

取引先様各位

Givaudan は、SAP Ariba を導入しており、この最新の調達プラットフォームを活用して、調達プロセスを効率化し、貴重なサプライヤー様との協力を強化しています。

Givaudan の重要な取引先様に、この変更についてお知らせするために、貴社に連絡しています。より自動化された調達プロセスへのスムーズな移行を準備し、確保するために、貴社のご協力をお願いしています。最初のステップとして、現在のカタログソリューションを置き換えます。つまり、引き続き現行の方法で発注書を受け取ることになりますが、Ariba カタログプラットフォームに接続するためのサポートをお願いします（データの転送はまだ行われません）。

Givaudan は、この変更が取引先様にとって重要なプロセス変更であることを認識しています。この移行をできるだけ簡単にするために、プロジェクトチームと SAP は貴社がこの移行を実行頂くことの支援を約束しています。この変更は、お互いの組織にとって双方に利益をもたらすものと確信しています。

これが貴社にとってどういう意味を持つのでしょうか？

SAP は、数週間以内に貴社に連絡し、SAP Business Network への参加に関する重要な情報を送信します。これには、ネットワーク上で Givaudan との取引関係を確立し、SAP Business Network アカウントの設定を含みます。[SAP Business Network の利点と接続オプション（料金を含む）については、こちらをクリックして詳細をご覧ください。](#)このイニシアチブに関するすべてのコミュニケーションと要求に対して、迅速な対応をお願いいたします。

新しい調達プラットフォームへの移行には、いくつかの調整が必要かもしれませんが、このプロセスをサポートするために全力でお手伝いいたします。私たちのチームは、SAP Business Network システムの操作方法を学び、ビジネスにおけるその利点を最大限に活用するためのトレーニングと支援を提供します。また、仮想サプライヤーサミットを通じて情報を共有し、別途ご招待いたします。

Givaudan の重要なサプライヤーとして、トレーディングリレーションシップリクエストと次のステップをできるだけ迅速に進めていただきたいと考えています。テスト後、ゴーライブに関する詳細情報をお知らせいたします。新しい SAP Ariba カタログプラットフォームに移行するまで、本番環境で何も変更しないようお願いいたします。

SAP Ariba の完全な導入戦略は次のとおりです。



**2024 年：**

- 既存のカタログを新しいプラットフォームに移行し、リクエスト者に新しい検索体験を提供します。また、関連する場合には、さらにカタログを導入します。
- 選択された原材料サプライヤー様向けに文書交換を実施します。
- 間接材料およびサービスの発注は現行のプロセスで行われます。

**2025 年：**

- 原材料および間接材料・サービスの文書交換を展開します。
- 発注は **SAP Business Network** プラットフォームを介して送信されます（展開計画に基づき、選択された地域向け）。

**2026 年：**

- 調達、契約、サプライヤー管理を **SAP Ariba** で実施します。
- 間接材料およびサービスのすべての発注は **SAP Business Network** を介して共有されます。

SAP Ariba の導入により、Givaudan とのパートナーシップが強化され、両組織に価値を創出すると考えています。私たちは、将来に向けた機会に興奮しており、この革新的なプラットフォームを活用して共同で成功を収めることを楽しみにしています。

継続的なパートナーシップとサポートに感謝いたします。ご質問やさらなる情報が必要な場合（または連絡先が間違っている場合）、お気軽に [global.supplierenablement@givaudan.com](mailto:global.supplierenablement@givaudan.com) までサプライヤーイネーブルメントチームまでお問い合わせください。

お礼と共に、

Givaudan 調達チーム