



# ELETROBRAS

## Apresentação Para Fornecedores - Conta Empresarial

Public

 **Business Network**

 **Eletrobras**

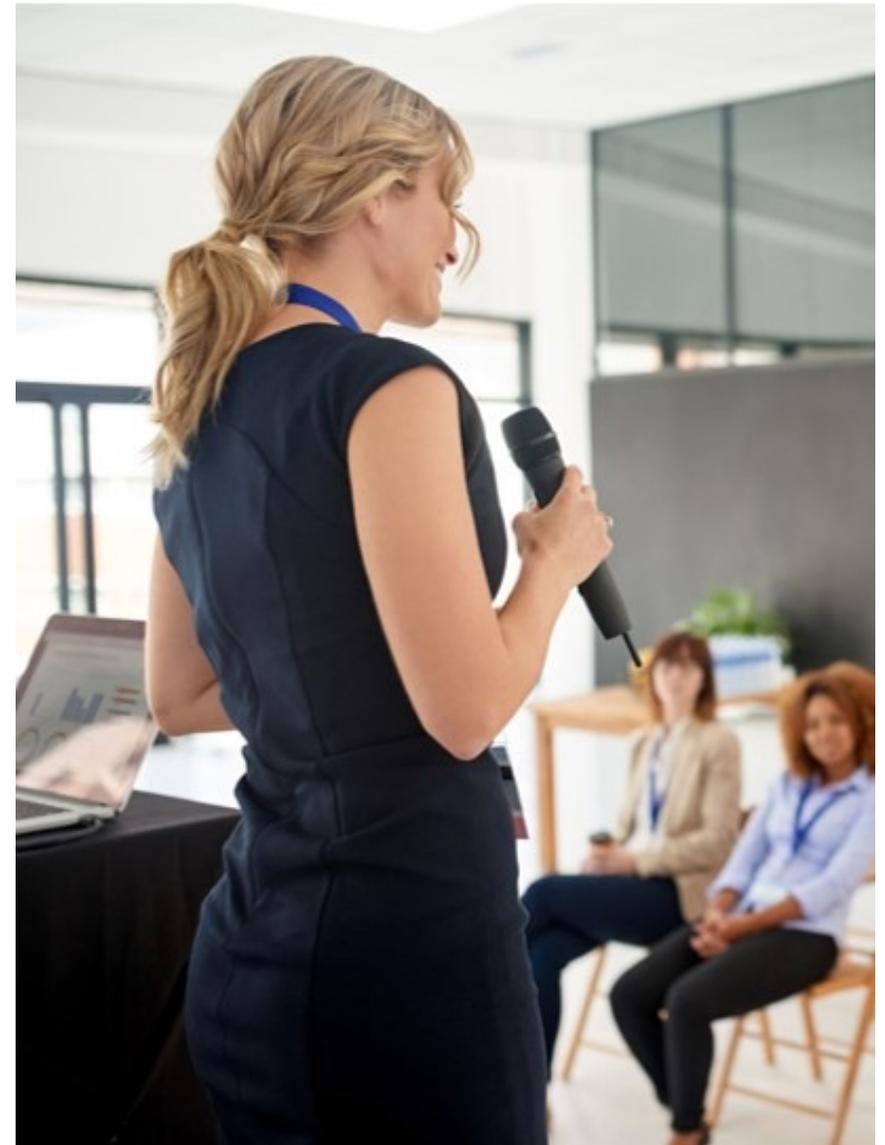
# Introdução do Apresentador



Vinicius Vieira  
Education Specialist



Public



# Agenda

Apresentações do palestrante

Iniciativa da Eletrobras

Visão geral do projeto

O que é a conta Empresarial SAP Business Network

- Benefícios e funcionalidades
- Integração
- Recursos de suporte
- Modelo Comercial

Etapas seguintes

Cronograma e contatos

Public



# Visão geral da iniciativa da Eletrobras



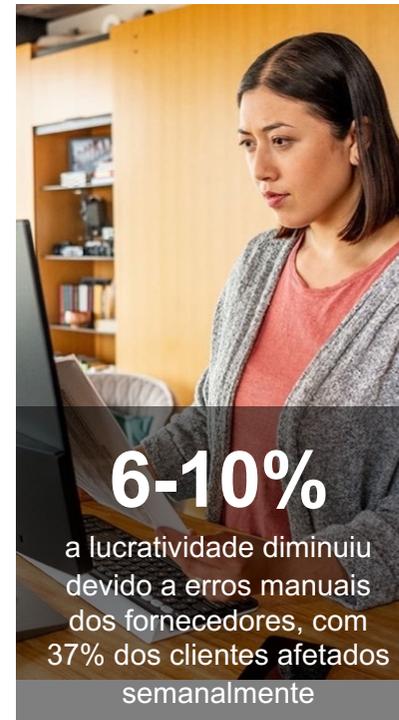
# Escopo do projeto do SAP Business Network

## Escopo da Eletrobras na SAP Business Network:

- Pedidos
- Confirmações de pedidos
- Avisos de entrega
- Aviso de Recebimento de Mercadoria
- Faturas



# Fornecedores enfrentam desafios comuns



# Por que a SAP Business Network



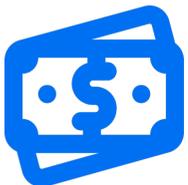
## **Digitalização Global**

Acesse documentos de forma eletrônica e aumente a colaboração com seus clientes



## **Retenção do Cliente**

Suporte às regras de negócios do seu cliente



## **Receba Pagamentos com Eficiência**

Cerfique-se que todas as informações do pedido estão corretas e precisas

Public

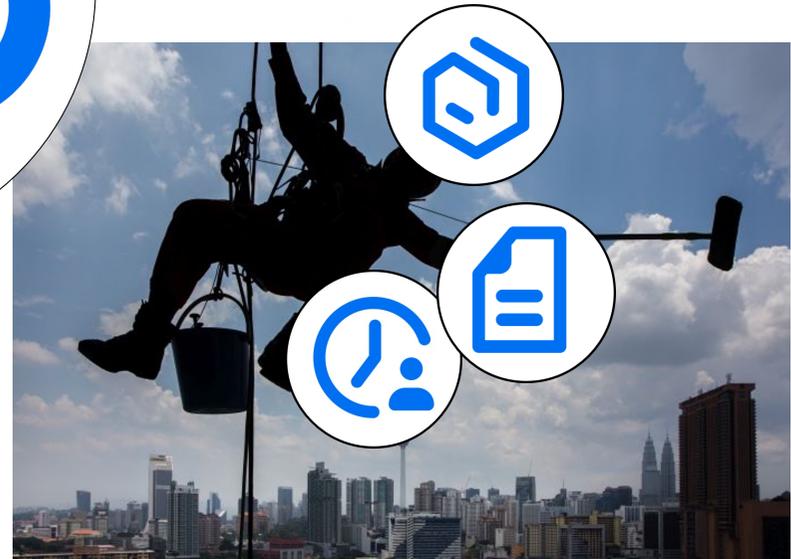


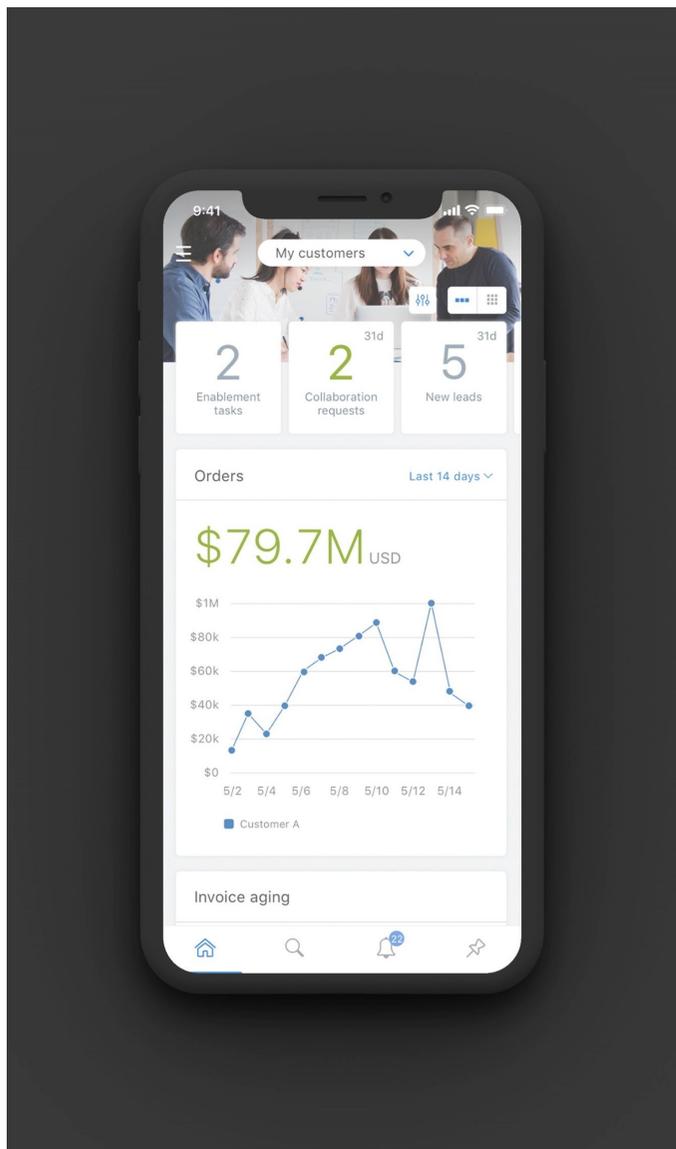
# Ciclo SAP Business Network

Comprador



Fornecedor





# SAP Business Network Mobile

O aplicativo móvel SAP Business Network Supplier ajuda os fornecedores a fazer negócios em trânsito. Independentemente do tipo de conta, os fornecedores podem permanecer conectados com seus clientes em seus dispositivos iPhone ou Android.

## Principais recursos do aplicativo móvel

- Receba notificações em tempo real
- Envie documentos de qualquer lugar
- Encontre documentos rapidamente
- Melhore a visibilidade da fatura

Com login biométrico rápido e fácil e disponibilidade em mais de 24 idiomas, o aplicativo móvel é a melhor maneira de ser mais responsivo e mais bem informado.

[SAIBA MAIS](#)

Público

App Store



Google Play



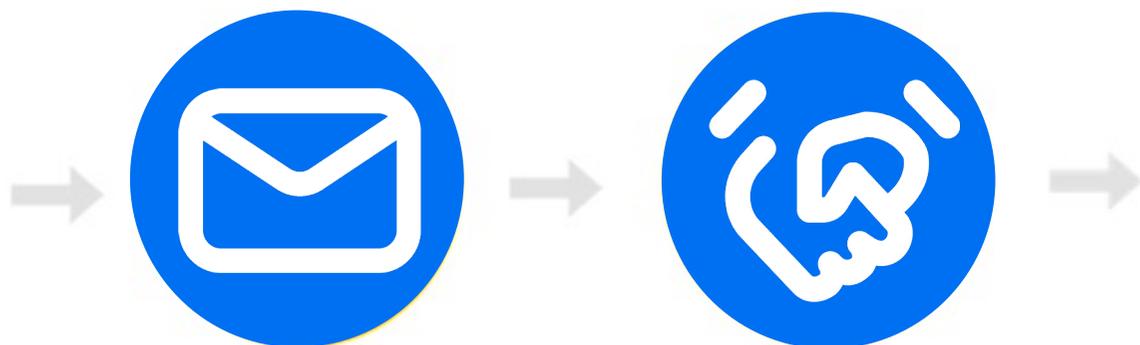
# Próximos Passos

## Visão Geral



# Próximos Passos

## Passos 1 e 2



Aceitar o  
relacionamento  
comercial

Criar conta ou fazer o  
login

ordersender-prod@ansmtp.ariba.com

Public

Você receberá a Solicitação de Relacionamento Comercial por e-mail

### **IMPORTANTE:**

**Antes de aceitar a Solicitação de Relacionamento Comercial:**

1. Alinhe internamente
2. Designar / Saber quem é o administrador

# Conecte-se com seu cliente



[Veja como se conectar ao cliente no SAP Business Network](#)

# Modelo Comercial



[Taxas da SAP Business Network](#)



# Conta Empresarial

Para fornecedores com necessidades mais avançadas, uma conta empresarial pode ser mais indicada

Contas empresariais são pagas com base na utilização.

## RECURSOS AVANÇADOS

- Automatizar processos através de integração entre sistemas
- Suporte com mais formatos de contatos
- Arquivamento de Notas Fiscais
- Relatórios de documentos
- Maior capacidade na geração de novos negócios

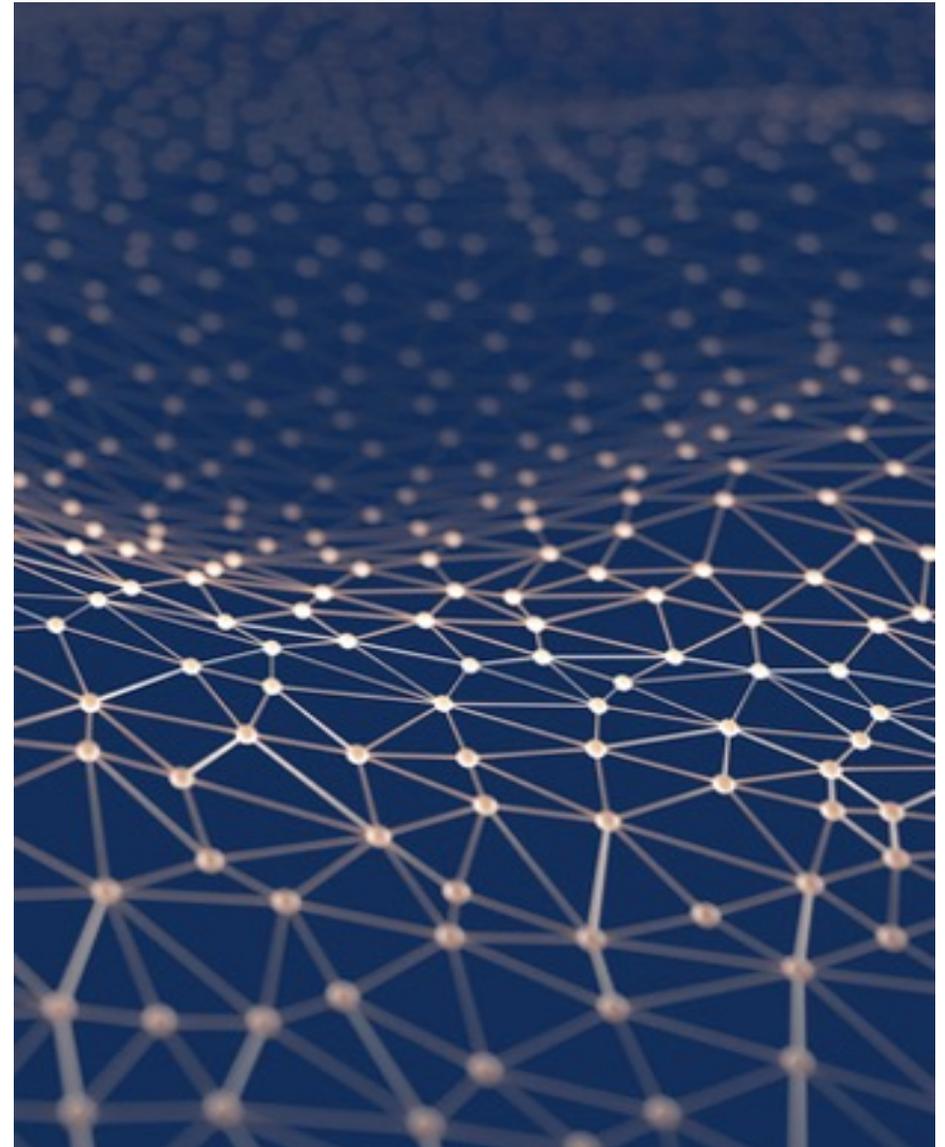
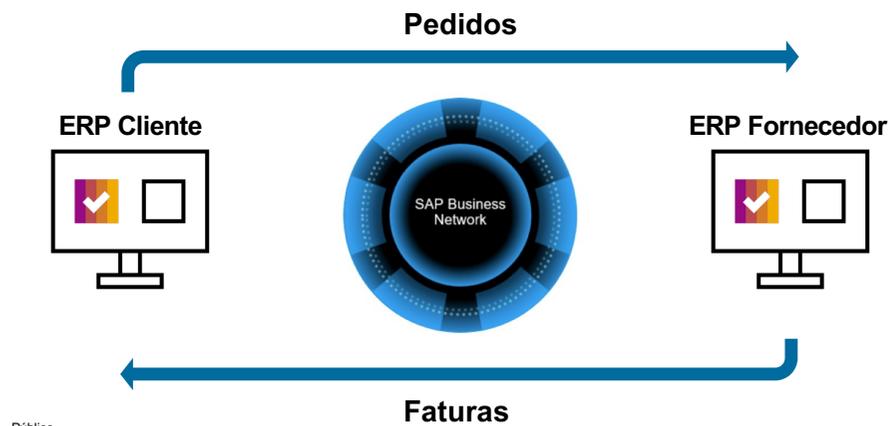
## IDEAL PARA

- Fornecedores com mais experiência em e-commerce
- Expansão e fortalecimento de negócios através da SAP Business Network
- Fornecedores com necessidades específicas de compradores não suportadas pela conta padrão

# Integração

A integração é a conexão do ERP do Fornecedor à SAP Business Network através de um método eletrônico para realizar as transações com a empresa compradora.

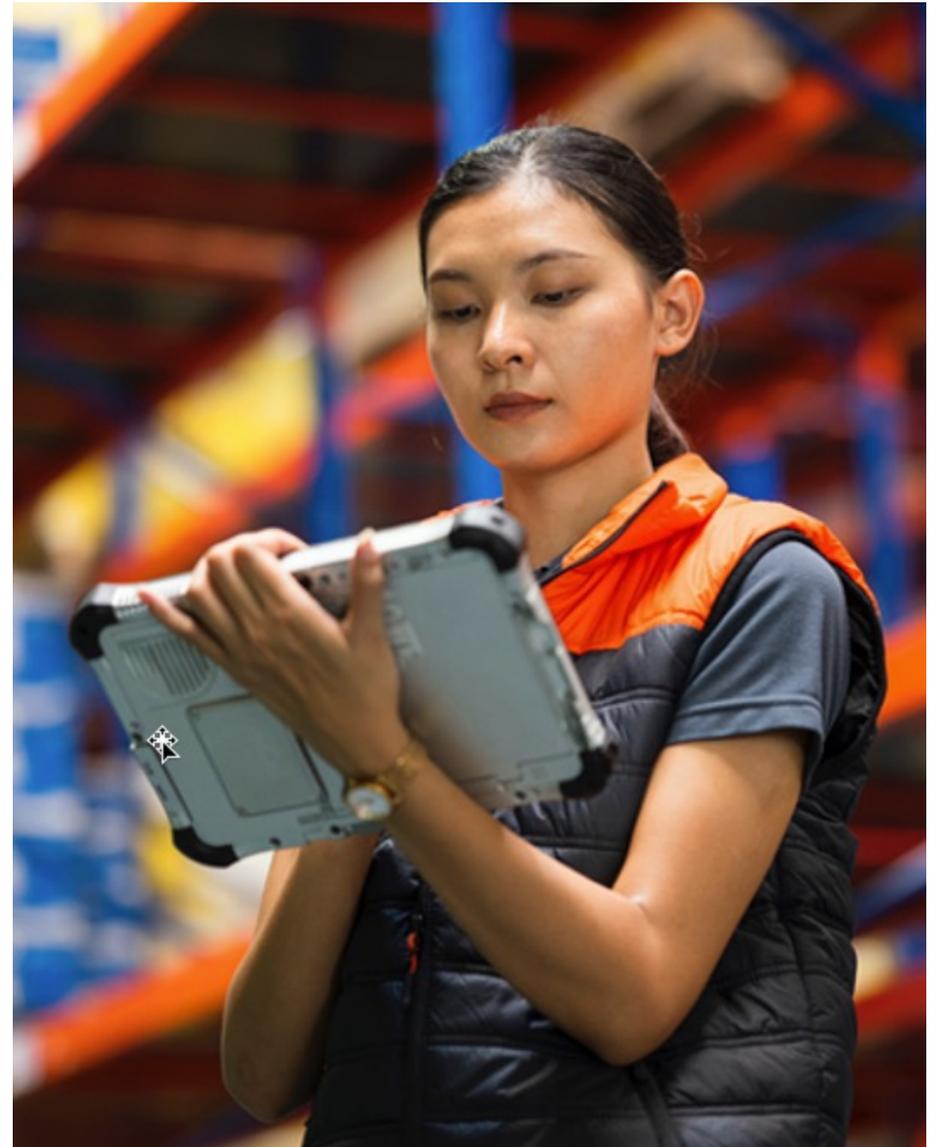
Após realizada, as transações serão recebidas/ enviadas de forma automática (cXML, EDIx12, EDIFACT) dispensando intervenção manual

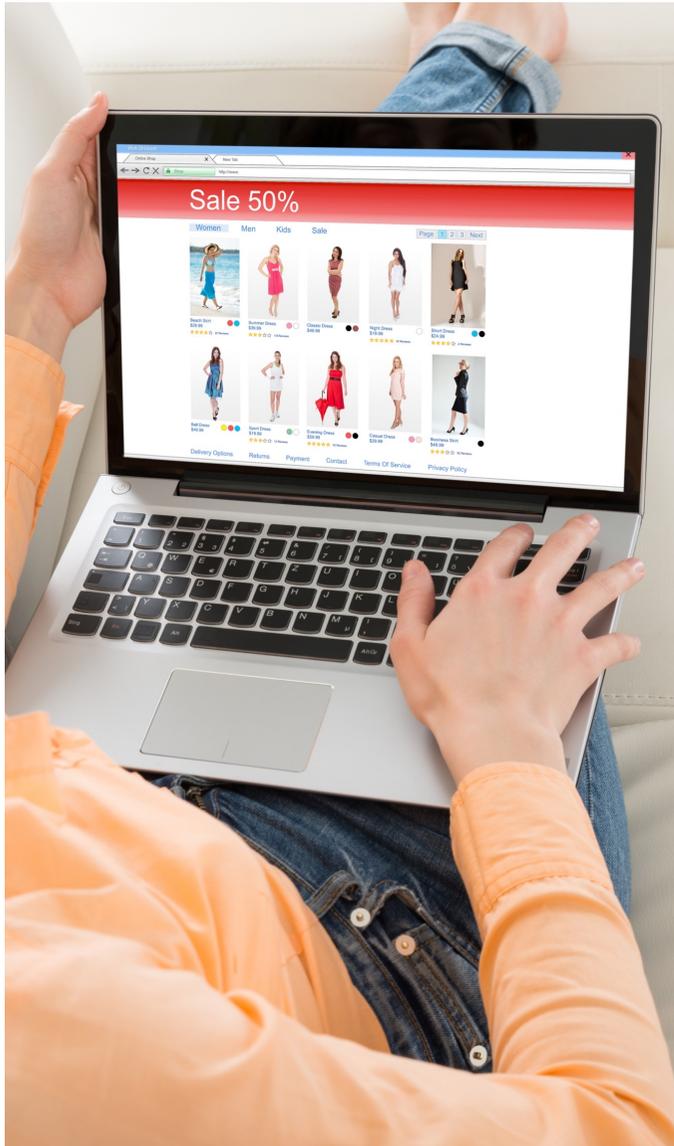


# Quem normalmente faz a integração?

- ➔ Fornecedores que buscam ser estratégicos para seus clientes.
- ➔ Fornecedores que desejam reduzir custos operacionais, como processamento de pedidos.
- ➔ Fornecedores com recursos técnicos para um trabalho conjunto de integração de sistemas.
- ➔ Empresas que buscam agilidade em sua cadeia de fornecimento.

**Somente fornecedores que possuem conta empresarial são elegíveis à integração e terão um consultor de integração incluído no projeto**





## Catálogos eletrônicos

Os clientes do SAP Business Network podem contar com catálogos do Business Network para armazenar, pesquisar e adicionar itens aos seus pedidos de compra..

### BENEFÍCIOS

- Melhorar a precisão dos pedidos
- Acelerar a capacidade de resposta
- Fomentar o cumprimento dos processos
- Melhorar o fluxo de caixa
- Fornece uma experiência de compra simples e semelhante à do consumidor para os usuários

### OPÇÕES

- CIF (catálogo baseado em arquivo)
- PunchOut 1 e 2:  
os usuários compram em sua loja online e colocam itens direto no carrinho de compras da Business Network

\*Um especialista em ativação do catálogo SAP entrará em contato com você com mais detalhes/instruções...

# Central de ajuda do SAP Business Network

The image displays the SAP Business Network interface. On the left, the main dashboard shows various metrics and widgets. A help icon (question mark) in the top right corner is highlighted with an orange box. A dropdown menu, titled 'Help Topics', is open, listing various support options. The 'Support' option is highlighted with an orange box. An arrow points from this 'Support' option to the 'Help Center Home' page on the right. The 'Help Center Home' page features a search bar, a 'Contact us' button, and several knowledge base articles.

**Help Topics Menu:**

- Search Help Topics
- Documentation
- Support
- What is SAP Business Network?
- Introducing the new SAP Business Network
- Introducing the new help center
- Finding orders, invoices, and...
- Adding payment tiles (2:48)
- Discovering new insights
- Common browser issues
- How do I create an invoice?
- My leads widget
- Download app widget
- Company profile widget

**Help Center Home Page:**

- Home | Learning | **Contact us**
- How can we help you?
- Search knowledge base articles, documentation, and tutorials
- Try "upgrade account", "configure account", "process an order"
- News highlight: Welcome to SAP Ariba Help Center 2.0
- Topics we recommend for you:
  - How do I complete my Customer Requested Profile? (FAQ)
  - Why can't I find an event? (FAQ)
  - How do I configure my Ariba Network account for transaction data deletion, as a supplier?



## Cronograma e contatos

### TIMELINE

**Envio da carta de aceite de relacionamento:** 15/04/2025  
(após a segunda sessão)

**Treinamentos:** Antes do Go Live. Todos fornecedores serão convidados para a sessão de treinamento da ferramenta.

**Go Live:** Agosto de 2025  
(todos os fornecedores serão comunicados previamente sobre a entrada em produção)

### CONTATO

Dúvidas sobre o projeto?

[relacionamento.fornecedores@eletrobras.com](mailto:relacionamento.fornecedores@eletrobras.com)

**Portal de informações do fornecedor:** [Eletrobras - Portal de Informação do fornecedor.](#)

# Perguntas?

Envie suas perguntas através do botão representado pelo ponto de interrogação.

O conteúdo dessa apresentação e materiais de apoio podem ser baixados no ícone representado pela pasta de arquivos

