



Apresentação para Fornecedores Corteva

Público

Agenda

Apresentadores

Iniciativa Corteva

- Visão Geral do Projeto

SAP Business Network

- Benefícios e Funcionalidades
- Taxas
- Suporte

Próximos Passos

Cronograma e Contatos



Apresentadores



Maribel Martinez
Equipe de Compras



Vinicius Vieira
Education Specialist



Visão geral da iniciativa **Corteva**.



Por que utilizar a SAP Business Network?



Sua empresa pode ser encontrada por clientes que usam o SAP Business Network em todo o mundo.



Retenção do cliente.

Suporte às regras de negócios do seu cliente.



Mais precisão nos pagamentos.

Certifique-se de que todas as informações do pedido estão completas e precisas.



Discovery

Receba propostas qualificadas

Um registro rápido de 5 minutos ativará leads qualificados enviados diretamente para sua caixa de entrada.

Economize tempo

Esteja à frente de outros fornecedores quando estiver procurando ativamente novos negócios.

Venda com eficiência

Aproveite a comunidade do SAP Business Network para estar visível para compradores com os quais você ainda não está trabalhando.

Conquiste novos negócios

Aproveite 5 bilhões USD de novas oportunidades publicadas anualmente.

Aumente a interatividade

Comunique-se com compradores e clientes potenciais em tempo real.



SAP Business Network Mobile

O aplicativo móvel SAP Business Network Supplier ajuda os fornecedores a fazer negócios em trânsito. Independentemente do tipo de conta, os fornecedores podem permanecer conectados com seus clientes em seus dispositivos iPhone ou Android.

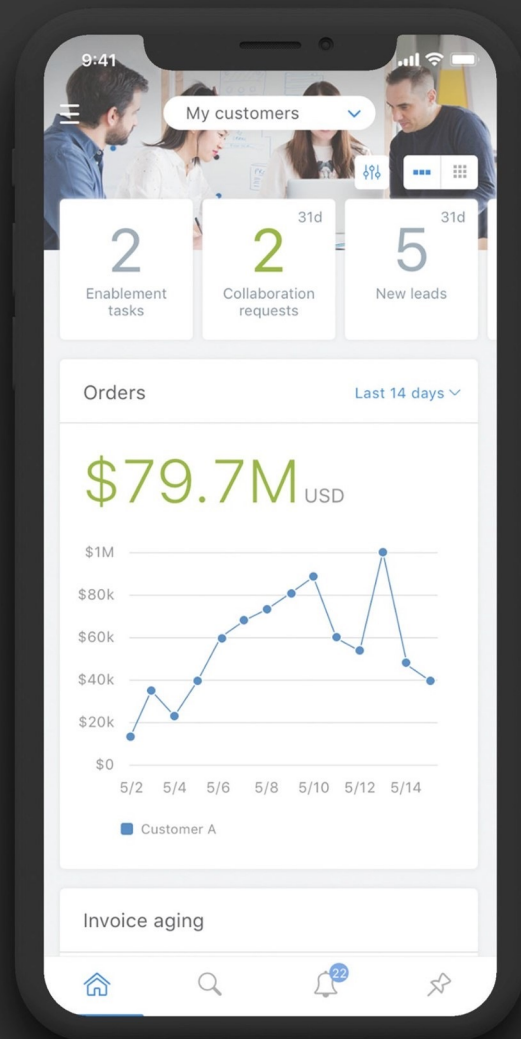
Principais recursos do aplicativo móvel

- Receba notificações em tempo real
- Envie documentos de qualquer lugar
- Encontre documentos rapidamente
- Melhore a visibilidade da fatura

Com login biométrico rápido e fácil e disponibilidade em mais de 24 idiomas, o aplicativo móvel é a melhor maneira de ser mais responsivo e mais bem informado.

SAIBA MAIS

Público



App Store



Google Play





PROCESO COMPLETAMENTE AUTOMATIZADO

Integração

A integração é uma conexão direta entre o seu sistema ERP e a SAP Business Network através do Cloud Integration Gateway.

Para quem?

Fornecedores com:

- Grande volume de documentos
- Capacidade técnica em cXML/EDI
- Recursos de TI e eCommerce

Tipos de Integração*

- **cXML**: más utilizado; formato nativo da SAP Business Network; conexão direta com validação automática
- EDI: interface com SAP Business Network através de VAN o AS2
- **CSV** – Carga manual de arquivo CSV (planilha específica do cliente)



PUBLICAR SUS PRODUCTOS Y SERVICIOS

Catálogos eletrônicos

Os clientes do SAP Business Network podem contar com catálogos do Business Network para armazenar, pesquisar e adicionar itens aos seus pedidos de compra..

BENEFÍCIOS

- Melhorar a precisão dos pedidos
- Acelerar a capacidade de resposta
- Fomentar o cumprimento dos processos
- Melhorar o fluxo de caixa
- Fornece uma experiência de compra simples e semelhante à do consumidor para os usuários

OPÇÕES

- CIF (catálogo baseado em arquivo)
- PunchOut 1 y 2:
os usuários compram em sua loja online e colocam itens direto no carrinho de compras da Business Network

*Um especialista em ativação do catálogo SAP entrará em contato com você com mais detalhes/instruções...



Plano de tarifas para contas empresariais

GRATUITO para todos os fornecedores aderirem e começarem a negociar

Dois componentes da tabela de taxas:
Taxas de transação + taxas de subscrição

Documentos faturáveis: pedidos de compra, faturas,
Folhas de registro de serviços e respostas das folhas de registro de serviços

SAP Business Network Taxas

Vídeo



Modelo Comercial
Válido até 31 de Dezembro de 2023

Portal de Informação do Fornecedor

The image displays two screenshots of the SAP Business Network interface. The left screenshot shows the main dashboard with a navigation menu on the right. The 'Customer Relationships' and 'Settings' options in the menu are highlighted with orange boxes. An arrow points from the 'Settings' box to the right screenshot. The right screenshot shows the 'Account Settings' page, where the 'Supplier Information Portal' column in the 'Current Customers' table is highlighted with an orange box.

Left Screenshot: Dashboard Overview

- Header: SAP Business Network Enterprise Account
- Navigation: Home, Enablement, Workbench, Orders, Fulfillment, Invoices, Payments, Catalogs, Reports, Messages
- Filters: Orders and Releases, All customers, Exact match, Order number
- Overview: Getting started (6)
- Key Metrics (Last 90 days):
 - 18 Enablement Tasks
 - 271 New orders
 - 13 Changed orders
 - 300 Orders to invoice
- My widgets: All customers, Customize
- Widgets:
 - Purchase orders (Last 3 months): €569 K EUR
 - Invoice aging (Last 3 months): €467 K EUR
 - Application gateway
 - Support Center
- Right Menu (Highlighted):
 - Scientific
 - My Account
 - Link User IDs
 - Contact Administrator
 - Switch Account
 - Switch to Test Account
 - ACCOUNT SETTINGS
 - Customer Relationships
 - Users
 - Notifications
 - Account Hierarchy
 - Application Subscriptions
 - Account Registration
 - Service Subscriptions
 - Settings
 - Scientific (ANID: AN01 Platinum)
 - Company Profile
 - Back to Classic View
 - Logout

Right Screenshot: Account Settings

- Header: SAP Business Network Business Network Enterprise Account
- Close button
- Navigation: Customer Relationships, Users, Notifications, Account Hierarchy, Application Subscriptions, Account Registration, API management
- Current Relationships / Potential Relationships
- Preference: Automatically accept all relationship requests (selected)
- Update button
- Summary: Current (1), Pending (0), Rejected (0)
- Current Customers
- Filter: View customer relationships across all linked child accounts (unchecked)
- Customers: Enter customer name or Network ID (+)
- Apply / Reset buttons
- Table (Highlighted Row):

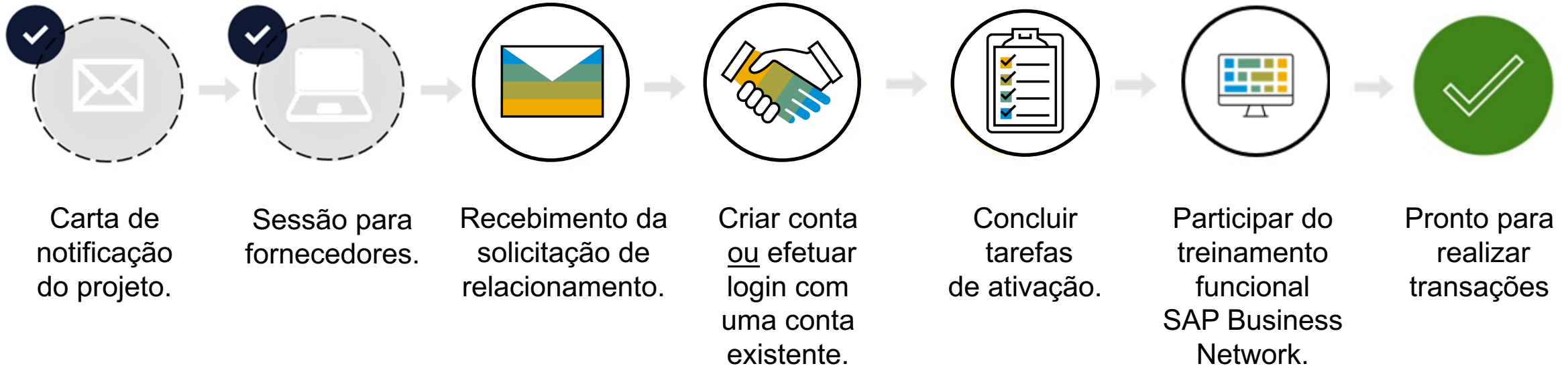
Customer	Network ID	Relationship Type	Approved Date	Supplier Information Portal	Routing Type	Actions
Test Buyer	AN01009994047	Trading	5 May 2021	[Icon]	Default	Actions

Central de Ajuda e Suporte

The screenshot shows the SAP Business Network Enterprise Account dashboard. The top navigation bar includes 'Home', 'Enablement', 'Workbench', 'Orders', 'Fulfillment', 'Invoices', 'Payments', 'Catalogs', 'Reports', and 'Messages'. A 'Create' button and a user profile icon 'ES' are visible. The main content area displays four key metrics: 18 Enablement Tasks, 271 New orders, 13 Changed orders, and 300 Orders to invoice, all for the last 90 days. Below this are 'My widgets' including 'Purchase orders' (€569K), 'Invoice aging' (€467K), and 'Application gateway'. A 'Help Topics' sidebar is overlaid on the right, featuring a search bar, 'Documentation', and 'Support' (highlighted with an orange box). The sidebar lists various help topics such as 'What is SAP Business Network...', 'Introducing the new SAP Business...', 'Introducing the new help center', 'Finding orders, invoices, and ...', 'Adding payment tiles (2:48)', 'Discovering new insights', 'Common browser issues', 'How do I create an invoice?', 'My leads widget', 'Download app widget', and 'Company profile widget'. A 'Feedback' button is located at the bottom of the sidebar.

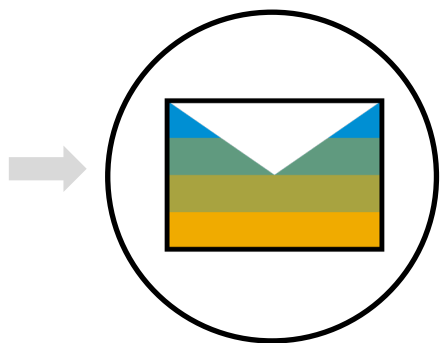
The screenshot shows the SAP Help Center Home page. The top navigation bar includes 'Home', 'Learning', and 'Contact us' (highlighted with an orange box). The main heading is 'How can we help you?' with a search bar below it. A suggestion below the search bar reads: 'Try "upgrade account", "configure account", "process an order"'. The page features a 'News highlight' section with a welcome message: 'Welcome to SAP Ariba Help Center 2.0'. Below this is a 'Topics we recommend for you' section with two featured articles: 'How do I complete my Customer Requested Profile?' (dated Feb 12 2021) and 'Why can't I find an event?' (dated Feb 12 2021). Both articles include a 'FAQ' link. A third article, 'How do I configure my Ariba Network account for transaction data deletion, as a supplier?' (dated Mar 25 2021), is partially visible at the bottom.

Próximos Passos - Processo de ativação do relacionamento.



Próximos passos

Paso 1 - 3



Aceitar
Relacionamento
comercial



Criar conta
ou efetuar login
com
uma conta
existente.

Você receberá a **solicitação de relacionamento comercial** por e-mail.

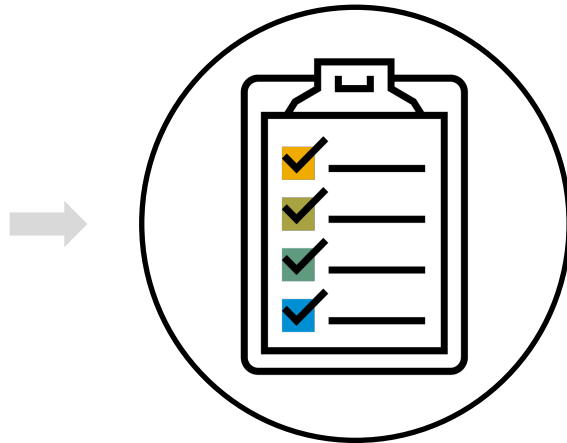
IMPORTANTE:

Antes de você aceitar a solicitação de relacionamento comercial:

1. Alinhar internamente
2. Designar/Conhecer administrador

Próximos passos

Passos finais



Completar
tarefas de
ativação



Pronto para
transacionar com
seu cliente

Depois de fazer login em sua conta SAP Business Network, você precisará concluir tarefas de ativação para realizar transações com seu cliente.

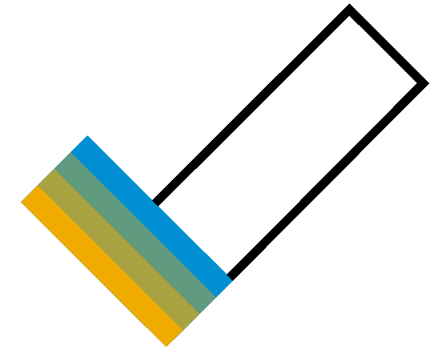
* Um especialista em habilitação entrará em contato com você por e-mail e telefone para ajudá-lo nesta etapa.

!!Parabéns!! Agora você está pronto para fazer transações com seu cliente.

Escopo do Projeto - SAP Business Network

Escopo da Corteva na SAP Business Network:

- Pedidos
- Confirmação dos pedido
- Avisos de entrega



Fora do Escopo da Corteva

- Faturas

Nota: O envio das faturas continua sendo feito da mesma forma de hoje



Vídeo



Roteamento de Pedidos Eletrônicos

Vídeo



Criação de Usuários

Cronograma e contatos

Cronograma

O Onboarding começa
na apresentação para
fornecedores

Aceite da TRR
em até 5 dias após o recebimento

Treinamentos
Antes da entrada em produção

Entrada em produção
Recebimento de um e-mail da
Corteva

Contatos

Perguntas relacionadas ao
negócio:
supplier_enablement_latam@corteva.com

Perguntas sobre habilitação:
<https://connectsupport.ariba.com/sites/Company?ANID=AN01434819047LAC&h=wxJfn84RUOAipE1g29HfXA#Enablement-Inquiry>

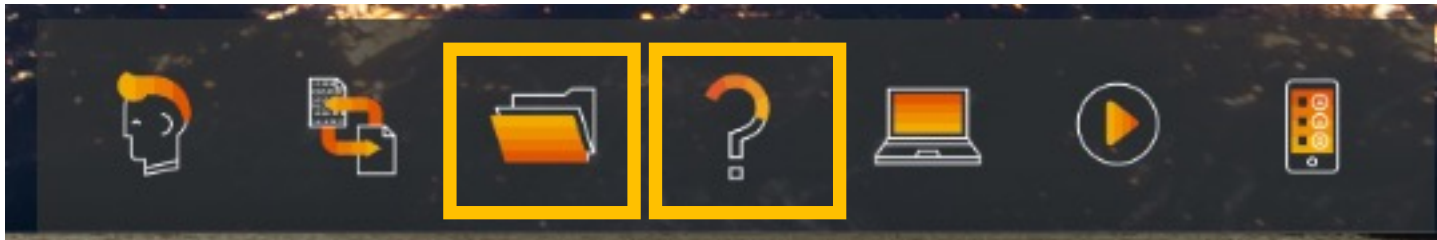
Portal de Informação do
Fornecedor

<https://support.ariba.com/item/view/208180>

Perguntas?

Envie suas perguntas através do botão representado pelo ponto de interrogação.

O conteúdo dessa apresentação e materiais de apoio podem ser baixados no ícone representado pela pasta de arquivos



Perguntas relacionadas ao negócio:

supplier_enablement_latam@corteva.com



Obrigado!

