

Caro fornitore di Givaudan,

Vi informiamo con piacere che Givaudan sta implementando SAP Ariba, una piattaforma di approvvigionamento all'avanguardia progettata per ottimizzare i nostri processi di approvvigionamento e migliorare la collaborazione con i nostri fornitori come voi.

In quanto fornitore chiave per Givaudan, stiamo contattando la vostra organizzazione per informarvi di queste modifiche. Abbiamo bisogno del vostro aiuto per prepararci e garantire la transizione verso un processo di approvvigionamento più automatizzato. Il nostro primo passo sarà sostituire la nostra attuale soluzione di catalogo. Ciò significa che riceverete ancora gli ordini di acquisto nel nostro modo attuale, ma avremmo bisogno del vostro supporto per connettervi alla piattaforma del catalogo Ariba (ancora senza trasferimento dati).

Siamo consapevole che questo rappresenta un importante cambiamento di processo per voi. Faremo tutto il possibile per rendere la transizione il più semplice possibile. Il nostro team di progetto e SAP si impegnano ad aiutarvi a realizzare questa transizione. Siamo fiduciosi che questo cambiamento sarà vantaggioso per entrambe le nostre organizzazioni.

**Cosa significa questo per voi?**

SAP vi contatterà nelle prossime settimane e vi invierà informazioni importanti per unirvi alla SAP Business Network. Questo include l'instaurazione di una relazione commerciale con Givaudan sulla rete e la configurazione del vostro account SAP Business Network. Cliccate [qui](#) per saperne di più sui vantaggi di SAP Business Network e sulle opzioni di connessione (inclusi eventuali tariffe). Apprezziamo la vostra pronta azione su tutte le comunicazioni che riguardano questa iniziativa.

Sappiamo che passare a una nuova piattaforma di approvvigionamento può richiedere alcuni adattamenti e siamo impegnati a sostenervi durante tutto questo processo. Il nostro team fornirà formazione e assistenza per aiutarvi a navigare nel sistema SAP Business Network e massimizzare i suoi benefici per la vostra attività. Condivideremo anche informazioni tramite summit virtuali per i fornitori dove vi inviteremo separatamente a partecipare.

In quanto fornitore chiave di Givaudan, vi chiediamo quindi di procedere il più rapidamente possibile con la Richiesta di Relazione Commerciale. Dopo i test, vi informeremo con ulteriori dettagli sul go-live. Fino a quando non passeremo alla nuova piattaforma del catalogo SAP Ariba, vi chiediamo gentilmente di non apportare alcuna modifica al nostro processo esistente nell'ambiente di produzione.

**Qual è la nostra strategia per implementare SAP Ariba in modo completo?**

**2024**

- Trasferire i nostri cataloghi esistenti nella nuova piattaforma e offrire ai nostri richiedenti la nuova esperienza di ricerca. Inoltre, implementeremo ulteriori cataloghi dove rilevante.
- Implementare lo scambio di documenti per un gruppo selezionato di fornitori di materie prime.



- I vostri ordini per materiali e servizi indiretti saranno ancora inviati tramite il nostro processo attuale.

**2025**

- Implementare lo scambio di documenti per materie prime, nonché materiali e servizi indiretti.
- Gli ordini saranno inviati tramite la nostra piattaforma SAP Business Network (per regioni selezionate secondo il piano di roll-out).

**2026**

- Approvvigionamento, contrattazione e gestione dei fornitori effettuati tramite SAP Ariba.
- Tutti gli ordini per materiali e servizi indiretti saranno condivisi tramite SAP Business Network.

Crediamo che l'implementazione di SAP Ariba rafforzerà la nostra partnership e creerà valore per entrambe le nostre organizzazioni. Siamo entusiasti delle opportunità che ci attendono e non vediamo l'ora di sfruttare questa piattaforma innovativa per raggiungere il successo insieme.

**Grazie** per la vostra continua partnership e supporto. Se avete domande o avete bisogno di ulteriori informazioni (o se siete il contatto sbagliato), non esitate a contattare il nostro team di abilitazione dei fornitori all'indirizzo [global.supplierenablement@givaudan.com](mailto:global.supplierenablement@givaudan.com).

Grazie e cordiali saluti,

Il team di Givaudan