



# FUJIFILM Business Innovation Co. Ltd

## Supplier Summit

No dial-in required – Audio is available through your computer speakers or headphones.

Public

# เนื้อหาการอบรม



# บทนำของผู้บรรยาย



- **Akishhi Takahashi**  
General Manager – Non-Production Procurement,  
FUJIFILM Business Innovation Co. Japan
- **Umaporn Somchai**  
Procurement Manager - FUJIFILM Business Innovation  
(Thailand) Co., Ltd.
- **Tatsuhiko Yonemura**  
Network Deployment Lead, SAP
- **Yumiko Sasahara**  
Network Deployment Lead, SAP
- **Mon Chen**  
Supplier Education Specialist, SAP



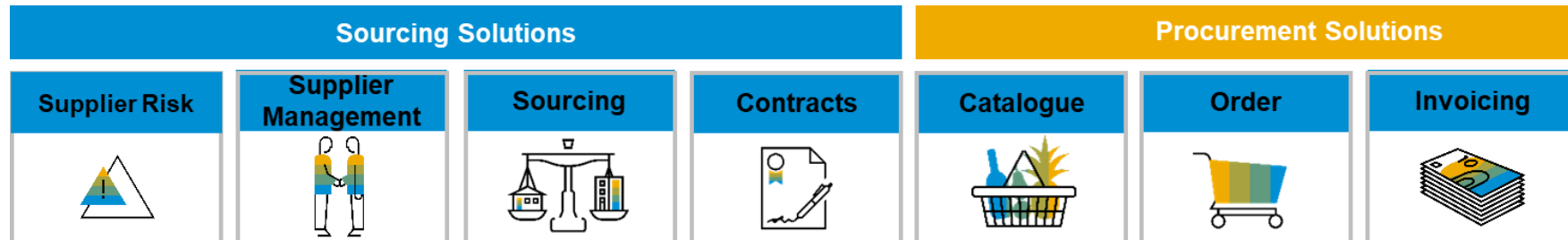
# **FUJIFILM Business Innovation Co. Ltd**

## **Program Overview**





# Fujifilm & SAP Ariba



# One Regional Platform



**Mrs. Sophia Li**  
Regional  
Procurement  
Manager, **China**

**Mr. Akishi Takahashi**  
General Manager,  
Non-Production Procurement,  
**Japan**

Procurement Leads;  
Australia, New Zealand,  
Malaysia, Singapore  
Philippines, Vietnam, Thailand,  
Taiwan, Hong Kong, Korea

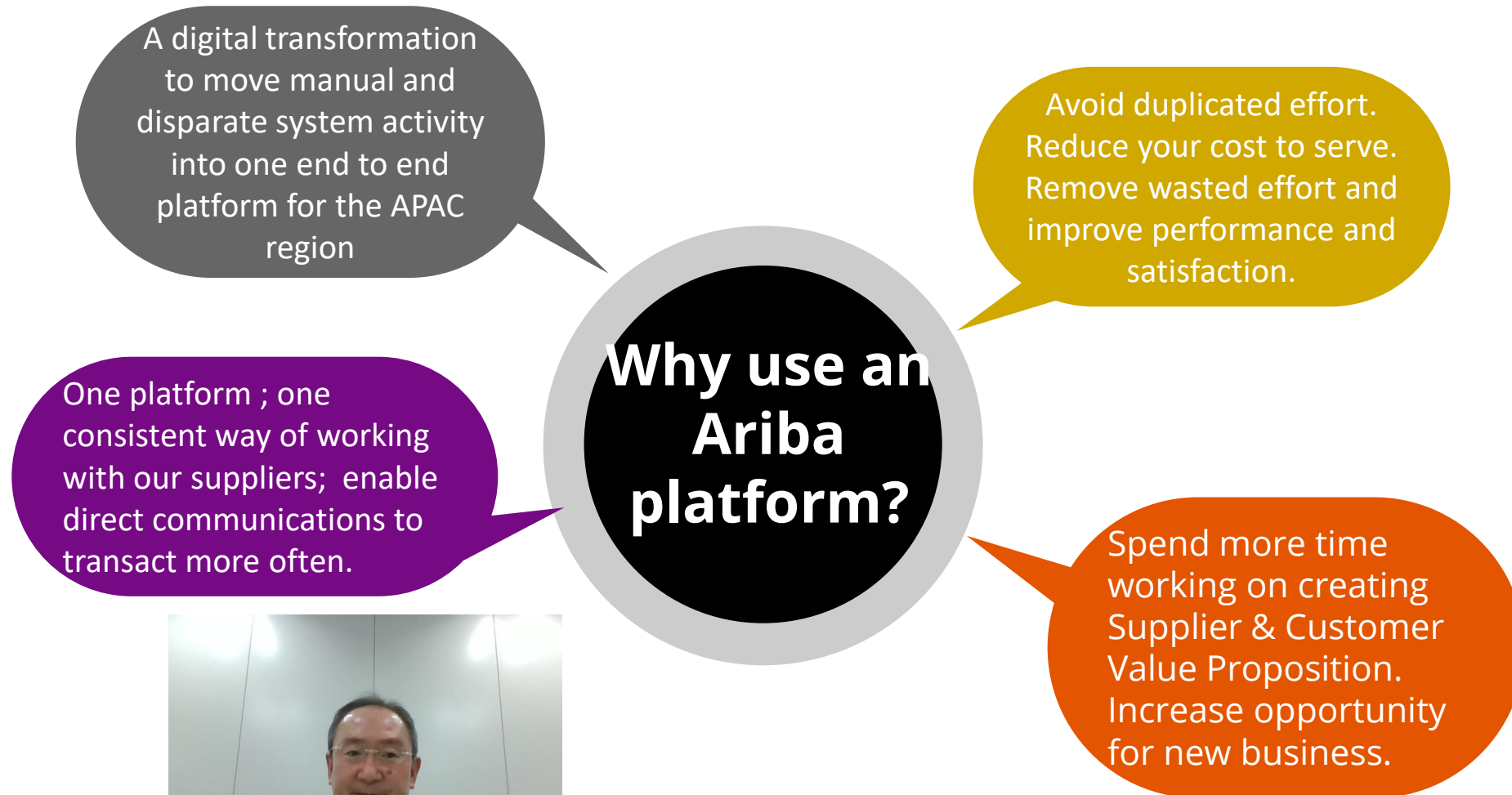
**Mr. Benjamin Lai**  
Project Manager,  
Transformation  
Management Office,  
**Malaysia**

**Mr. Ken Chua,**  
Head of Regional  
Procurement, **Singapore**

**Mr. Marcus Bracken**  
Regional Procurement  
Manager, **Australia**



# Why Ariba – Our Objective



Procurement Re-imagined : Fujifilm Business Innovation – Moving to Ariba



# ทำไมต้องใช้เครือข่าย Business Network

คู่ค้าที่เข้าร่วม



บริษัทระดับโลก



บริษัทในตลาดขนาดกลาง



ผู้ซื้อรายบุคคล



ผู้ซื้อที่เข้าร่วม



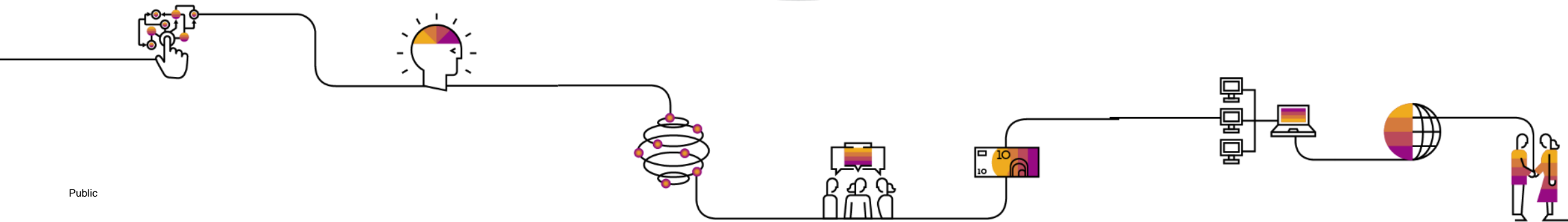
วัสดุทางตรง



วัสดุทางอ้อม



บริการ



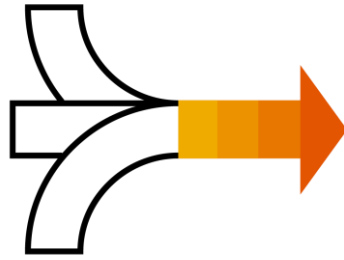
# ทำไมต้องเลือก SAP Business Network



ชุมชนผู้ใช้งานด้านการค้าที่ใหญ่ที่สุดในโลกซึ่งมีมูลค่ามากกว่า \$3 ล้านล้าน

## ผู้นำที่มีประสิทธิภาพ

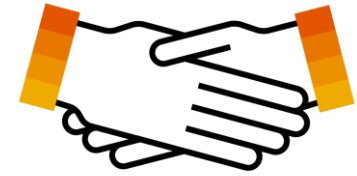
- ช่วยให้ผู้ซื้อใน Global 2000 แห่ง สามารถ ค้นหาผลิตภัณฑ์และบริการของคุณ
- ได้พูดคุยแลกเปลี่ยนกับผู้เชี่ยวชาญ ได้รับ ประสิทธิภาพ รวมถึงคำแนะนำที่หลากหลาย



ใช้จุดติดต่อจุดเดียวสำหรับความร่วมมือทางธุรกิจ

## หนึ่งบัญชี

- จัดการ โอกาสทางธุรกิจ ข้อเสนอ สัญญา คำสั่งซื้อ ใบแจ้งหนี้ และการชำระเงิน
- ร่วมมือกับลูกค้าหลายราย



ตอบโจทย์การทำธุรกิจของคุณ

## ความยืดหยุ่น

- เข้าถึงตัวเลือกการทำธุรกรรมที่มีอยู่มากมาย
- ใช้เบราว์เซอร์ รูปแบบ ภาษา และ สกุลเงินที่หลากหลาย

# SAP Business Network ช่วยคุณได้...



ต้นทุนการดำเนินงานลดลงเฉลี่ย 60%

## ลดต้นทุน

ลดเวลาการทำงานและการใช้กระดาษ

ไม่ต้องเสียค่าใช้จ่ายในการจัดส่งเอกสาร

ลดต้นทุนเกี่ยวกับทรัพยากรที่ใช้สร้าง/แก้ไขใบแจ้งหนี้



ลูกค้าปัจจุบันเติบโต 30%

ธุรกิจใหม่เติบโต 35%

## เพิ่มรายได้

เป็นลูกค้าที่ค้นหาได้ด้วย AN ที่สามารถใช้ได้ทั่วโลก

สร้างความสัมพันธ์กับลูกค้าผ่าน Ariba Discovery

เผยแพร่แคตตาล็อกของคุณสู่สายตาผู้ซื้อที่น่าพึงพอใจ



รักษาลูกค้าได้เพิ่มขึ้น 15%

## ทำให้ลูกค้าพึงพอใจ

รองรับแผนธุรกิจเชิงกลยุทธ์ของลูกค้า

กลายเป็นคู่ค้าคนสำคัญ

ทำให้กระบวนการติดต่อสื่อสารมีความ

ซับซ้อนน้อยลง

ประสิทธิภาพสูงและเปลี่ยนแปลง  
การดำเนินงานทางธุรกิจถึง 80%



## เป็นระบบ

รวมความสัมพันธ์ใน Network ไว้ในบัญชีเดียว

ผลิตเพลนกับวิธีง่ายๆ ในการจัดเก็บใบสั่งซื้อและใบแจ้งหนี้

เข้าใจการใช้จ่ายและการชำระเงินของลูกค้าได้ดียิ่งขึ้น

คุณสมบัติของใบแจ้งหนี้แบบเรียลไทม์

การชำระเงินล่าช้าลดลง 62%



## การชำระเงินที่รวดเร็วขึ้น

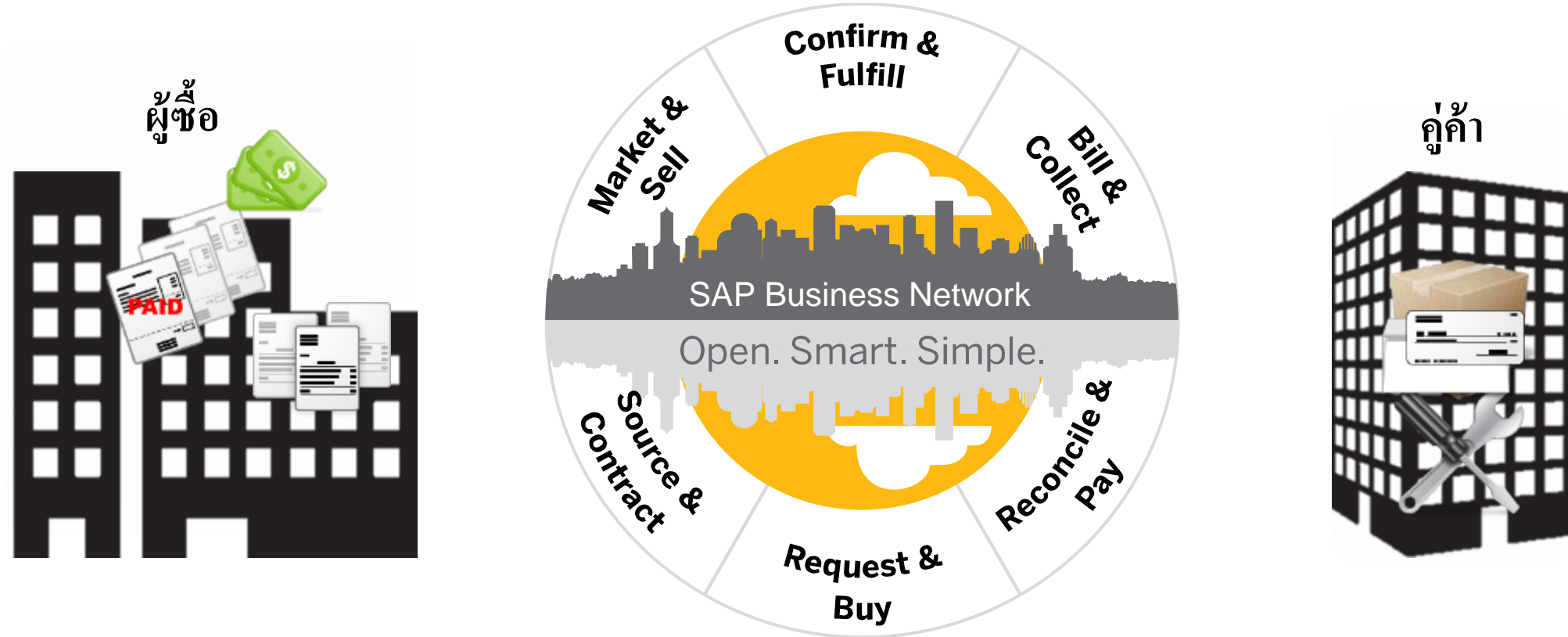
ช่วยให้ใบแจ้งหนี้ของคุณไปถึงบุคคลที่ต้องการติดต่อได้  
ถูกต้อง

ไม่จำเป็นต้องยืนยันคำสั่งซื้อทางอีเมล/โทรศัพท์

ข้อมูลคำสั่งซื้อทั้งหมดมีความถูกต้องและแม่นยำ

ตรวจสอบความถูกต้องด้วยระบบ

# วงจร Procure-to-Pay มาตรฐาน



# Integration

## คืออะไร?

เชื่อมต่อระบบ ERP ของคุณผ่าน SAP Business Network (cXML, EDI, PIDX, etc.) โดยตรงอัตโนมัติ

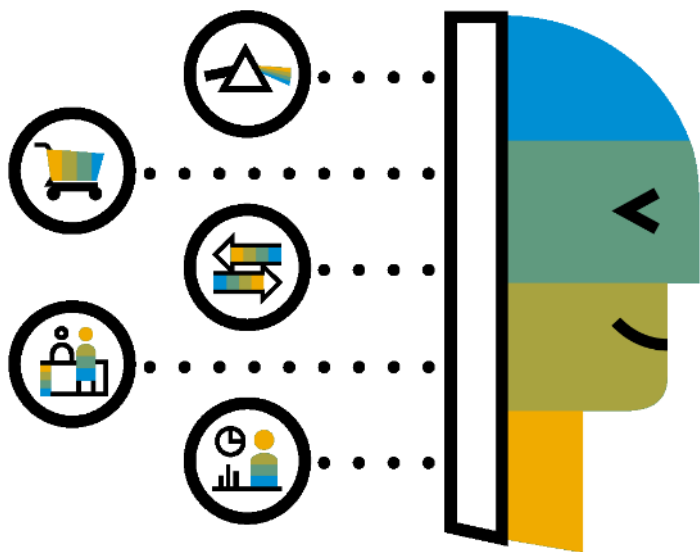
## มาจากไหน?

### Suppliers with:

- จัดการเอกสารที่มีจำนวนเยอะต่อเดือน
- ความสามารถทางเทคนิคใน cXML/EDI
- ทรัพยากรด้านไอทีหรืออีคอมเมิร์ซ

<b>cXML</b>	Most commonly used; SAP Business Network's native format; direct connection with automatic validation
<b>EDI</b> ANSI X.12 EDIFACT D96A EANCOM D01B	Interface with SAP Business Network through VAN or AS2
<b>OAGIS</b> v9.2	Connection types: AS2 / HTTPS / RNIF
<b>PIDX</b> v1.61	Connection type: RNIF
<b>SAP Business One</b>	Adapter for sellers using SAP Business One
<b>SAP SD Add-On</b>	Free seller add-on for SAP sellers using the Sales and Distribution Module
<b>CSV</b>	Manual upload of CSV file (customer-specific template)

# แคตตาล็อกบน SAP Business Network



## สิทธิประโยชน์ของแคตตาล็อก

- ปรับปรุงความถูกต้องของคำสั่งซื้อ
- ช่วยให้การตอบสนองต่อลูกค้ารวดเร็วขึ้น
- กระบวนการจัดซื้อได้มาตรฐาน
- ปรับปรุงกระแสเงินสด
- มอบประสบการณ์การซื้อที่เรียบง่ายและสร้างความพึงพอใจสำหรับผู้ซื้อ

## ประเภทของแคตตาล็อก



CIF (แคตตาล็อกแบบเป็นไฟล์)

Punch Out Levels 1 & 2 (ผู้ใช้ซื้อของบนเว็บไซต์ของคุณและเพิ่มรายการลงในตะกร้าสินค้าของ SAP Business Network ตามต้องการ)

\*หากลูกค้าของคุณต้องการเปิดใช้งานแคตตาล็อกกับคุณ ผู้เชี่ยวชาญการเปิดใช้งานแคตตาล็อกจาก SAP Business Network จะติดต่อคุณ พร้อมให้รายละเอียด/คำแนะนำเพิ่มเติม



# SAP Business Network Discovery

## เพิ่มโอกาสทางธุรกิจ

ลงทะเบียนใน 5 นาที และส่งไปยังอีเมลของคุณโดยตรง

## ประหยัดเวลา

ค้นหาผู้ซื้อที่มีความต้องการซื้อ

## ขายได้อย่างมีประสิทธิภาพ

ใช้ประโยชน์จากชุมชนเครือข่าย SAP Business Network แสดงต่อผู้ซื้อที่ยังไม่ได้มีความร่วมมือ

## สร้างธุรกิจใหม่

สร้างโอกาสทางธุรกิจใหม่กว่า 5 พันล้านดอลลาร์

## เพิ่มความสามารถในการโต้ตอบ

สื่อสารกับผู้ซื้อและลูกค้าที่มีศักยภาพแบบเรียลไทม์



# แอปพลิเคชันบนมือถือของ SAP Business Network

## ข้อมูลเชิงลึกทางธุรกิจ

แนวโน้มคำสั่งซื้อ

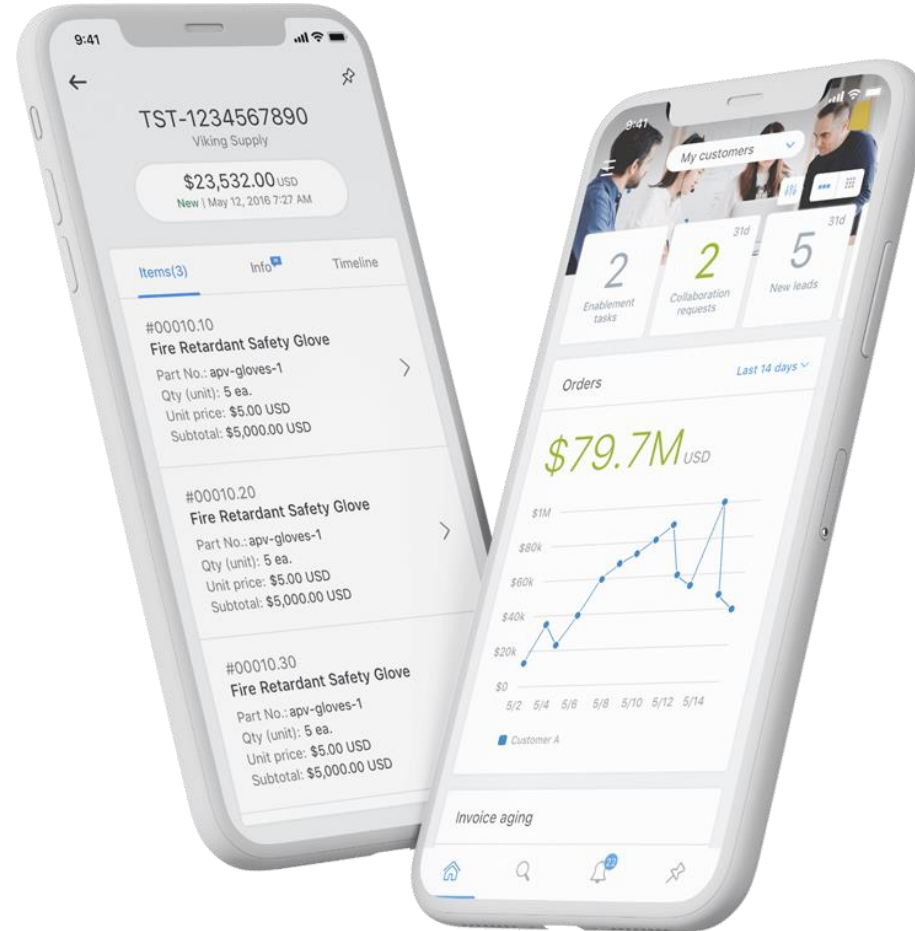
ใบแจ้งหนี้ที่เกินกำหนด

คำสั่งซื้อและใบแจ้งหนี้ลูกค้า

## ใช้งานได้ทุกที่

ยืนยันคำสั่งซื้อ

ปักหมุดเอกสารสำคัญไว้ดูภายหลัง



## การแจ้งเตือนแบบเรียลไทม์

ดูกิจกรรมในเครือข่าย

รับการแจ้งเตือนสำหรับ

อีเวนต์สำคัญทางธุรกิจ

## การตรวจสอบกิจกรรมหลัก

ดูข้อมูลคำสั่งซื้อและใบแจ้งหนี้

ค้นหาคำสั่งซื้อและใบแจ้งหนี้ด้วย

HANA



# SAP Business Network Help Center

The screenshot shows the SAP Business Network Enterprise Account dashboard. The top navigation bar includes links for Home, Enablement, Workbench, Orders, Fulfillment, Invoices, Payments, Catalogs, Reports, and Messages. A 'Create' button is visible. Below the navigation bar, there are filters for 'Orders and Releases', 'All customers', 'Exact match', and 'Order number'. The main content area displays four key metrics: 18 Enablement Tasks, 271 New orders (Last 90 days), 13 Changed orders (Last 90 days), and 300 Orders to invoice (Last 90 days). Below these metrics, there are two charts: 'Purchase orders' showing a line graph for 'All Customers' from April to June, and 'Invoice aging' showing a bar chart for 'Sent', 'Rejected', and 'Approved' invoices across three time periods (0-30, 31-60, 61-90). A 'Help Topics' sidebar is overlaid on the right, with a search bar and a list of topics. The 'Support' topic is highlighted, and a list of related topics is shown below it. A 'Feedback' button is at the bottom of the sidebar.

**Help Topics**

Search Help Topics

Documentation

**Support**

- What is SAP Business Netwo...
- Introducing the new SAP BUSINES...
- Introducing the new help center
- Finding orders, invoices, and ...
- Adding payment tiles (2:48)
- Discovering new insights
- Common browser issues
- How do I create an invoice?
- My leads widget
- Download app widget
- Company profile widget

Feedback

The screenshot shows the SAP Help Center Home page. The top navigation bar includes links for Home, Learning, and Contact us. The main content area features a search bar with the text 'Search knowledge base articles, documentation, and tutorials'. Below the search bar, there is a section titled 'How can we help you?' with a list of suggested topics: 'upgrade account', 'configure account', and 'process an order'. The page also includes a 'News highlight' section with a welcome message to SAP Ariba Help Center 2.0, and a 'Topics we recommend for you' section with several articles and FAQs. The 'Contact us' link in the top navigation bar is highlighted.

**SAP Help Center Home**

Home Learning **Contact us**

How can we help you?

Search knowledge base articles, documentation, and tutorials

Try "upgrade account", "configure account", "process an order"

**News highlight**

Welcome to SAP Ariba Help Center 2.0

**Topics we recommend for you**

- How do I complete my Customer Requested Profile?**  
Question How do I complete my Customer Requested Profile ? Answer To locate and complete the questionnaire created by your customer: In the upper-right corner of the application, click your initials > Company Profile . Click the Customer Requested tab. Choose your customer from the Sourcing Customer List by clicking...  
Company account settings Company profile Proposals Edit basic company profile Standard accounts Review company profile  
Feb 12 2021
- Why can't I find an event?**  
Question Why can't I find an event? Where is my event? Answer There are a number of reasons you may not be seeing a sourcing event your company was invited to. Below are various scenarios that may apply: Did you receive an event invitation in your email inbox? Buyers invite...  
Company profile Event participation Account navigation Sourcing event for suppliers Proposals Standard accounts  
Mar 25 2021
- How do I configure my Ariba Network account for transaction data deletion, as a supplier?**  
Question How do I opt-in for transaction data deletion and configure a data retention period in Ariba Network (supplier)? Answer

# Supplier Information Portal

Home

Enablement

Workbench

Orders

Fulfillment

Invoices

Payments

Catalogs

Reports

Messages

Orders and Releases

All customers

Exact match

Order number

Overview

Getting started

18

Enablement Tasks

271

New orders

Last 90 days

13

Changed orders

Last 90 days

300

Orders to invoice

Last 90 days

My widgets

All customers

Customize

Purchase orders

Last 3 months

€569 K

EUR

€300K

€250K

€200K

€150K

€100K

€50K

€0

Apr

May

Jun

All Customers

Invoice aging

€467 K

EUR

€250K

€200K

€150K

€100K

€50K

€0

0-30

31-60

61-90

Sent

Rejected

Approved

Application gateway

Support Center

ACCOUNT SETTINGS

Customer Relationships

Users

Notifications

Account Hierarchy

Application Subscriptions

Account Registration

NETWORK SETTINGS

Electronic Order Routing

Electronic Invoice Routing

Accelerated Payments

Remittances

Data Deletion Criteria

Network Notifications

Audit Logs

Scientific

My Account

Link User IDs

Contact Administrator

Switch Account

Switch to Test Account

Scientific

ANID: AN01

Platinum

Company Profile

Service Subscriptions

Settings

Back to Classic View

Logout

Account Settings

Close

Customer Relationships

Users

Notifications

Account Hierarchy

Application Subscriptions

Account Registration

API management

Current Relationships

Potential Relationships

I prefer to receive relationship requests as follows:

Automatically accept all relationship requests

Manually review all relationship requests

Update

Current (1)

Pending (0)

Rejected (0)

Current Customers

Filter

View customer relationships across all linked child accounts

Customers

Enter customer name or Network ID

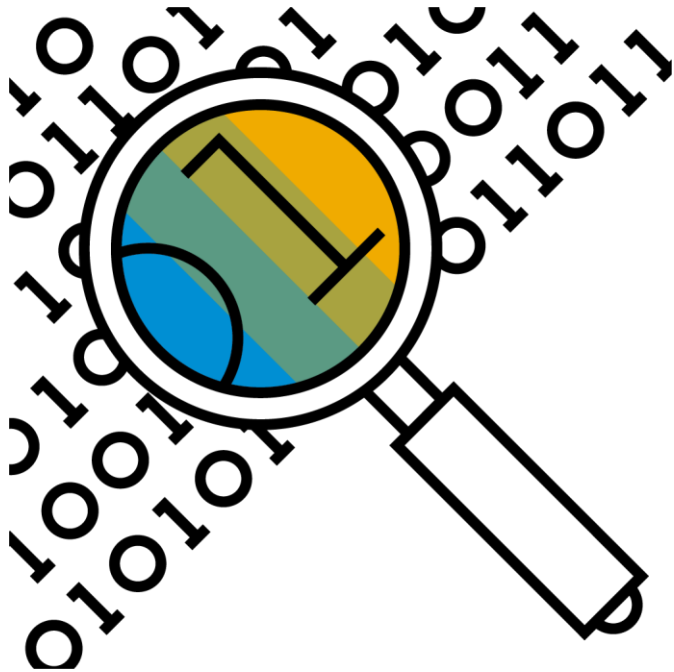
+

Apply

Reset

	Customer	Network ID	Relationship Type	Approved Date	Supplier Information Portal	Routing Type	Actions
	Test Buyer	AN01009994047	Trading	5 May 2021		Default	Actions

# ทรัพยากร



## ช่วยการเปิดใช้งาน

- ❑ การสร้างบัญชี
- ❑ การตั้งค่าบัญชี
- ❑ ความช่วยเหลือในการสร้างใบแจ้งหนี้ครั้งแรก

---

## การติดต่อออนไลน์

- ❑ **Supplier Information Portal**
  - ❑ แผนงานที่ปรับให้เหมาะกับลูกค้าของคุณ
  - ❑ ประกอบด้วยคู่มือคุณลักษณะ ข้อกำหนดทางเทคนิค และแหล่งข้อมูลการสนับสนุน
- ❑ **Help Center**
  - ❑ ทำการค้นหาคำสำคัญเพื่อค้นหาเอกสาร
  - ❑ เข้าถึงได้ทุกที่ทุกเวลา
- ❑ **SAP Business Network Supplier Training**
  - ❑ วิธีการตั้งค่าบัญชีและการใช้งาน – [Click here](#)

---

## การสนับสนุนของลูกค้า

- ❑ การเปลี่ยนแปลงบทบาทของผู้ใช้และผู้ดูแลระบบ การรีเซ็ตรหัสผ่าน
- ❑ [Contact customer support](#)

# ขั้นตอนถัดไป



รับอีเมลคำเชิญจากลูกค้า เข้าร่วมการฝึกอบรม  
สำหรับซัพพลายเออร์ ยอมรับความสัมพันธ์  
บน SAP Business Network ดำเนินการงานเปิดใช้  
งานให้เสร็จสมบูรณ์ การเตรียมการซื้อขาย  
กับลูกค้า



# ยอมรับคำขอความสัมพันธ์ทางการค้า

[ordersender-prod@ansmtp.ariba.com](mailto:ordersender-prod@ansmtp.ariba.com)

## Connect with your customer to collaborate on SAP Business Network!

To Our Valued Supplier,  
As part of our digital transformation, we have migrated to the Ariba® Network Platform for electronic transaction processing as announced in our recent letter to you. Real time data and improved visibility across the Procurement and Invoice cycle are some of the great benefits to this change.

To enhance and maintain our growing business relationship, Our company requests that you transact with us via Business Network and therefore accept this Trading Relationship Request. All you require, to begin using Ariba, is an internet browser.

Not sure if you already hold an account with Ariba Network? Please click "Get started" below and Ariba will check their system and present any existing accounts. From here, please select or create a new account.

Click Get started to connect.

[Get started](#)

### Benefits of a business relationship on Ariba Network

1. Digitize your business  
Collaborate with your customer on the same secure network, while improving efficiency with paperless processes
2. Ensure resiliency and sustainability  
Boost customer satisfaction, simplify the sales cycle
3. Act with Intelligence  
Turn insights from Ariba Network into your competitive advantage

[Learn more](#)

[About this invitation](#)

## Connect with your customer on SAP Business Network to collaborate.

We found existing accounts based on the information in the invite. Please review.

[Review accounts](#)

or

[Use existing account](#)

[Create new account](#)

### Potential existing accounts

We have noticed that there may already be an Ariba Network account registered by your company. Please review before you create a new account.

[Review accounts](#)

# Supplier Portal Workbench

SAP Business Network Enterprise Account

Home

Enablement

Opportunities

Workbench

Orders

Fulfillment

Invoices

Payments

Catalogs

Reports

More

Create

Orders and Releases

All customers

Exact match

Order number

Overview

Getting started

3

Changed orders

28

Orders to invoice

8

Rejected invoices

My widgets

All customers

Customize

Purchase orders

Last 3 months

\$793 USD

Invoice aging

\$209 USD

SAP Business Network Enterprise Account

Home

Enablement

Opportunities

Workbench

Orders

Fulfillment

Invoices

Payments

Catalogs

Reports

Messages

Create

Workbench

Customize

3

Changed orders

28

Orders to invoice

8

Rejected invoices

19

New orders

30

Orders

11

Invoices

0

Items to complete

Changed orders (3)

Edit filter

Save filter

Last 90 days

Changed

Order Number	Customer	Amount	Date	Order Status	Amount Invoiced	Actions
PO31	Ariba Inc - Excellence Programs	\$300.00 USD	Mar 5, 2021	Changed		...
PO51	Ariba Inc - Excellence Programs	\$50.00 USD	Mar 5, 2021	Changed		...
PO55	Ariba Inc - Excellence Programs	\$50.00 USD	Mar 5, 2021	Changed		...

# การตั้งค่าบัญชี

The screenshot displays the SAP Business Network Enterprise Account interface. At the top, the header includes the SAP logo, 'Business Network', and 'Enterprise Account'. A navigation bar contains links for Home, Enablement, Opportunities, Workbench, Orders, Fulfillment, Invoices, Payments, Catalogs, Reports, and Messages. Below this is a search bar with filters for 'Orders and Releases', 'All customers', 'Exact match', and a search input field containing 'Order number'. The main dashboard features four key metrics: 3 Changed orders, 28 Orders to invoice, 8 Rejected invoices, and 19 New orders. A 'My widgets' section allows filtering by 'All customers' and includes a 'Customize' button. Three widget cards are visible: 'Purchase orders' showing \$793 USD with a line chart, 'Invoice aging' showing \$209 USD with a bar chart, and 'Company profile' showing a 100% completion donut chart. On the right, a user profile dropdown for 'XP Supplier Admin' is open, listing options like 'My Account', 'Link User IDs', 'Contact Administrator', 'Switch Account', and 'Switch to Test Account'. A 'Settings' link is highlighted in the dropdown. Below the settings dropdown, a list of account settings is shown, including 'Customer Relationships', 'Users', 'Notifications', 'Account Hierarchy', 'Application Subscriptions', 'Account Registration', 'Network Settings', 'Electronic Order Routing', 'Electronic Invoice Routing', and 'Accelerated Payments'. The 'Electronic Order Routing' and 'Electronic Invoice Routing' options are highlighted with a yellow box. A 'Feedback' button is located at the bottom right.

1.

2.

3.

# การกำหนดเส้นทางใบสั่งซื้อทางอิเล็กทรอนิกส์

SAP Ariba Network Enterprise Account

Network Settings

1. Electronic Order Routing Electronic Invoice Routing Accelerated Payments Settlement Data Deletion Criteria

\* Indicates a required field

External System Integration

Configure cXML (native) integration

Configure Cloud Integration Gateway (non-native integration)

Non-Catalog Orders with Part Numbers

☐ Process non-catalog orders as catalog orders if part numbers are entered manually

Status Update Request Notifications

☐ Do not send status updates for inbound documents in pending queue

New Orders

Document Type	Routing Method	Options
Catalog Orders without Attachments	Email	Email address: <input type="text"/> <input type="checkbox"/> Attach cXML document in the email message <input checked="" type="checkbox"/> Include document in the email message <input type="checkbox"/> Leave attachments online and do not include them with email message. This applies to all orders with attachments that have the routing method "Same as new catalog orders without attachments". <input checked="" type="checkbox"/> Attach PDF document in the email message
Catalog Orders with Attachments	EDI	without attachments
Non-Catalog Orders without Attachments	cXML Pending Queue	without attachments
	Fax	without attachments

2. 3. 4. Save Close

# การกำหนดเส้นทางใบแจ้งหนี้ทางอิเล็กทรอนิกส์

SAP Ariba Network Enterprise Account

SA

Network Settings

1.

Electronic Order Routing

Electronic Invoice Routing

Accelerated Payments

Settlement

Data Deletion Criteria

General

Tax Invoicing and Archiving

PDF Invoices

Capabilities & Preferences

Sending Method

Document Type	Routing Method	Options
Invoices	Online	Return to this site to create invoices
Customer Invoices	Online	Save in my online inbox

2.

Notifications

Type	Send notifications when...	To email addresses (one required)
Invoice Failure	<input checked="" type="checkbox"/> Send a notification when invoices are undeliverable or rejected.	
Invoice Status Change	<input checked="" type="checkbox"/> Send a notification when invoice statuses change.	
Invoice Created Automatically	<input checked="" type="checkbox"/> Send a notification when an invoice is created automatically on behalf of your company.	

3.

Extended Profile Settings and Information

Do you provide invoices to customers through Ariba Network?

☐ Yes

☐ No

4.

Save

Close

# คำถาม?

## กรุณานิเทศคำถามลงในช่อง Q&A

เริ่มต้น: การประชุมคู่ค้า

ตอบรับTRR: 5 วันทำการหลังจากได้รับ

ฝึกอบรมซัพพลายเออร์: ก่อนเริ่มต้นใช้งาน

เริ่มต้นใช้งาน : รับอีเมลแจ้งเตือนจาก **FUJIFILM**

**Business Innovation Co. Ltd**

### คำถามที่เกี่ยวข้องทางธุรกิจ

[dgi-fbap-regional.procurement@fujifilm.com](mailto:dgi-fbap-regional.procurement@fujifilm.com)

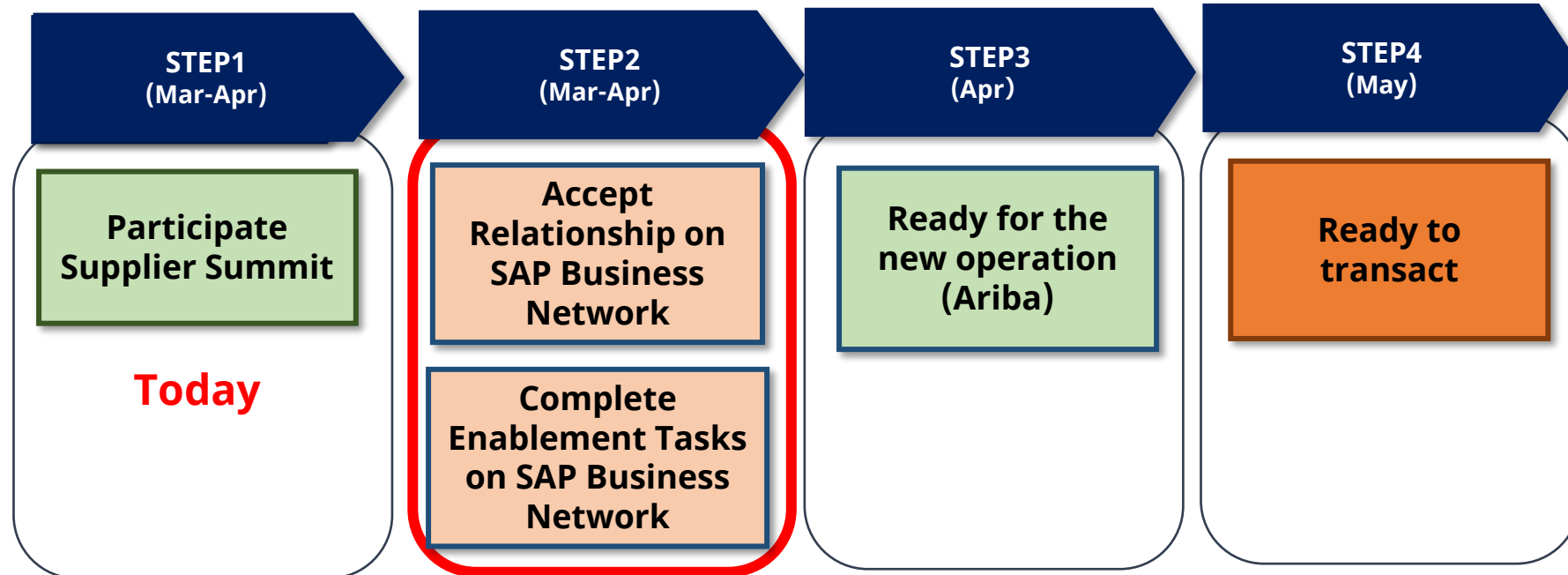
### Supplier Information Portal:

<https://support.ariba.com/item/view/204496>



## Dear our Suppliers

1. As a top priority, please participate SAP Business Network.
2. Next Steps:



**We will later inform you about the detail timing to start using Ariba from each FUJIFILM companies.**

# Thank you.

**FUJIFILM**

**THE BEST RUN** 