

Estimado proveedor de Givaudan,

Nos complace informarle que Givaudan está implementando SAP Ariba, una plataforma de compras de última generación, diseñada para agilizar nuestros procesos de compras y mejorar la colaboración con nuestros valiosos proveedores, como usted.

Como proveedor clave de Givaudan, nos estamos comunicando con su compañía para informarle sobre estos cambios. Necesitamos su ayuda para prepararnos y garantizar una transición fluida a un proceso de compras más automatizado. Nuestro primer paso será reemplazar nuestra solución actual de catálogos. Esto significa que seguirá recibiendo las órdenes de compra de la manera habitual, pero necesitamos su apoyo para conectarse a la nueva plataforma de catálogo de SAP Ariba (sin transferencia de datos aún).

Givaudan reconoce que esto representa un cambio importante en el proceso para nuestros proveedores. Haremos todo lo posible para que la transición sea lo más fácil posible. Nuestro equipo de proyecto y SAP están comprometidos a ayudar a lograr esta transición. Confiamos en que este cambio será beneficioso para ambas compañías.

¿Qué significa esto para usted?

SAP Ariba se comunicará con usted en las próximas semanas y le enviará información importante para unirse a la red de SAP. Esto implica establecer una relación comercial con Givaudan en la red y configurar su cuenta en SAP Ariba. Haga clic [aquí](#) para obtener más información sobre las ventajas de la red de negocios de SAP y las opciones de conexión (incluidas las posibles tarifas). Apreciamos su pronta acción en todas las comunicaciones y solicitudes relacionadas con esta iniciativa.

Entendemos que la transición a una nueva plataforma de compras puede requerir algunos ajustes, y nos comprometemos a brindarle apoyo durante todo este proceso. Nuestro equipo proporcionará capacitación y asistencia para ayudarlo a navegar por el sistema de SAP Ariba y maximizar los beneficios para su negocio. También compartiremos información a través de reuniones virtuales de proveedores y lo invitaremos a participar en ellas.

Como proveedor clave de Givaudan, nos gustaría pedirle que proceda lo más rápido posible con la Solicitud de Relación Comercial y los próximos pasos. Después de las pruebas en sistema, le brindaremos más detalles sobre la puesta en marcha. Hasta que cambiemos a la nueva plataforma de Catálogo SAP Ariba, le pedimos amablemente que no modifique nuestro proceso existente en el entorno de producción.

¿Cuál es nuestra estrategia para implementar SAP Ariba en su totalidad?

2024

- Mover nuestros catálogos existentes a la nueva plataforma y ofrecer a nuestros empleados una nueva experiencia de búsqueda. Además, implementaremos más catálogos siempre que sea relevante.



- Implementar el intercambio de documentos para un grupo seleccionado de proveedores de materias primas.
- Sus pedidos de materiales y servicios indirectos seguirán siendo enviados a través de nuestro proceso actual.

2025

- Implementar el intercambio de documentos para materias primas, así como para materiales y servicios indirectos.
- Los pedidos se enviarán a través de nuestra plataforma SAP Ariba (para regiones seleccionadas según el plan de implementación).

2026

- Abastecimiento, contratación y gestión de proveedores realizados a través de SAP Ariba.
- Todos los pedidos de materiales y servicios indirectos se compartirán a través de SAP Ariba.

Creemos que la implementación de SAP Ariba fortalecerá nuestra relación y creará valor agregado para ambas compañías. Estamos entusiasmados con las oportunidades que SAP Ariba representa y esperamos impulsar el éxito juntos.

Gracias por su continua colaboración y apoyo. Si tiene alguna pregunta o necesita más información (o si no es el contacto correcto), no dude en ponerse en contacto con nuestro equipo de gestión de proveedores en global.supplierenablement@givaudan.com.

Gracias y saludos cordiales,

Equipo de compras de Givaudan