

Prezado fornecedor,

Temos o prazer de informar que a Givaudan está implementando o SAP Ariba, uma plataforma de compras de última geração projetada para otimizar nossos processos de compras e aprimorar a colaboração com nossos parceiros, como você.

Como fornecedor-chave da Givaudan, estamos entrando em contato com você para informá-lo sobre essas mudanças. Precisamos da sua ajuda para se preparar e garantir uma transição tranquila para um processo de compras mais automatizado. Nosso primeiro passo será substituir nossa solução de catálogo atual. Isso significa que você ainda receberá os pedidos de compra da maneira atual, mas precisaremos do seu apoio para se conectar à plataforma de catálogo Ariba (ainda sem transferência de dados).

A Givaudan reconhece que isso representa uma grande mudança de processo para nossos fornecedores. Faremos tudo o que estiver ao nosso alcance para tornar a transição o mais fácil possível. Nossa equipe de projeto e a SAP estão comprometidos em ajudá-lo a realizar essa transição. Estamos confiantes de que essa mudança será uma vitória para ambas as nossas organizações.

#### O que isso significa para você?

A SAP entrará em contato com você nas próximas semanas e enviará informações importantes para se juntar à Rede de Negócios da SAP. Isso inclui estabelecer uma relação comercial com a Givaudan na rede e configurar sua conta na Rede de Negócios da SAP. Clique [aqui](#) para saber mais sobre as vantagens da Rede de Negócios da SAP e as opções de conexão (incluindo possíveis taxas). Agradecemos sua pronta ação em todas as comunicações e solicitações relacionadas a essa iniciativa.

Entendemos que a transição para uma nova plataforma de compras pode exigir alguns ajustes, e estamos comprometidos em apoiá-lo durante todo esse processo. Nossa equipe fornecerá treinamento e assistência para ajudá-lo a navegar no sistema da Rede de Negócios da SAP e maximizar seus benefícios para o seu negócio. Também compartilharemos informações por meio de reuniões virtuais de fornecedores.

Como fornecedor-chave da Givaudan, gostaríamos, portanto, de pedir que você prossiga o mais rápido possível com a Solicitação de Relacionamento Comercial e as próximas etapas. Após os testes, informaremos você com mais detalhes sobre o início. Até mudarmos para a nova plataforma de Catálogo SAP Ariba, solicitamos gentilmente que você não altere nada em nosso processo existente no ambiente de produção.

#### Qual é a nossa estratégia para implementar o SAP Ariba na íntegra?

##### 2024

- Mover nossos catálogos existentes para a nova plataforma e oferecer aos nossos solicitantes a nova experiência de pesquisa. Além disso, implementaremos mais catálogos sempre que relevante.



- Implementar a troca de documentos para um grupo selecionado de fornecedores de matérias-primas
- Seus pedidos de materiais e serviços indiretos ainda serão enviados por meio de nosso processo atual

**2025**

- Implantar a troca de documentos para matérias-primas, bem como materiais e serviços indiretos
- Os pedidos serão enviados por meio de nossa plataforma SAP Business Network (para regiões selecionadas de acordo com o plano de implantação)

**2026**

- Sourcing, contratação e gerenciamento de fornecedores feitos por meio do SAP Ariba
- Todos os pedidos de materiais e serviços indiretos serão compartilhados por meio da Rede de Negócios da SAP

Acreditamos que a implementação do SAP Ariba fortalecerá nossa parceria e criará valor para ambas as nossas organizações. Estamos entusiasmados com as oportunidades que estão por vir e esperamos aproveitar essa plataforma inovadora para impulsionar o sucesso juntos.

Obrigado por sua parceria e apoio contínuos. Se você tiver alguma dúvida ou precisar de mais informações (ou se você for o contato errado), não hesite em entrar em contato com nossa equipe de capacitação de fornecedores em [global.supplierenablement@givaudan.com](mailto:global.supplierenablement@givaudan.com).

Obrigado e com os melhores cumprimentos,

Equipe de Compras da Givaudan