



Corteva Agriscience Supplier Management Summit

Público



Programação

Apresentações do palestrante

Iniciativa da Corteva

- Visão geral do futuro projeto de ERP

Descrever o SAP Business Network

- Benefícios e funcionalidades
- Recursos de suporte
- Legacy Registration

Etapas seguintes

Cronograma e contatos



Apresentações do palestrante



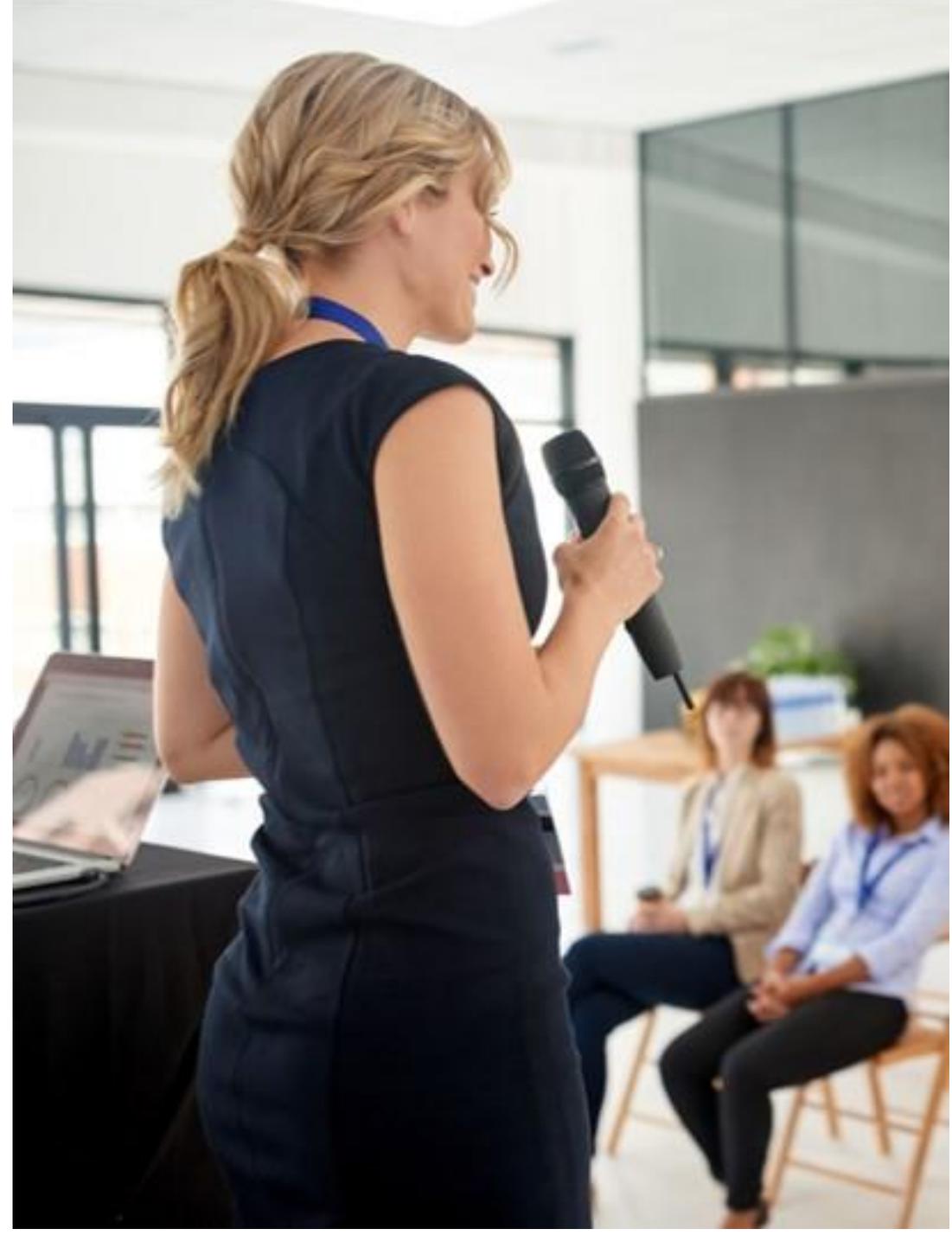
Irving Aarón Castro Mayén

Global Improvement Leader – Procurement, Management of Change



Vinicius Vieira

Education Specialist



Visão geral da iniciativa da Corteva Agriscience



O que é o SAP Ariba?

Benefícios para a Corteva e Fornecedores

-  **Plataforma Procure-to-Pay** para colaborar e realizar transações facilmente com fornecedores
-  **Recursos em tempo-real** para padronizar os dados e processos
-  **Agilidade e redução de tempo** na colaboração e transação ponta a ponta com fornecedores

A Jornada da Corteva SAP Ariba

Em abril de 2024, a Corteva lança uma série de novas ferramentas da Ariba como parte do futuro ERP "Go Live" para a plataforma de negócios de proteção de cultivos na América Latina.

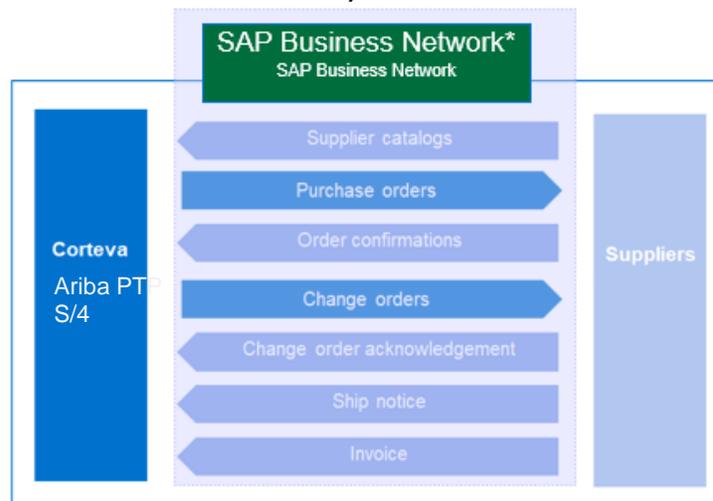
A Corteva utilizará o **Ariba Supplier Management** (Ariba SLP) para gerenciar o Relacionamento Estratégico com fornecedores.

O Fornecedor terá a vantagem da área **Propostas e Questionários da Ariba** no SAP Business Network*

Tipos de Relacionamento

Relação Comercial

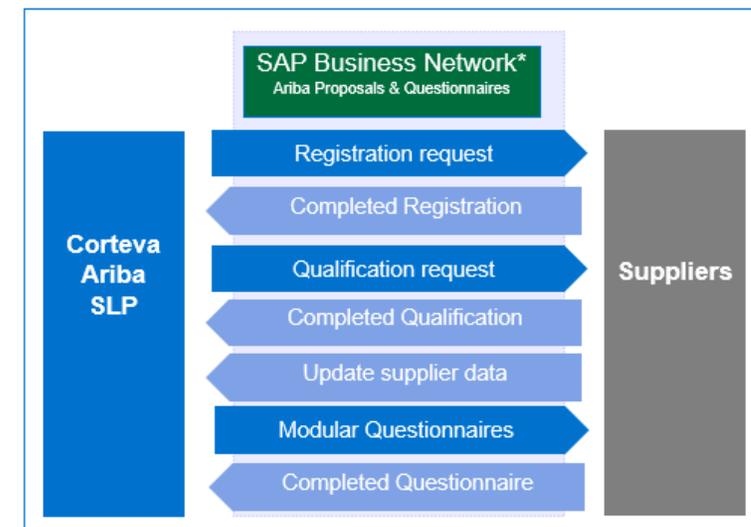
Permite a troca de documentos **táticos** Fornecedor-Cliente (Ordens de Compra, Avisos Antecipados de Envio, Confirmações de Pedidos, e Invoices*)



*A transmissão de faturas através da SAP Business Network só é permitida nos EUA, Canadá, França, Alemanha, Espanha, Suíça e Reino Unido. Todos os outros países estão utilizando a caixa de correio compartilhada.

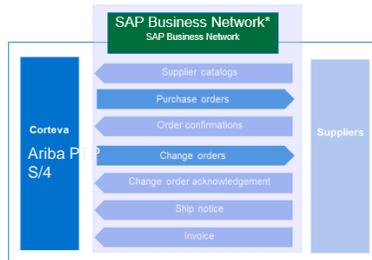
Relacionamento Estratégico

Possibilita a troca de documentos **estratégicos** Fornecedor-Cliente (Cotações, Cadastro de Fornecedores, Questionários Modulares, etc.)

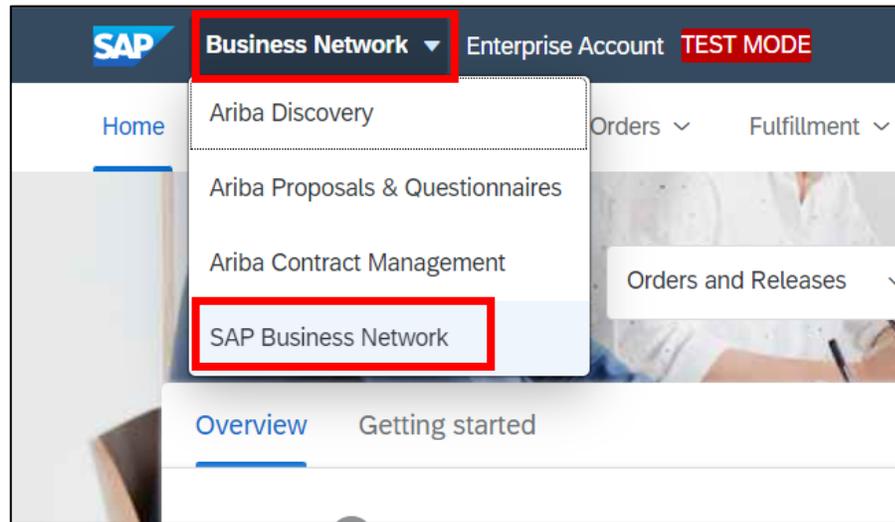


SAP Business Network: Páginas

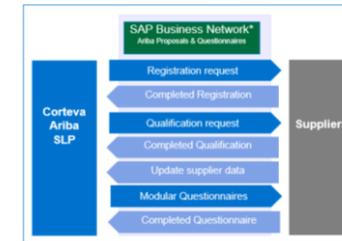
Relação Comercial



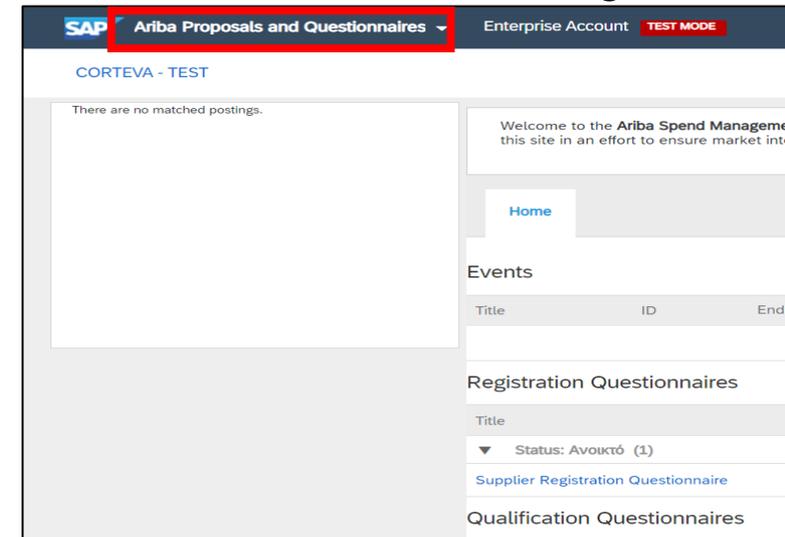
Supplier to use **SAP Business Network** Page



Relacionamento Estratégico



Supplier to use **Ariba Proposals and Questionnaires** Page



O que está mudando para você?

Registro Legacy

A partir de março de 2024, a Ariba SLP passa a ser o hub de Gestão de Fornecedores para Fornecedores.

Você deve completar o seguinte para continuar sua colaboração com a Corteva: responda ao

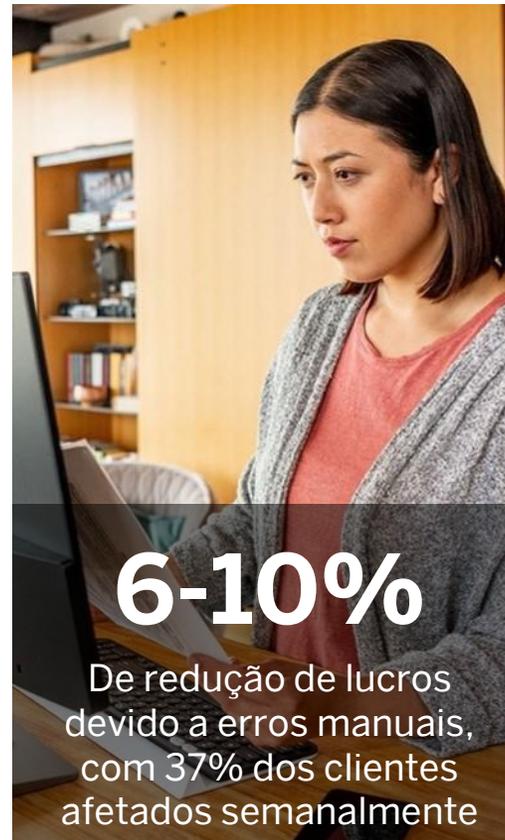
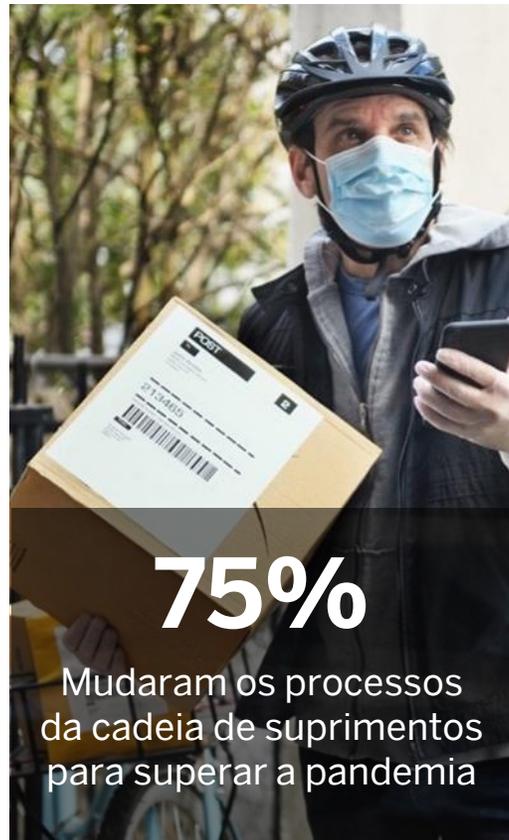
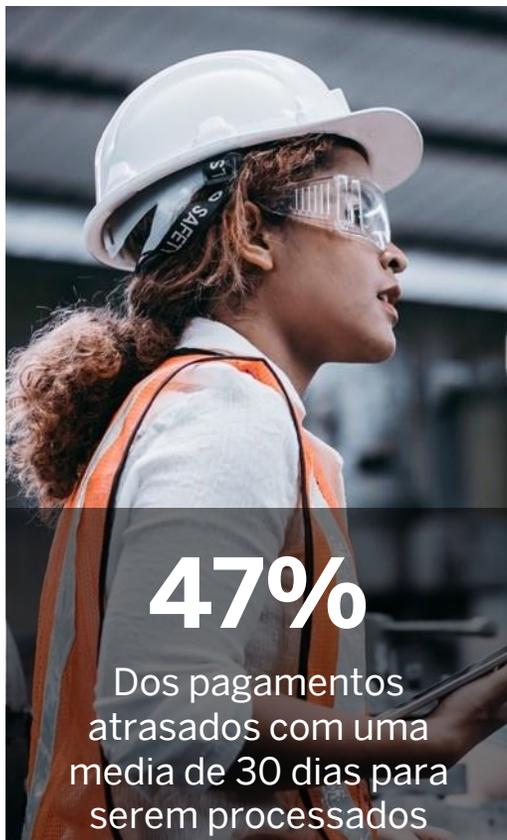
A Corteva envia-lhe um convite para Registro de Fornecedores

Você recebe uma notificação por e-mail para o Registro de Fornecedor

Use o link na notificação para **EFETUAR LOGIN** ou **INSCREVER-SE** no **SAP Business Network (*)**

Envie a resposta solicitada!

Fornecedores enfrentam desafios comuns



Três principais motivos para usar o SAP Business Network



Digitalização global

Pode ser pesquisada para clientes que usam o SAP Business Network em todo o mundo



Retenção do cliente

Suporte o plano estratégico e regras de negócios do seu cliente



Receber pagamentos mais rápidos

Certifique-se de que todas as informações do pedido estão completas e precisas



Ciclo de rede empresarial padrão

Comprador



Fornecedor



Descoberta do SAP Business Network

Receba propostas qualificadas

Um registro rápido de 5 minutos ativará leads qualificados enviados diretamente para sua caixa de entrada

Economize tempo

Esteja à frente de outros compradores quando estiver procurando ativamente novos fornecedores

Venda com eficiência

Aproveite a comunidade do SAP Business Network para entrar à frente dos compradores com os quais você ainda não está trabalhando

Conquiste novos negócios

Aproveite 5 bilhões USD de novas oportunidades publicadas anualmente

Aumente a interatividade

Comunique-se com compradores e clientes potenciais em tempo real



SAP Business Network Mobile

O aplicativo móvel SAP Business Network Supplier ajuda os fornecedores a fazer negócios em trânsito. Independentemente do tipo de conta, os fornecedores podem permanecer conectados com seus clientes em seus dispositivos iPhone ou Android.

Principais recursos do aplicativo móvel

- Receba notificações em tempo real
- Envie documentos de qualquer lugar
- Encontre documentos rapidamente
- Melhore a visibilidade da fatura

Com login biométrico rápido e fácil e disponibilidade em mais de 24 idiomas, o aplicativo móvel é a melhor maneira de ser mais responsivo e mais bem informado.

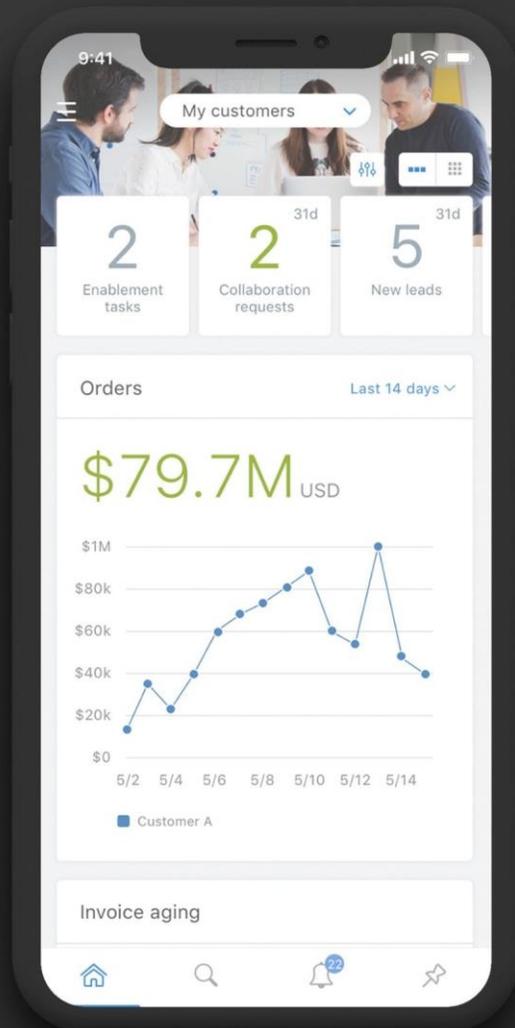
SAIBA MAIS

Público

App Store



Google Play



Recursos de suporte

SUORTE ONLINE

[Portal de informações do fornecedor](#)

- Personalizado para o programa de seus clientes

Centro de ajuda – [Clique aqui](#)

- Conduzir pesquisas por palavra-chave
- Encontrar documentação detalhada **Treinamento do SAP Business Network** – [Clique aqui](#)
- Saiba como configurar e usar sua conta

SUORTE PESSOAL

Capacitação e help desk

- TRR Aceitação e criação de conta
- Assistência de configuração de conta
- Assistência na criação do primeiro documento

Suporte ao cliente

- Alterações de função de usuário e administrador
- Redefinições de senha
- [Como entrar em contato com o suporte ao cliente](#)



Portal de informações do fornecedor

The image displays two screenshots of the SAP Business Network Enterprise Account interface. The left screenshot shows the main dashboard with a navigation menu on the right. The right screenshot shows the 'Account Settings' page, which is highlighted with an orange border. An orange arrow points from the 'Settings' option in the left navigation menu to the 'Account Settings' page.

Left Screenshot: Dashboard Overview

- Navigation: Home, Enablement, Workbench, Orders, Fulfillment, Invoices, Payments, Catalogs, Reports, Messages
- Search: Orders and Releases, All customers, Exact match, Order number
- Overview: Getting started (6)
- Key Metrics:
 - 18 Enablement Tasks
 - 271 New orders (Last 90 days)
 - 13 Changed orders (Last 90 days)
 - 300 Orders to invoice (Last 90 days)
- My widgets: All customers, Customize
- Widgets:
 - Purchase orders (Last 3 months): €569 K EUR
 - Invoice aging: €467 K EUR
 - Application gateway
 - Support Center
- Navigation Menu (Right): Scientific, My Account, Link User IDs, Contact Administrator, Switch Account, Switch to Test Account, ACCOUNT SETTINGS (Customer Relationships, Users, Notifications, Account Hierarchy, Application Subscriptions, Account Registration, NETWORK SETTINGS, Electronic Order Routing, Electronic Invoice Routing, Accelerated Payments, Remittances, Data Deletion Criteria, Network Notifications, Audit Logs), Settings, Back to Classic View, Logout

Right Screenshot: Account Settings

- Customer Relationships: Current Relationships, Potential Relationships
- I prefer to receive relationship requests as follows:
 - Automatically accept all relationship requests
 - Manually review all relationship requests
- Update
- Current (1), Pending (0), Rejected (0)
- Current Customers
- Filter:
 - View customer relationships across all linked child accounts
- Customers: Enter customer name or Network ID
- Apply, Reset
- Table:

<input type="checkbox"/>	Customer	Network ID	Relationship Type	Approved Date	Supplier Information Portal	Routing Type	Actions
<input type="checkbox"/>	Test Buyer	AN01009994047	Trading	5 May 2021		Default	Actions

Centro de ajuda do SAP Business Network

The screenshot shows the SAP Business Network dashboard for an Enterprise Account. The top navigation bar includes Home, Enablement, Workbench, Orders, Fulfillment, Invoices, Payments, Catalogs, Reports, and Messages. A search bar is present with filters for Orders and Releases, All customers, Exact match, and Order number. The main dashboard features four key metrics: 18 Enablement Tasks, 271 New orders, 13 Changed orders, and 300 Orders to invoice, all for the last 90 days. Below these are widgets for Purchase orders (€569K), Invoice aging (€467K), and Application gateway. A help menu is overlaid on the right, with the 'Support' option highlighted. The menu includes sections for Help Topics, Documentation, Support, and various guides.

Help Topics

- Search Help Topics
- Documentation
- Support**
- What is SAP Business Netwo...
- Introducing the new SAP BUSINES...
- Introducing the new help center
- Finding orders, invoices, and ...
- Adding payment tiles (2:48)
- Discovering new insights
- Common browser issues
- How do I create an invoice?
- My leads widget
- Download app widget
- Company profile widget

The screenshot shows the SAP Help Center Home page. The top navigation bar includes Home, Learning, and Contact us. The main heading is "How can we help you?" with a search bar for knowledge base articles, documentation, and tutorials. Below the search bar is a suggestion: "Try 'upgrade account', 'configure account', 'process an order'". The page features a "News highlight" section with a welcome message to SAP Ariba Help Center 2.0. The "Topics we recommend for you" section includes two featured articles: "How do I complete my Customer Requested Profile?" and "Why can't I find an event?".

Help Center Home

- Home
- Learning
- Contact us

How can we help you?

Search knowledge base articles, documentation, and tutorials

Try "upgrade account", "configure account", "process an order"

News highlight

Welcome to SAP Ariba Help Center 2.0

Topics we recommend for you

How do I complete my Customer Requested Profile?

Question How do I complete my Customer Requested Profile ? Answer To locate and complete the questionnaire created by your customer: In the upper-right corner of the application, click your initials > Company Profile . Click the Customer Requested tab. Choose your customer from the Sourcing Customer List by clicking...

Company account settings Company profile Proposals Edit basic company profile Standard accounts Review company profile

Feb 12 2021

Why can't I find an event?

Question Why can't I find an event? Where is my event? Answer There are a number of reasons you may not be seeing a sourcing event your company was invited to. Below are various scenarios that may apply: Did you receive an event invitation in your email inbox? Buyers invite...

Company profile Event participation Account navigation Sourcing event for suppliers Proposals Standard accounts

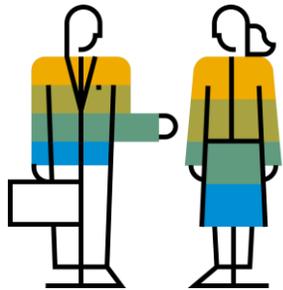
Mar 25 2021

How do I configure my Ariba Network account for transaction data deletion, as a supplier?

Question How do I opt-in for transaction data deletion and configure a data retention period in Ariba Network (supplier)? Answer

Propostas e questionários vs. Rede empresarial

Seu cliente convidará fornecedores para propostas e questionários (sourcing) para:



Solicitação de propostas

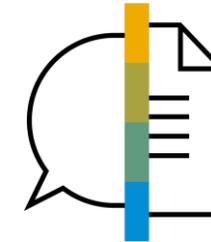


Contratos

Seu cliente exigirá que os fornecedores usem o SAP Business Network para:



Receber pedidos

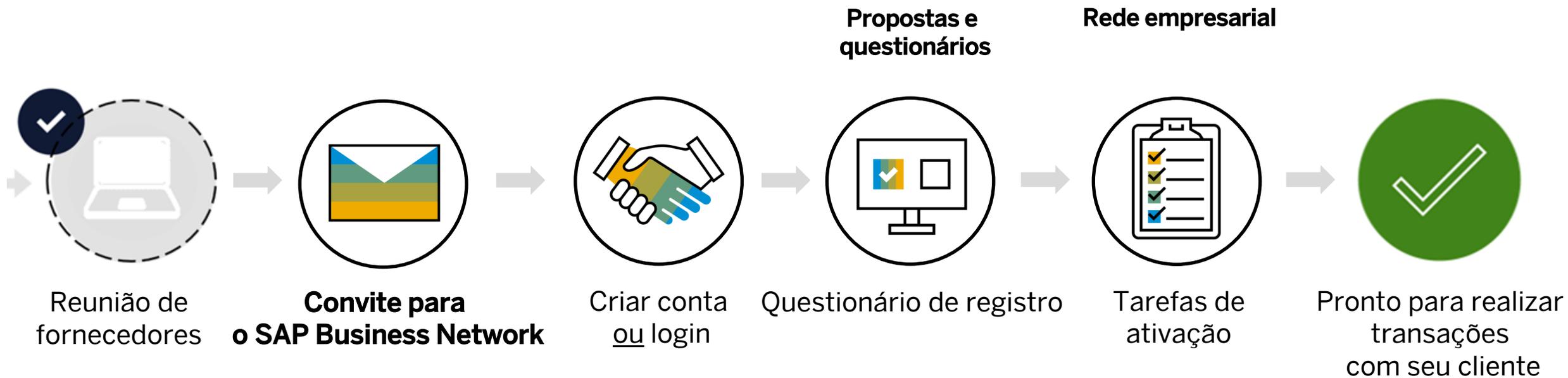


Enviar documentos eletrônicos



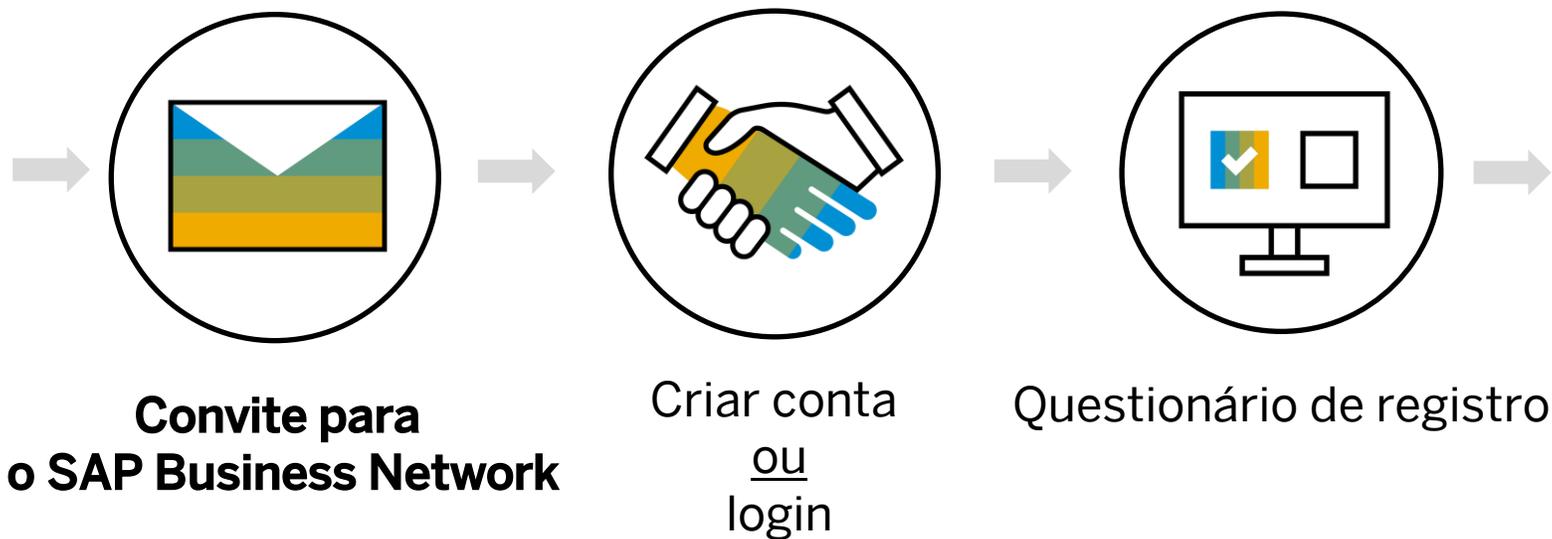
Fornecer catálogos eletrônicos (opcional)

Síntese das próximas etapas



Próximas etapas

1 – 3



Você receberá o e-mail de convite do SAP Business Network do seu cliente por e-mail. Aceite o convite e preencha o questionário de registro.

IMPORTANTE:

Antes de aceitar o convite:

1. Alinhar internamente
2. Designar/Conhecer o administrador
3. Esteja ciente de que o tipo de conta será o mesmo para transações de fornecimento e documento

Conecte-se com seu cliente

Observação: Ariba Network = SAP Business Network



Revise como aceitar **o convite do SAP Business Network** do seu cliente e preencha o **questionário de registro**

[Clique aqui](#)

Cadastro de Fornecedores Legacy

Uma vez que, você já é um fornecedor estabelecido com a Corteva, não há necessidade de fornecer todas as informações de dados de perfil novamente.

Um Questionário de Registro Legacy mais simples foi projetado com apenas uma pergunta!

Ao enviar este Questionário de Registro Legacy, a Corteva poderá refletir sua empresa como qualificada na ferramenta Ariba Supplier Management.

Doc2980810253 - Legacy Supplier Registration Questionnaire

Time remaining
29 days 23:02:22

All Content

Name ↑

1 Dear Supplier, as of August 2021, Corteva is going to use Ariba SLP to onboard suppliers. Given you are an already existing supplier of Corteva, please respond 'Yes' to this question. This will allow to continue our relationship in our ERP systems.

* Yes

(*) indicates a required field

Submit Entire Response

Save draft

Compose Message

Excel Import

Notificações de Cadastro de Fornecedores Legacy - Legítimo!

Ariba 1ª notificação



Hello!

[Rakesh Gunishetty] has invited [SUPPLIER NAME] to register to continue your relationship with Corteva Agriscience (or a member of the Corteva Agriscience group of companies). The questionnaire contains one question and will be active for 30 days.

Corteva uses Ariba Network to manage its sourcing and procurement activities and to collaborate with suppliers.
[Click Here](#) to complete the registration.

If you already have an Ariba Network account, [please start the process by clicking on the link provided above](#): you will be prompted to LOG IN, using your existing Ariba Network account credentials.

If you do not yet have an Ariba Network account, [please start the process by clicking on the link provided above](#): you will be prompted to SIGN UP for a new account.

Please refer to [this video](#) for further instructions.

Regards,
Global Corteva Procurement

You are receiving this email because your customer, Corteva, has identified you as the appropriate contact for this correspondence. If you are not the correct contact, please contact Corteva.

For questionnaire related information, please contact supplier.management.slp@corveva.com

For Ariba Network account related information please follow [This Link](#)

For any information about Ariba Supplier Management (Ariba SLP) and it's value to you, please [Read Here](#)

Offices | Data Policy | Contact Us | Customer Support



---Internal Use---

Lembrete da equipe Corteva (Dia 2 a 15)

CORTEVA SUPPLIER MANAGEMENT

Dear valued supplier,

On 11th October we have sent to jMezzull@eyemed.com the Legacy Registration Questionnaire email, with the following subject: *Invitation: register to continue as a supplier with Corteva through Ariba Network.*

We kindly ask you to take immediate action and respond to that questionnaire to continue your supplier relationship with Corteva. Please refer to [this video](#) to know how to do this.

If you are not the appropriate point of contact, please forward this message and update us at supplier.management.slp@corveva.com.

Regards,
Supplier Management Team

A few reminders:

- Ariba Supplier Management reduces onboarding and qualification cycle time, via exchange of questionnaires through the Ariba Network's Proposal and Questionnaire section. It allows you to digitally comply with annual Corteva processes.
- To utilize Ariba Supplier Management functionality on Ariba Network, please create a new Ariba Network account or use a pre-existing Ariba Network account. If you are creating a new Ariba Network account, you may elect to enroll in the Standard (no cost) account. To learn more, please visit the [Standard Account Services webpage](#).

Please visit Corteva's [Ariba Supplier Information Portal](#) for more information. If you have technical questions for Ariba, please contact them [here](#). If you have supplier questions for Corteva, please contact us at supplier.management.slp@corveva.com.

[Terms of Use](#) | [Privacy Policy](#)
Connect with us: [Facebook](#) | [Instagram](#) | [LinkedIn](#) | [Twitter](#)
© TM SM Trademarks and service marks of DuPont, Dow AgroSciences or Pioneer, and their affiliated companies or their respective owners. ©2020

Lembrete Ariba (Dias 15-30)



Hello [Primary Contact],

Corteva invited [Supplier Name] to register on Monday, October 11, 2021 at 8:32 AM, Pacific Daylight Time but you have not yet submitted Legacy Supplier Registration Questionnaire and your response is due by Wednesday, November 10, 2021 at 7:32 AM, Pacific Standard Time. [Click Here](#) to complete your registration.

Sincerely,

Corteva

You are receiving this email because your customer, Corteva, has identified you as the appropriate contact for this correspondence. If you are not the correct contact, please contact Corteva.

For questionnaire related information, please contact supplier.management.slp@corveva.com

For Ariba Network account related information please follow [This Link](#)

For any information about Ariba Supplier Management (Ariba SLP) and it's value to you, please [Read Here](#)

Offices | Data Policy | Contact Us | Customer Support



Powered by

---Internal Use---

O que você deve fazer?

Próximos passos:

A partir de 15 de março, fique atento à notificação por e-mail de Cadastro de Fornecedores da Corteva (Assunto: Convite: Cadastre-se para continuar como fornecedor na Corteva por meio da SAP Business Network)

Use o link **CLIQUE AQUI na notificação** por e-mail para responder ao Questionário de Cadastro de Fornecedores Legacy (1 pergunta!)

Uma vez Registrada, a Relação Comercial será estabelecida (*)

Tire suas dúvidas! Equipe Corteva: supplier_enablement_latam@corteva.com

Cronograma e contatos

TIMELINE

A integração começa
Meados de março

Treinamento
antes da entrada em
operação

Entrada em operação
Receber e-mail de Corteva

CONTATO

**Perguntas
relacionadas a negócios**
supplier_enablement_latam@corteva.com

**Perguntas
de integração** [Entre em contato
com a SAP](#)

**Portal de informações do
fornecedor** [Ir para o site](#)

Perguntas?

Envie suas perguntas por meio do widget de perguntas e respostas.

Perguntas relacionadas a negócios:

supplier_enablement_latam@corveva.com

Perguntas sobre a integração do SAP Business Network:

[Formulário online](#)



Obrigado.

