



SAP Ariba 

機能の概要

[遅延なしの支払いの比率] KPI ウィジェットとベンチマークウィジェット

Chris Chase, SAP Ariba

一般提供予定: 2021 年 8 月

PUBLIC

機能の概要

説明: [遅延なしの支払いの比率] KPI

導入の難易度  ロータッチ/容易
対象エリア  グローバル

今までの課題

- エンパワーメントおよびプロセスの改善は、評価から始まります。サプライヤは、目に見えないものを変えられません。
- サプライヤは、結果を評価しなければメリットを得ることができません。新しいテクノロジーを採用した多くの会社では、結果の評価および追跡を行う時間がないという問題を抱えています。
- 支払いが遅れた場合、サプライヤの最終的な収益に影響が及びます。

SAP Ariba で問題解決

- この機能によって、サプライヤのホームページに、遅延なしの支払い、早期支払い、および支払遅延の比率を示す [遅延なしの支払いの比率] が表示されるようになります。
- サプライヤは、[前四半期]、[前年]、[過去 12 か月間]のいずれかを指定し、対象の顧客を選択することができます。
- サプライヤは、遅延なしの支払いの比率に関連する支払済み請求書の金額および数量を確認することもできます。

主なメリット

- 遅延なしの支払いは、Ariba システムによって得られたビジネス上の成果を示すことができる多くの KPI の 1 つです。
- サプライヤは、早期支払申し入れを受け入れた場合の結果を確認することができます。サプライヤがこの機能を使用すればするほど、早期として指定される遅延なしの支払いの比率が大きくなります。
- サプライヤは、遅延なしで支払った顧客と、支払遅延が発生した顧客および遅延の発生頻度を明確に把握することができます。
- サプライヤは、契約の交渉や四半期ごとのビジネスレビューで使用できる顧客の行動およびパターンを特定できます。

対象ソリューション

SAP Ariba Network
SAP Ariba Discount Management

関連情報

この機能は直ちにご利用いただけます。実装は必要ありません。

前提条件と制限事項

詳細については、前提条件と制限事項 (スライド 8) を参照してください。

機能の概要

説明: [遅延なしの支払いの比率] KPI

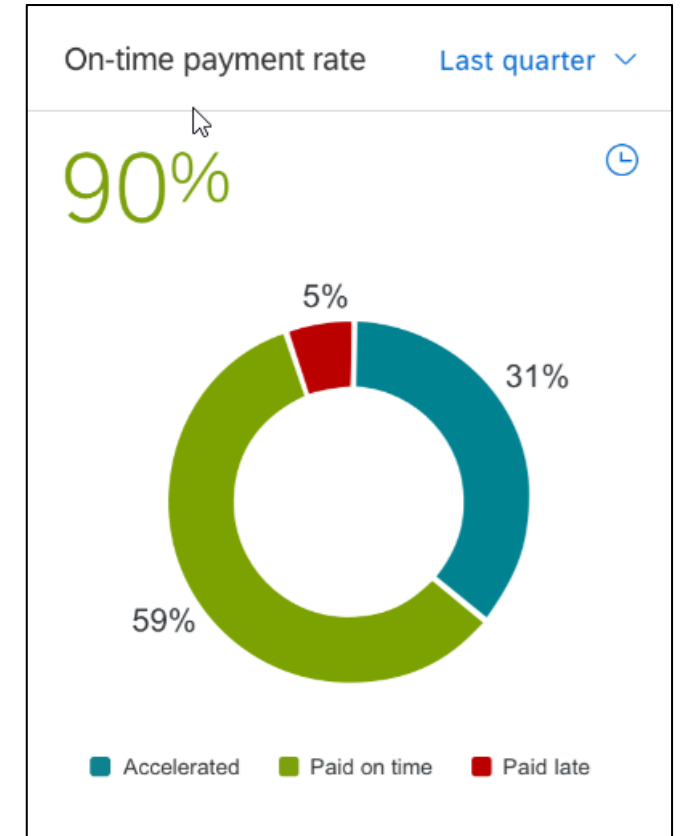
ユーザーの事例: 会社のファイナスマネージャとして、顧客が遅延なしで支払いを行っているかどうかの実績を把握する必要があります。

顧客からの支払いに遅延が生じると、以下のような要素に影響し、最終的な収益にも影響が及ぶことになります。

- 信用取引および回収の業務コスト
- 早期支払申し入れを受け入れる意思
- 事業をサポートする能力

KPI の定義: 指定された期日までに支払われた請求書の数を支払い済み請求書の合計数で割った値

支払い済み請求書とは、Ariba Network の支払予定を指します。



機能の概要

説明: [遅延なしの支払いの比率] KPI

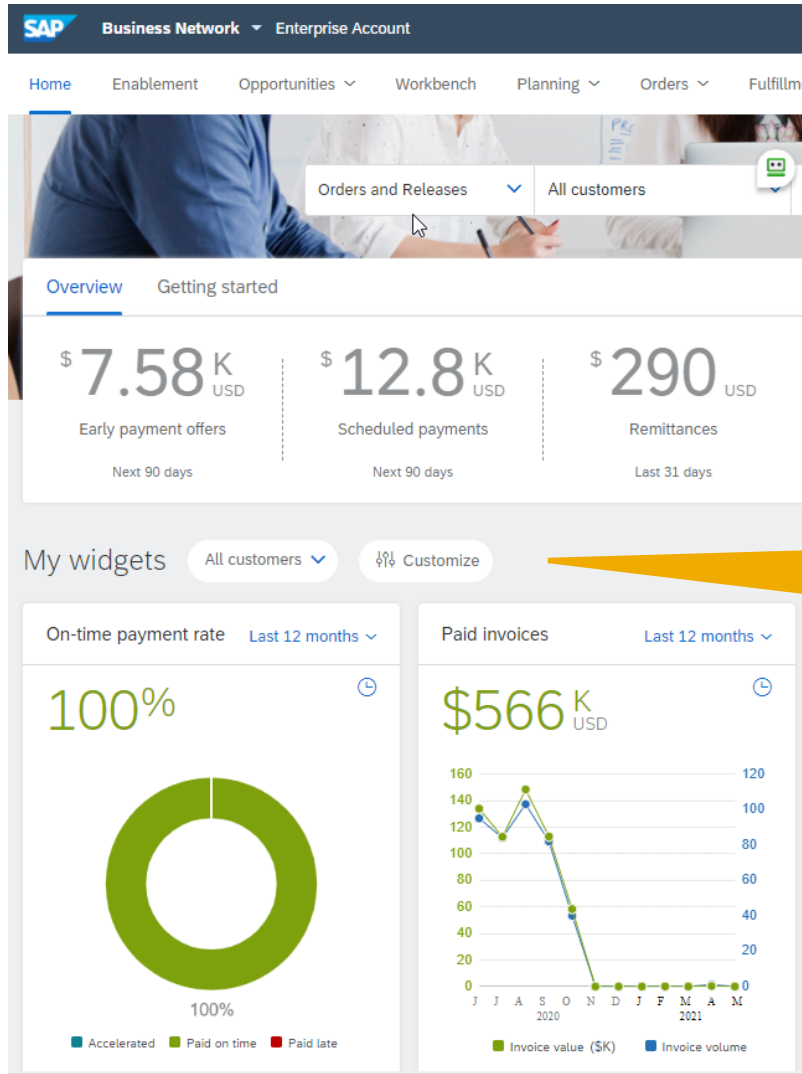
ユーザーの事例:

- 一部の請求書しか支払いを行わない顧客がいます。
- この KPI が、選択した内容に応じて金額の大きい支払い済み請求書または取引量の多い支払い済み請求書に適用されているかどうかを確認する必要があります。
- 金額が小さい請求書に対して KPI を適用した場合、影響はそれほど大きくなりません。
- 取引量が小さい請求書に対して KPI を適用した場合にも、影響はそれほど大きくなりません。



機能の概要

説明: [遅延なしの支払いの比率] KPI



すべてのサプライヤは、SAP Business Networkのホームページで、[遅延なしの支払いの比率] KPI および [支払済み] ウィジェットを利用できます。

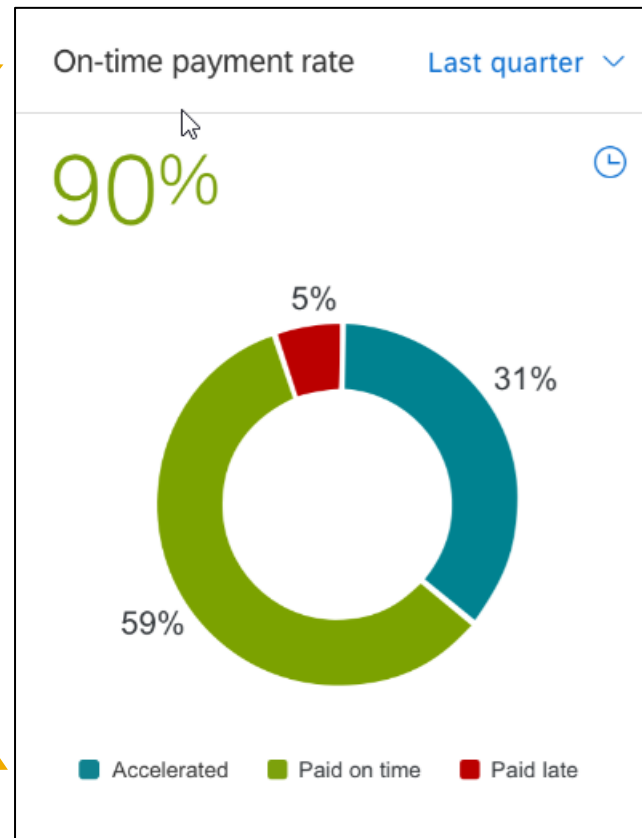
どちらのウィジェットにも顧客選択リストが適用されており、Ariba Network 上の取引関係に基づいて顧客を選択することができます。

機能の概要

説明: [遅延なしの支払いの比率] KPI

Ariba Network では、顧客から送られた送金と支払予定の比較に基づいて遅延なしの支払いの比率が計算されます。

支払済み (早期化): 割引の申し入れ (バイヤー側から提示、固定的早期支払条件申し入れ、または支払条件申し入れ) の結果として生じた遅延なしの支払予定です。



日付範囲選択リスト: 過去 12 カ月間、前四半期、前月

最終データ更新のタイムスタンプ

請求書の取引量は、状況が支払済みの支払予定の数です。

機能の概要

説明: [遅延なしの支払いの比率] KPI

請求書の金額は、状況が支払済みの支払予定の合計です。



日付範囲選択リスト: 過去 12 カ月間、前四半期、前月

最終データ更新のタイムスタンプ

請求書の取引量は、状況が支払済みの支払予定の数です。

機能の概要

説明: [遅延なしの支払いの比率] KPI

前提条件と制限事項

- すべてのバイヤーが Ariba Network に送金データをロードするわけではありません。
- 支払予定は、バイヤーの買掛金管理システムにおいてサプライヤ請求書をバイヤーが表したものです。そのため、Ariba Network で計算された遅延なしの支払いの比率は、サプライヤの売掛金管理システムで計算された比率とは異なる場合があります。プロセスパフォーマンスの改善にはサプライヤとバイヤー双方が連携して取り組むことになるため、遅延なしの支払いに関するバイヤーの認識を理解できれば、ビジネスレビューにおける強力なツールになり得ます。
- ウィジェットの精度は、バイヤー側の Ariba Network との連携の問題によって影響を受ける場合があります。
- Ariba Network KPI のフレームワークには、不良データ、テストデータ、または KPI の計算に干渉する可能性のあるデータ異常値を識別して除外するインテリジェンスが含まれます。そのため、Ariba Network では、KPI 計算の際に状況が [支払済み] の支払予定と完全に照合されないことがあります。
- このウィジェットには、テストアカウントの支払データは含まれません。
- [支払済みの請求書] ウィジェットにおける支払済み取引の金額の表示単位は USD のみです。

機能の概要

説明: ベンチマークウィジェット

導入の難易度  ロータッチ/容易
対象エリア  グローバル

今までの課題

- ベンチマーク評価は、会社の業績を理解するための強力なツールですが、実行は困難で時間も費用もかかります。
- 中小企業では、自社や顧客の業績に関するベンチマーク評価を行う時間もリソースもありません。
- 一般的に、ベンチマーク評価に参加する会社は多いとは言えない現状があります。
- 小規模サプライヤの場合、参加する顧客が1社のみということもあり、それによって顧客の相対的な業績を理解することが困難になっています。
- 会社が、実際には自社よりも業績の低いパートナーを選択する場合があります。
- KPI の計算方法は会社によって異なる場合があるため、収集したベンチマークデータを、プロセス要件の観点から「同一条件」で比較することが困難になっています。

対象ソリューション

SAP Ariba Network
SAP Ariba Discount Management

SAP Ariba で問題解決

サプライヤは、遅延なしの支払いに関するベンチマークを使用して、サプライヤの地域別、バイヤーの業種別、およびバイヤーの実績四分位数別に、顧客の業績をネットワークの業績集計と比較することができます。

関連情報

この機能は直ちにご利用いただけます。実装は必要ありません。

主なメリット

- データの取得および計算が Ariba Network において統一された方法で行われるため、完全な「同一条件」で比較を行うことができます。
- ベンチマークサービスプロバイダとデータを共有するために必要となるデータ収集アクティビティが不要になります。
- サプライヤは、一般的なベンチマークサービスよりも幅広い業種/地域のベンチマークデータを利用することができます。
- サプライヤは、Ariba プログラムによって得られた結果をコミュニティの業績集計と比較して評価することができます。

前提条件と制限事項

詳細については、前提条件と制限事項 (スライド 14) を参照してください。

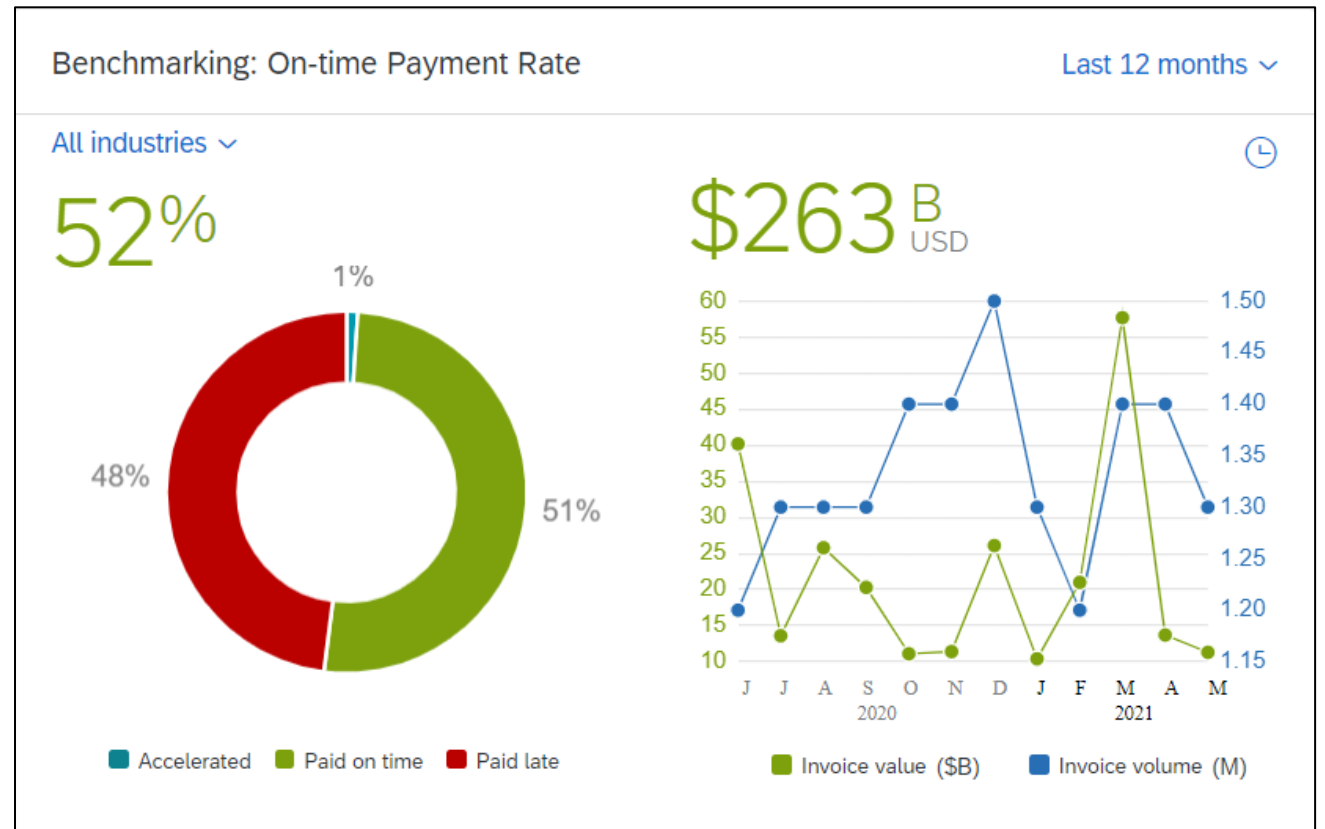
機能の概要

説明: ベンチマークウィジェット

概要

- ベンチマークを使用することで、サプライヤは、顧客や競合他社のものでも、完全に別の業種のものでも、達成されている最高の業績を特定することができます。
- サプライヤは、この情報を使用して、競争上の優位性を獲得するために埋めるべきプロセス内のギャップを特定することができます。
- ベンチマークの利用時には、範囲を自社の業種に限定したり、ベンチマークを1回限りのイベントにしたりしないようにする必要があります。

Ariba Network 上の全バイヤーの平均的な業績



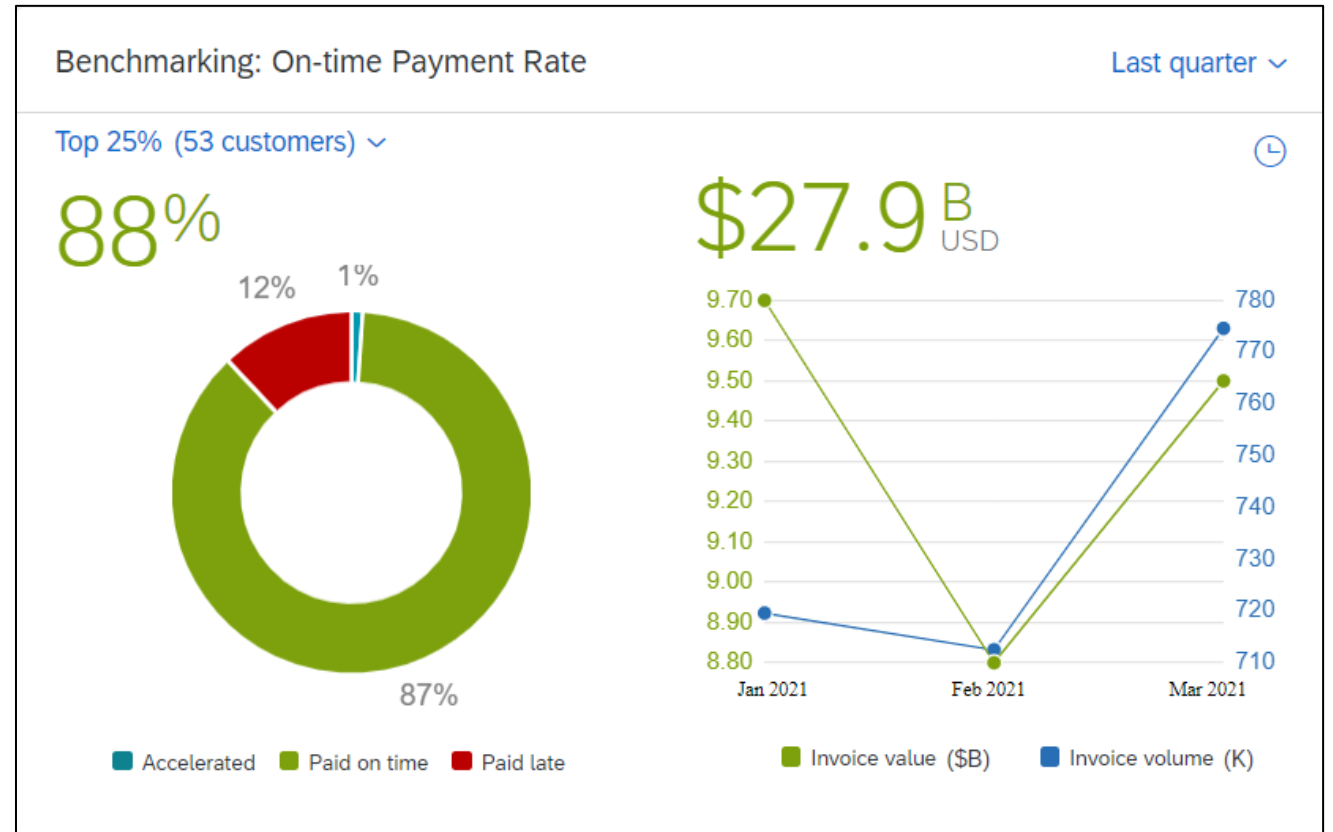
機能の概要

説明: ベンチマークウィジェット

ソリューション

- すべてのサプライヤは、Ariba システムにおける総合的な動向に照らして顧客の業績を理解するためのツールとして、ベンチマークを使用することができます。
- 以下の業績分析を行うことができます。
 - サプライヤの地域別
 - バイヤーの業種別
 - 顧客の実績四分位数別
- 以下の業績分析を行うことができます。
 - 前月
 - 前四半期
 - 過去 12 カ月間

Ariba Network 上の最高水準の業績

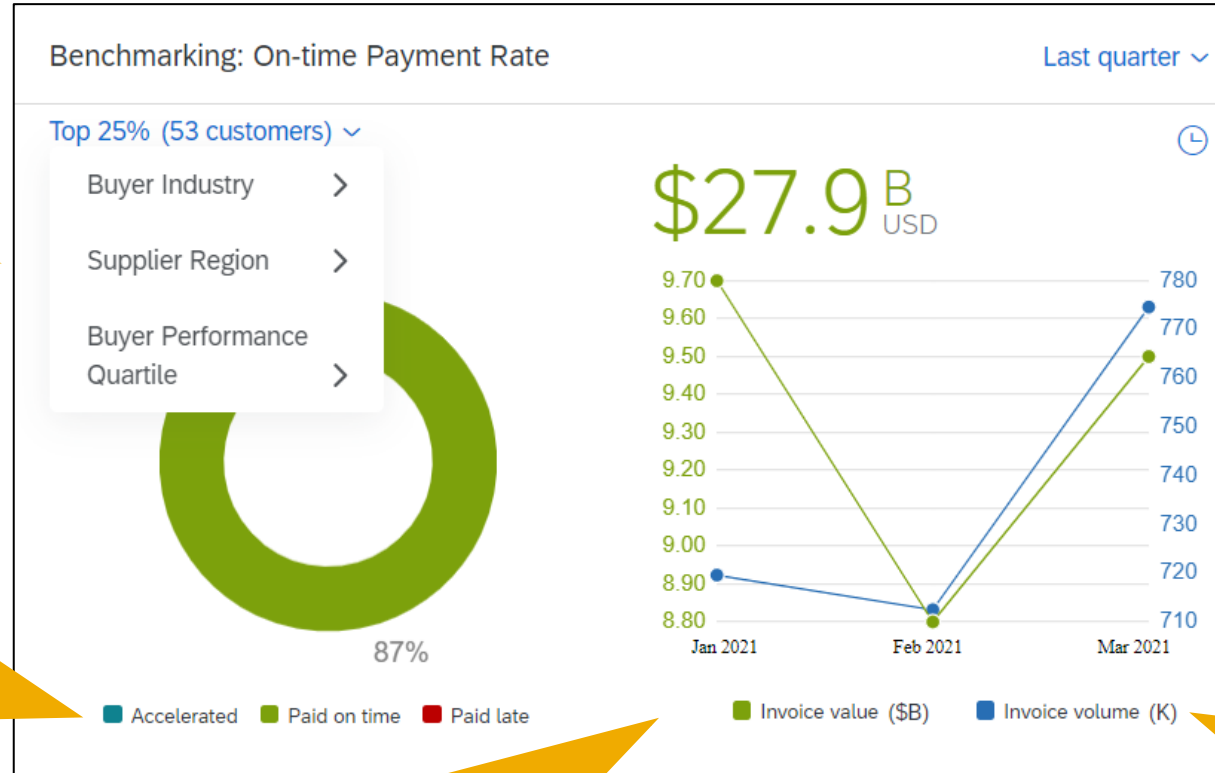


機能の概要

説明: ベンチマークウィジェット

業種、地域、実績
四分位数の選択リ
スト

支払済み (早期化):
割引の申し入れの
結果として生じた
遅延なしの支払予
定です。



データ範囲選択リス
ト: 過去 12 カ月間、
前四半期、前月

最終更新日のタイム
スタンプ

請求書の取引量は、
状況が支払済みの支
払予定の数です。

請求書の金額は、状況が支払済みの支払
予定の合計です。

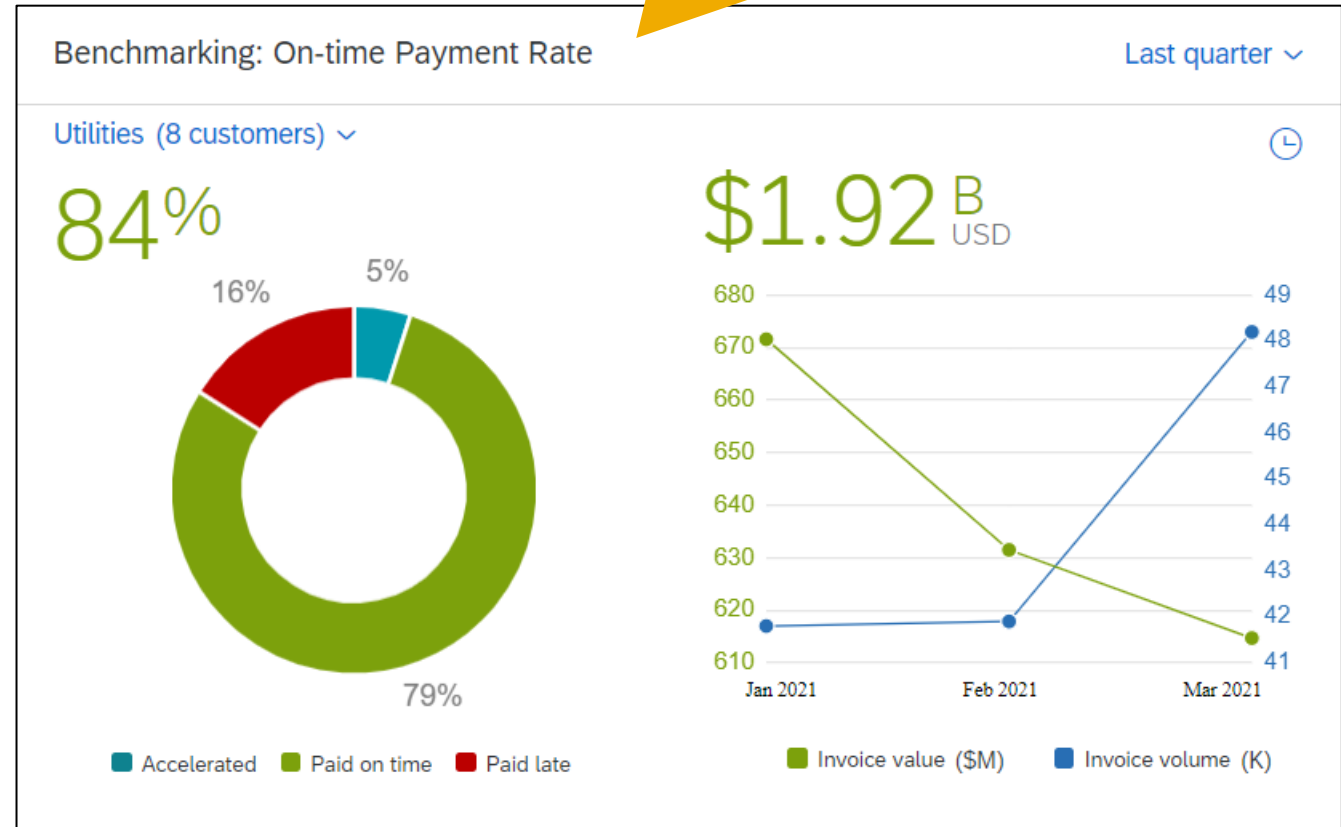
機能の概要

説明: ベンチマークウィジェット

メリット:

- すべてのサプライヤは、ベンチマークをツールとして使用することにより業績を改善することができます。
- サプライヤは、契約交渉および四半期ごとのビジネスレビューで取り上げる顧客の行動を特定することができます。
- より幅広い業種/地域のベンチマークデータを利用できます。
- ベンチマークサービスプロバイダとデータを共有するために必要な、費用のかかるデータ収集アクティビティが不要になります。
- すべてのサプライヤが、完全な「同一条件」で比較を行うことができます。

Ariba Network 上の最も業績の高い業種



機能の概要

説明: ベンチマークウィジェット

前提条件と制限事項

- ベンチマークウィジェットでデータを表示するには、Bronze レベル以上のエンタープライズアカウントが必要です。
- 顧客の ID をマスキングするには、[バイヤーの業種] などのグループ内に、選択リストに表示される会社が少なくとも 7 社必要です。7 社よりも少ない場合、その会社は [その他] に追加されます。
- [支払済みの請求書] ウィジェットにおける支払済み取引の金額の表示単位は USD のみです。

SAP Ariba and SAP Fieldglass

フォローをお願いします。



www.sap.com/contactsap

© 2021 SAP SE or an SAP affiliate company. All rights reserved.

本書のいかなる部分も、SAP SE 又は SAP の関連会社の明示的な許可なくして、いかなる形式でも、いかなる目的にも複製又は伝送することはできません。

本書に記載された情報は、予告なしに変更されることがあります。SAP SE 及びその頒布業者によって販売される一部のソフトウェア製品には、他のソフトウェアベンダーの専有ソフトウェアコンポーネントが含まれています。製品仕様は、国ごとに変わる場合があります。

これらの文書は、いかなる種類の表明又は保証もなしで、情報提供のみを目的として、SAP SE 又はその関連会社によって提供され、SAP 又はその関連会社は、これら文書に関する誤記脱落等の過失に対する責任を負うものではありません。SAP 又はその関連会社の製品及びサービスに対する唯一の保証は、当該製品及びサービスに伴う明示的保証がある場合に、これに規定されたものに限られます。本書のいかなる記述も、追加の保証となるものではありません。

特に、SAP SE 又はその関連会社は、本書若しくは関連の提示物に記載される業務を遂行する、又はそこに記述される機能を開発若しくはリリースする義務を負いません。本書、若しくは関連の提示物、及び SAP SE 若しくはその関連会社の戦略並びに将来の開発物、製品、及び/又はプラットフォームの方向性並びに機能はすべて、変更となる可能性があり、SAP SE 若しくはその関連会社により随時、予告なしに変更される場合があります。本書に記載する情報は、何らかの具体物、コード、若しくは機能を提供するという確約、約束、又は法的義務には当たりません。将来の見通しに関する記述はすべて、さまざまなリスクや不確定要素を伴うものであり、実際の結果は、予測とは大きく異なるものとなる可能性があります。読者は、これらの将来の見通しに関する記述に過剰に依存しないよう注意が求められ、購入の決定を行う際にはこれらに依拠するべきではありません。

本書に記載される SAP 及びその他の SAP の製品やサービス、並びにそれらの個々のロゴは、ドイツ及びその他の国における SAP SE (又は SAP の関連会社) の商標若しくは登録商標です。本書に記載されたその他すべての製品およびサービス名は、それぞれの企業の商標です。

商標に関する詳細の情報や通知に関しては、www.sap.com/copyright をご覧ください。