



Conferencia de proveedores de Corteva

Público

ON24 Resumen de pantalla: Público

Expandir
Slideview

Widget de
recursos

Vista de
diapositiva

The screenshot displays the ON24 public interface for a presentation titled "TEST - Screenshot On24 Summit Revamp". The interface is divided into several sections:

- Slides:** The main content area showing a slide with the SAP Ariba logo, the text "<<Buyer's Name>> Summit Deck", and "PUBLIC" status. A "Logo Cliente" placeholder is visible at the bottom left.
- Resource List:** A panel on the right side, currently empty.
- Q&A:** A panel on the right side, currently empty, with a message: "New question submission has been disabled by the organizer."
- Speaker Bio:** A panel on the right side displaying two speaker profiles: Evan Koser (Supplier Education Specialist at SAP Ariba) and Emily Marcus (Supplier Education Specialist at SAP Ariba).
- Media Player:** A control bar at the bottom left showing a play button, a progress bar at 00:00/00:00, and volume controls.
- Navigation Bar:** A bar at the bottom center with icons for navigation, Q&A, chat, video, help, document, user profile, and a calendar.

The interface also features the "THE BEST RUN SAP" logo at the top right and "POWERED BY ON24" at the bottom right.

Ocultar/mostrar
widgets

Widget de
preguntas y
respuestas

Agenda del día

Presentaciones del orador

Iniciativa de Corteva

- Resumen del proyecto

Descripción de SAP Business Network

- Beneficios y funcionalidades
- Tarifas
- Recursos de soporte

Siguientes pasos

Cronograma y contactos



Presentaciones del orador



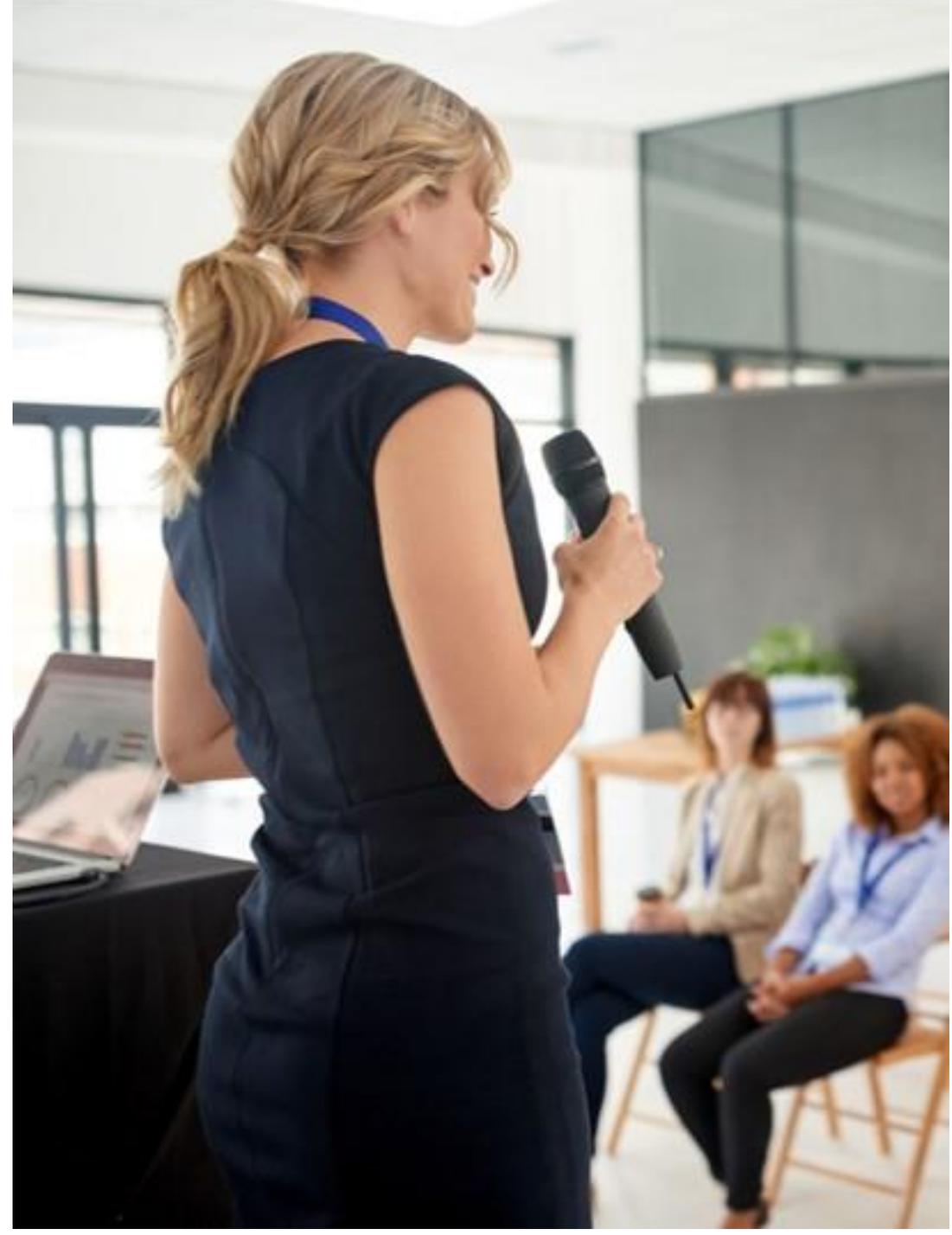
Maribel Martinez

Miembro del equipo de compras



Gabriel de Britto

Miembro del equipo de capacitación



Resumen de la iniciativa de Corteva



Beneficios para Corteva y nuestros proveedores

1

Una plataforma de compras para interactuar fácilmente con nuestros proveedores

2

Una fuente de verdad para estandarizar procesos

3

Reducción del tiempo de intercambio de información con proveedores de extremo a extremo



¿Qué significa esto para ustedes, nuestros proveedores?

¿Qué cambiará?

Cómo interactuamos con usted. SAP Business Network se utilizará para:

- ✓ Intercambiar y habilitar transacciones, como:
 - ✓ Ordenes de compra
 - ✓ Avisos anticipados de envío (ASN) y confirmaciones de pedido (OC)
 - ✓ Cambiar ordenes
 - ✓ Catálogos manejados por el proveedor (cuando lo determine un comprador de Corteva)

- ✓ Intercambiar documentos estratégicos, como:
 - ✓ Registro de proveedores
 - ✓ Calificación
 - ✓ Cuestionarios Modulares
 - ✓ Cotizaciones

¿Qué es lo que no cambiará?

- ✓ Su relación comercial con Corteva
- ✓ Facturación; La facturación debe continuar como hasta ahora, según los requisitos locales.

¿Cuáles son los próximos pasos?

1. Participar en sesiones informativas para proveedores 
2. El equipo de SAP Ariba podría comunicarse con usted para establecer una Solicitud de relación comercial (TRR) con Corteva
3. Esté preparado para recibir una solicitud para participar en el registro de proveedores migrados en SAP Business Network, aproximadamente en marzo/abril
4. Asistir a capacitaciones sobre cómo funciona el sistema aproximadamente a fines de marzo/abril
5. Corteva está en proceso de actualizar la información de contacto de los proveedores. Si aún no ha completado el formulario, haga clic [aquí](#) para hacerlo

Corteva saldrá en vivo en Abril 2024!

¡Haz preguntas! Interactúe con Ariba y Corteva
(supplier_enablement_latam@corteva.com)

¡Atención!

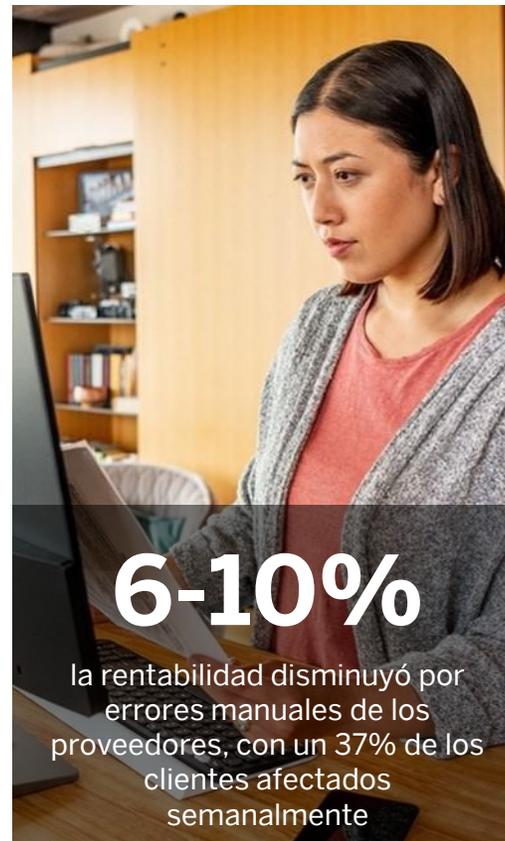
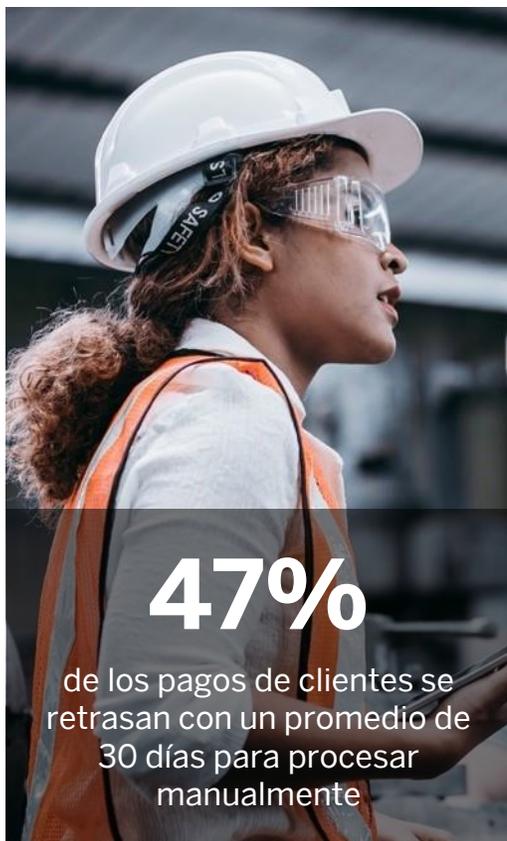
Corteva adoptará la solución Ariba Supplier Management (Ariba SLP) para la interacción con los proveedores con el fin de **mejorar** y **reducir** el tiempo de colaboración. (Este servicio es gratuito)

¿Qué significa Ariba SLP para usted?

- Mejor gestión de los datos de tu empresa en el sistema de Corteva.
- La capacidad de proporcionar más información sobre su negocio

Corteva lo invitará a una sesión informativa para explicar los próximos pasos de esta solución aproximadamente a principios de marzo.

Los proveedores se enfrentan a desafíos comunes



Tres razones principales para utilizar SAP Business Network



Digitalización global

Puede buscar clientes que utilizan SAP Business Network en todo el mundo



Retención de clientes

Brinde soporte al plan de negocio estratégico de su cliente



Recibir pagos más rápidamente

Confíe en que toda la información de los pedidos es completa y precisa



Ciclo de red empresarial estándar

Comprador



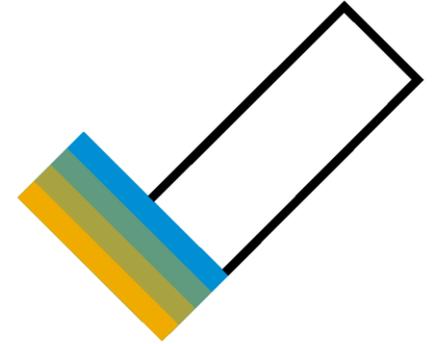
Proveedor



Alcance del proyecto en SAP Business Network

En el alcance para <<Nombre del comprador>> con SAP Business Network:

- Órdenes de Compra
- [Avisos de Expedición/Confirmaciones de pedido]



Fuera del alcance para <<Buyer Name>> con SAP Business Network

- Facturas

Nota: El envío de la factura para <<Nombre del comprador>> seguirá siendo el mismo



AUMENTO DE LOS INGRESOS

SAP Business Network Discovery

Reciba leads calificados

Un registro rápido de 5 minutos activará los leads calificados enviados directamente a su bandeja de entrada

Ahorrar tiempo

Más visibilidad frente a los compradores cuando buscan activamente nuevos proveedores

Venda eficazmente

Aproveche la comunidad de SAP Business Network para ponerse al frente de los compradores con los que aún no está trabajando

Gane nuevos negocios

Aproveche USD 5 mil millones en nuevas oportunidades publicadas anualmente

Aumentar la interactividad

Comunicarse con compradores y prospectos en tiempo real



MANTÉNGASE AL MÁS DE LA FECHA

Aplicación móvil de proveedor

La aplicación móvil SAP Business Network Supplier ayuda a los proveedores a llevar sus negocios en donde estén. Independientemente del tipo de cuenta, los proveedores pueden mantenerse conectados con sus clientes en sus dispositivos iPhone o Android.

Funciones clave de la aplicación móvil

- Obtener notificaciones en tiempo real
- Crear documentos desde cualquier lugar
- Encuentre documentos rápidamente
- Mejorar la visibilidad de las facturas

Con un inicio de sesión biométrico rápido y fácil y disponibilidad en más de 24 idiomas, la aplicación móvil es la mejor manera de tener más capacidad de respuesta y estar mejor informada.

MÁS INFORMACIÓN

App Store



Google Play





PROCESO COMPLETAMENTE AUTOMATIZADO

Integración

La integración es una conexión directa entre su sistema ERP y SAP Business Network mediante Cloud Integration Gateway.

¿PARA QUÉ?

Proveedores con:

- Un gran volumen de documentos por mes
- Capacidad técnica en cXML/EDI
- Recursos de TI o eCommerce

MÉTODOS DE INTEGRACIÓN*

- **cXML**: más utilizado; formato nativo de SAP Business Network; conexión directa con validación automática
- **EDI**: interfaz con SAP Business Network a través de VAN o AS2
- **CSV** – Carga manual de archivo CSV (plantilla específica del cliente)



PUBLICAR SUS PRODUCTOS Y SERVICIOS

Catálogos electrónicos

Los clientes de SAP Business Network a menudo confían en los catálogos de Business Network para almacenar, buscar y añadir artículos a sus pedidos de compra.

BENEFICIOS

- Mejorar la precisión de los pedidos de compra
- Acelerar la capacidad de respuesta a los clientes
- Fomentar el cumplimiento de los procesos de aprovisionamiento
- Mejorar el flujo de caja
- Ofrece una experiencia de compra sencilla y similar a la de un consumidor para los usuarios

OPCIONES

- **CIF** (catálogo basado en archivo)
- **Niveles de PunchOut 1 y 2:** los usuarios compran en su tienda en línea y devuelven artículos a su carrito de compras de Business Network

*Un experto en habilitación de catálogos de SAP se pondrá en contacto con usted para proporcionarle más detalles/instrucciones...



Plan de tarifas para Cuentas Enterprise

GRATIS para que todos los proveedores se unan y comiencen a realizar transacciones

Dos componentes del programa de tasas:
Tarifas de transacción + Tarifas de suscripción

Documentos facturables: pedidos de compra, facturas, Hojas de entrada de servicios y respuestas de hojas de entrada de servicios

SAP Business Network Tarifas

Video



Tarifas en Dólares

Recursos de soporte

SOPORTE EN LÍNEA

Portal de Información de Proveedor

<https://support.ariba.com/item/view/208127>

- Adaptado al programa de sus clientes

Centro de Ayuda

- Realizar búsquedas de palabras clave
- Buscar documentación detallada

Capacitación de SAP Business Network

- Aprenda a configurar y utilizar su cuenta

SOPORTE PERSONAL

Centro de Ayuda de Habilitación

<https://connectsupport.ariba.com/sites/Company?ANID=AN01434819047LAC&h=wxJfn84RUOAipE1g29HfXA#Enablement-Inquiry>

- Aceptación de TRR y creación de cuenta
- Asistencia para la configuración de la cuenta
- Ayuda para crear el primer documento

Atención al Cliente

- Cambios de rol de usuario y administrador
- Restablecimiento de contraseña
- [Webinars en directo con P&R](#)



Portal de Información del Proveedor

The image displays two screenshots of the SAP Business Network interface. The left screenshot shows the main dashboard with a navigation menu on the right. The right screenshot shows the 'Account Settings' page, which is highlighted with an orange border. An orange arrow points from the 'Settings' option in the left navigation menu to the 'Account Settings' page.

Left Screenshot: Dashboard Overview

- Navigation: Home, Enablement, Workbench, Orders, Fulfillment, Invoices, Payments, Catalogs, Reports, Messages
- Filters: Orders and Releases, All customers, Exact match, Order number
- Overview: Getting started (6)
- Key Metrics:
 - 18 Enablement Tasks
 - 271 New orders (Last 90 days)
 - 13 Changed orders (Last 90 days)
 - 300 Orders to invoice (Last 90 days)
- My widgets: All customers, Customize
- Widgets:
 - Purchase orders (Last 3 months): €569 K EUR
 - Invoice aging: €467 K EUR
 - Application gateway
 - Support Center
- Navigation Menu (Right): Scientific, My Account, Link User IDs, Contact Administrator, Switch Account, Switch to Test Account, ACCOUNT SETTINGS (Customer Relationships, Users, Notifications, Account Hierarchy, Application Subscriptions, Account Registration, NETWORK SETTINGS, Electronic Order Routing, Electronic Invoice Routing, Accelerated Payments, Remittances, Data Deletion Criteria, Network Notifications, Audit Logs), Settings, Back to Classic View, Logout

Right Screenshot: Account Settings

- Customer Relationships: Current Relationships, Potential Relationships
- I prefer to receive relationship requests as follows:
 - Automatically accept all relationship requests
 - Manually review all relationship requests
- Update
- Current (1), Pending (0), Rejected (0)
- Current Customers
- Filter:
 - View customer relationships across all linked child accounts
- Customers: Enter customer name or Network ID
- Apply, Reset
- Table:

<input type="checkbox"/>	Customer	Network ID	Relationship Type	Approved Date	Supplier Information Portal	Routing Type	Actions
<input type="checkbox"/>	Test Buyer	AN01009994047	Trading	5 May 2021		Default	Actions

Centro de ayuda de SAP Business Network

The image displays the SAP Business Network interface. On the left, the main dashboard shows various metrics and charts. A 'Help Topics' menu is overlaid on the right side of the dashboard, with the 'Support' option highlighted. An arrow points from the 'Support' option to the 'Help Center Home' page on the right. The 'Help Center Home' page features a search bar, a 'Contact us' button, and several knowledge base articles.

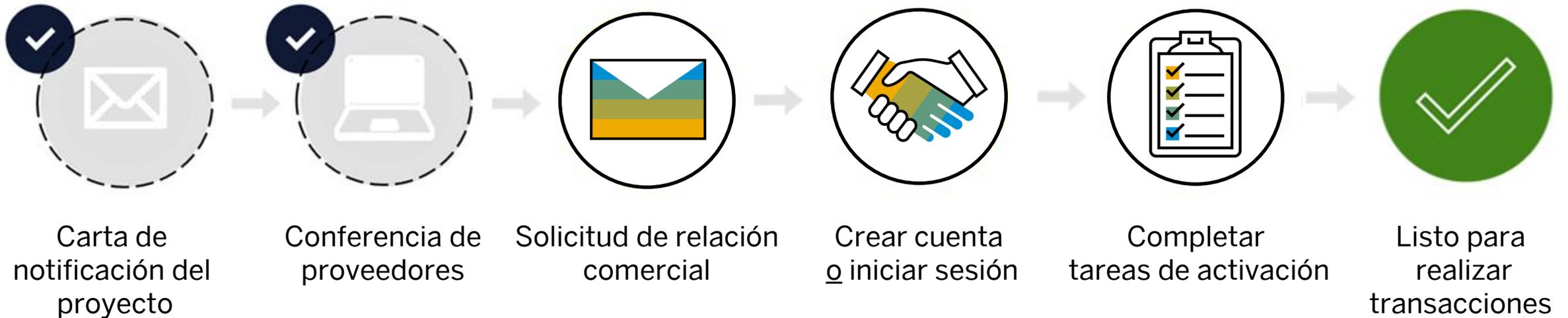
Help Topics Menu:

- Search Help Topics
- Documentation
- Support**
- What is SAP Business Netwo...
- Introducing the new SAP BUSINES...
- Introducing the new help center
- Finding orders, invoices, and ...
- Adding payment tiles (2:48)
- Discovering new insights
- Common browser issues
- How do I create an invoice?
- My leads widget
- Download app widget
- Company profile widget

Help Center Home Page:

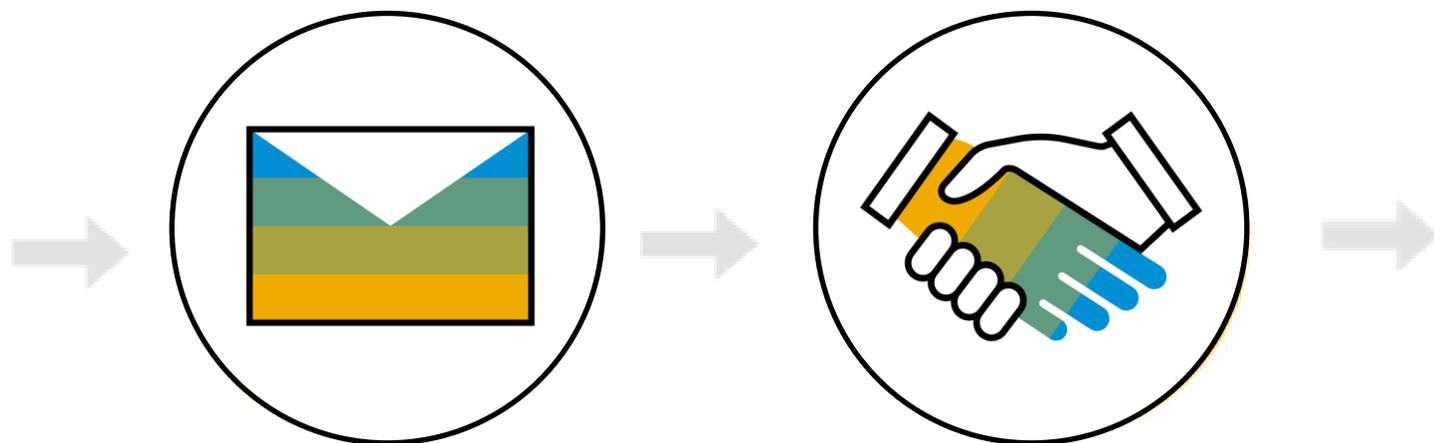
- Home | Learning | **Contact us**
- How can we help you?
- Search knowledge base articles, documentation, and tutorials
- Try "upgrade account", "configure account", "process an order"
- News highlight: Welcome to SAP Ariba Help Center 2.0
- Topics we recommend for you:
 - How do I complete my Customer Requested Profile?** (FAQ)
 - Why can't I find an event?** (FAQ)
 - How do I configure my Ariba Network account for transaction data deletion, as a supplier?**

Resumen de los próximos pasos



Próximos pasos

Paso 1 y 2



Aceptar
solicitud de relación
comercial

Crear cuenta
o
iniciar sesión

Recibirá la solicitud de relación comercial de su cliente por correo electrónico.

IMPORTANTE:

Antes de aceptar la solicitud de relación comercial:

1. Alinear internamente
2. Designar / saber administrador

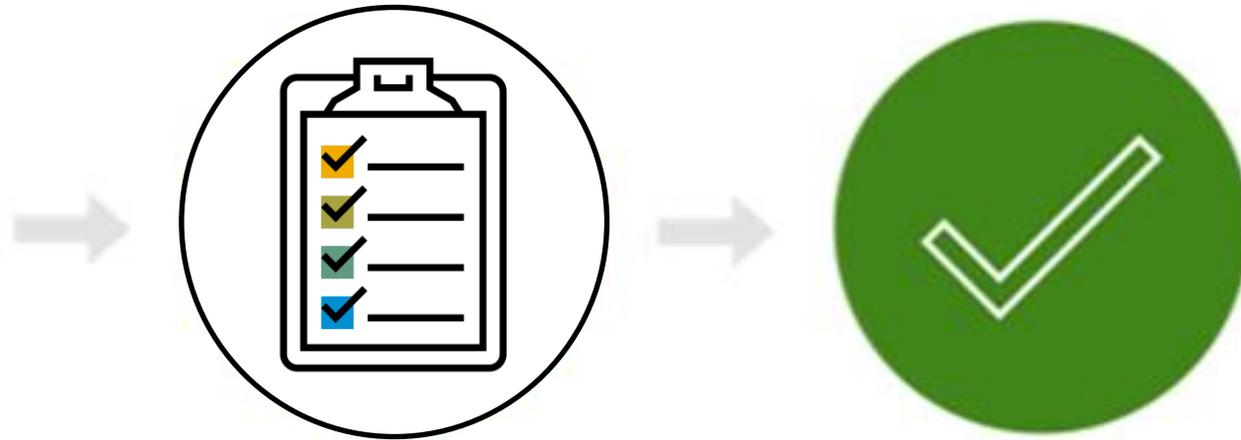
Conecte con su cliente



VIDEO

Pasos

Pasos finales



Completar
tareas de
activación

*

Listo para
realizar
transacciones
con
su cliente

Una vez que haya iniciado sesión en su cuenta de SAP Business Network, tendrá que completar las tareas de activación para realizar transacciones con su cliente.

*Un especialista personal de habilitación se pondrá en contacto con usted por correo electrónico y teléfono para ayudarle con este paso.

¡Enhorabuena! Ahora está listo para realizar transacciones con su cliente.

Video



Enrutamiento de Pedido Electrónico

Video



Gestión de usuarios

Cronograma y contactos

CALENDARIO

El onboarding comienza
en la conferencia de
proveedores

Aceptar TRR
5 días hábiles después de la
recepción

Formación
antes de la entrada en
producción

Entrada en producción
Recibir correo electrónico de
Corteva

CONTACTO

**Preguntas relacionadas con el
negocio:**
supplier_enablement_latam@corteva.com

**Preguntas sobre
habilitación:**
<https://connectsupport.ariba.com/sites/Company?ANID=AN01434819047LAC&h=wxJfn84RUOAipE1g29HfXA#Enablement-Inquiry>

**Portal de información del
proveedor**

<https://support.ariba.com/item/view/208127>

¿Tiene alguna pregunta?

Envíe sus preguntas a través del widget de preguntas y respuestas.

Preguntas relacionadas con el negocio:

supplier_enablement_latam@corteva.com

Preguntas sobre la habilitación de SAP Business Network:

<https://connectsupport.ariba.com/sites/Company?ANID=AN01434819047LAC&h=wxJfn84RUOAipE1g29HfXA#Enablement-Inquiry>



Gracias.

