

Corteva Agriscience Supplier Management Summit

Público



Agenda del día

Presentaciones del orador

Resumen de la iniciativa de Corteva

- Descripción general del futuro proyecto ERP

Descripción SAP Business Network:

- Beneficios y funcionalidades
- Recurso de Soporte
- Legacy Registration

Siguientes Pasos:

Cronograma y Contactos



Presentaciones del orador



Irving Aarón Castro Mayén
Global Improvement Leader – Procurement,
Management of Change



Gabriel de Britto

Education Specialist, Trading Partner Services - LAC



Resumen de la iniciativa de Corteva Agriscience



¿Por qué SAP Ariba?

Beneficios para Corteva y proveedores

- 1. Una Plataforma de compras para colaborar y realizar transacciones fácilmente con nuestros proveedores.
- 2. Una Fuente confiable para estandarizar los datos y los procesos
- 3. Reducción de tiempo de intercambio de información con proveedores de extremo a extremo

El viaje de Corteva con Ariba

En abril de 2024, Corteva lanzará una serie de nuevas herramientas de Ariba como parte de la implementación del ERP para la plataforma de negocios de Protección de Cultivos en América Latina.

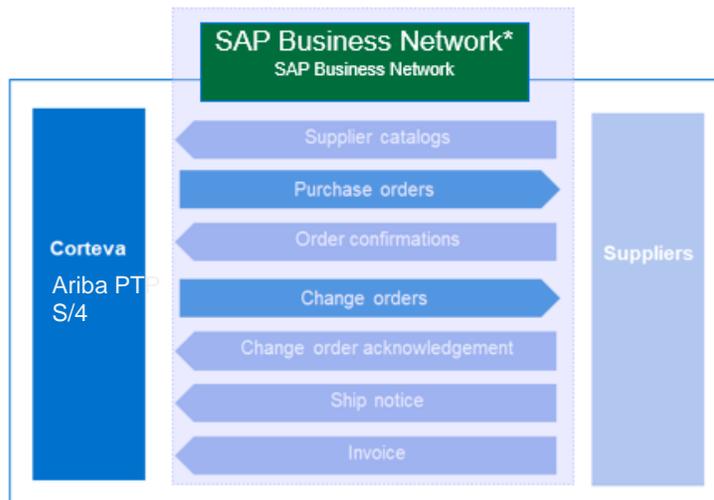
Corteva utilizará **Ariba Supplier Management (Ariba SLP)** para gestionar la relación estratégica con los proveedores.

Los proveedores aprovecharán la página de **Propuestas y Cuestionarios de Ariba** en la Red Empresarial de SAP.

Tipos de relación

Relación comercial

Facilita el intercambio de documentos tácticos entre proveedor y cliente (órdenes de compra, avisos de envío anticipado, confirmaciones de pedido, facturas electrónicas).

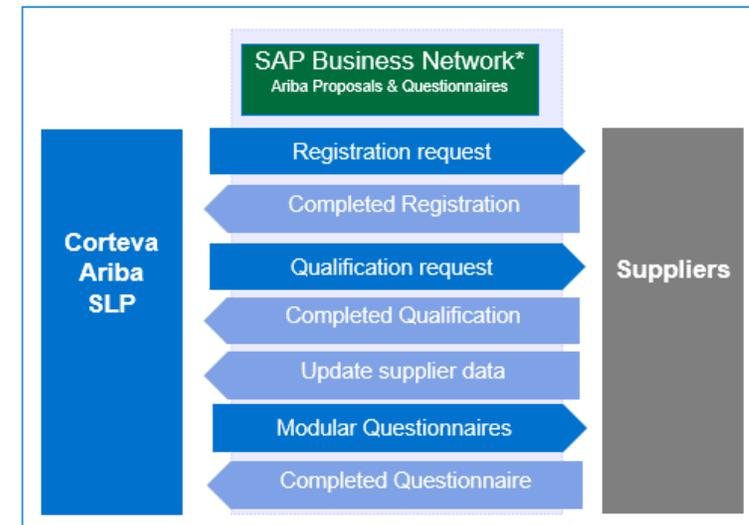


La transmisión de facturas a través de SAP Business Network solo está permitida en Estados Unidos, Canadá, Francia, Alemania, España, Suiza y el Reino Unido.

Todos los demás países utilizan el buzón compartido.

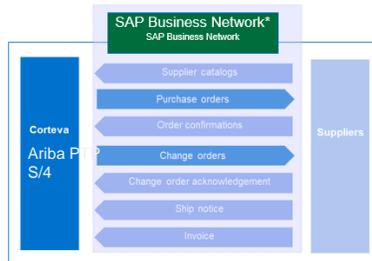
Relación estratégica

Permite el intercambio de documentos estratégicos entre proveedores y clientes (cotizaciones, registro de proveedores, cuestionarios modulares, etc.)

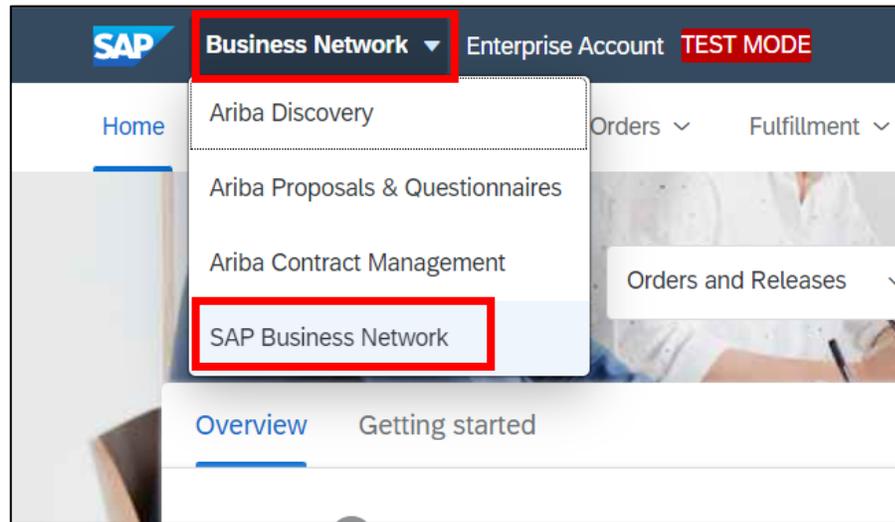


SAP Business Network: Páginas

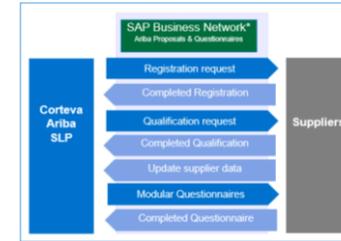
Relación comercial



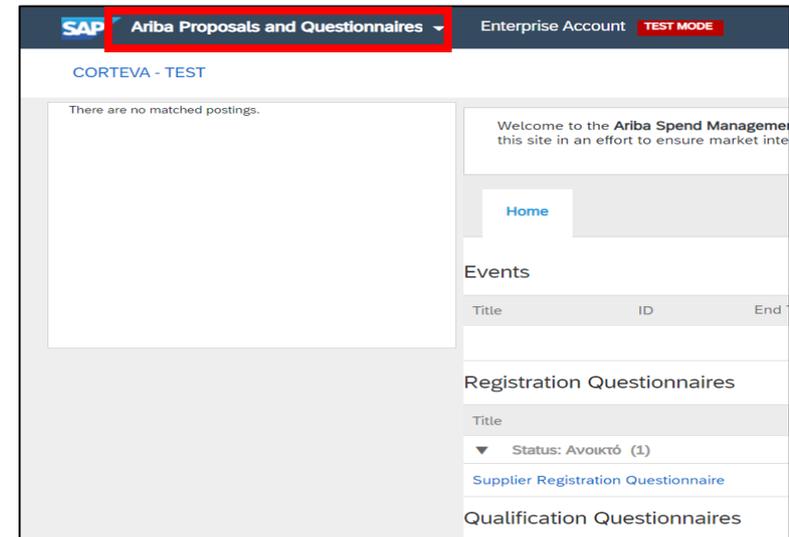
Página SAP Business Network



Relación estratégica



Página de Propuestas y Cuestionarios de Ariba



¿Qué está cambiando para ti?

Registro Legacy

A partir de marzo de 2024, Ariba SLP se convierte en el centro de gestión para los proveedores.

Se requiere que completes lo siguiente para continuar tu colaboración con Corteva: ¡responder a la invitación de registro de Corteva!

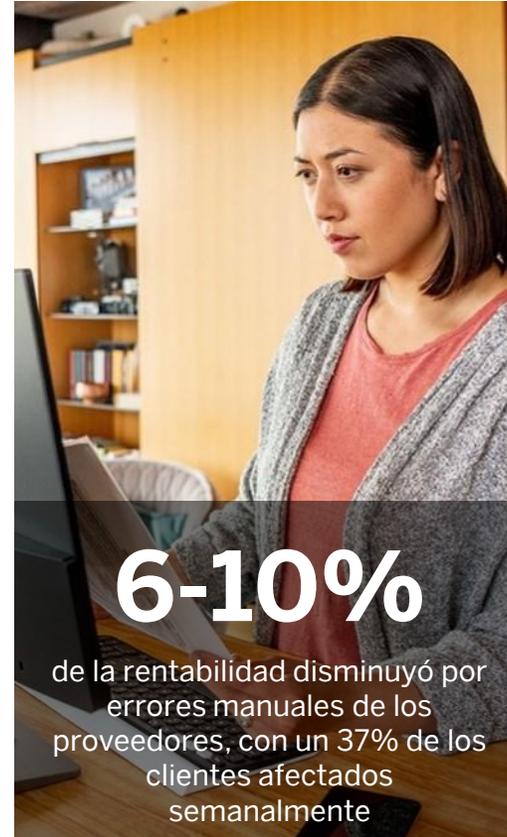
Corteva te envía una invitación para el registro de proveedores.

Recibes una notificación por correo electrónico para el registro de proveedores.

Utiliza el enlace en la notificación para INICIAR SESIÓN o REGISTRARTE en la Red Empresarial de SAP

¡Envía la respuesta solicitada!

Los proveedores se enfrentan a desafíos comunes



Tres razones principales para utilizar SAP Business Network



Digitalización Global

Puede buscar clientes que utilizan SAP Business Network en todo el mundo



Retención de Clientes

Brinde soporte al plan de negocio estratégico de su cliente



Recibir pagos más rápidamente

Confíe en que toda la información de los pedidos es completa y precisa



Ciclo de red empresarial estándar

Comprador



Proveedor



AUMENTO DE LOS INGRESOS

SAP Business Network Discovery

Reciba leads calificados

Un registro rápido de 5 minutos activará los leads cualificados enviados directamente a su bandeja de entrada

Ahorre tiempo

Ponerse al frente de los compradores cuando buscan activamente nuevos proveedores

Venda eficazmente

Aproveche la comunidad de SAP Business Network para ponerse al frente de los compradores con los que aún no está trabajando

Gane nuevos negocios

Aproveche USD 5 mil millones de nuevas oportunidades publicadas anualmente

Aumente la interactividad

Comunicarse con compradores y prospectos en tiempo real



MANTÉNGASE AL MÁS DE LA FECHA

Aplicación móvil de proveedor

La aplicación móvil SAP Business Network Supplier ayuda a los proveedores a llevar sus negocios sobre la marcha. Independientemente del tipo de cuenta, los proveedores pueden mantenerse conectados con sus clientes en sus dispositivos iPhone o Android.

Funciones clave de la aplicación móvil

- Obtener notificaciones en tiempo real
- Crear documentos sobre la marcha
- Encuentre documentos rápidamente
- Mejorar la visibilidad de las facturas

Con un inicio de sesión biométrico rápido y fácil y disponibilidad en más de 24 idiomas, la aplicación móvil es la mejor manera de tener más capacidad de respuesta y estar mejor informada.

MÁS INFORMACIÓN

App Store



Google Play



Recursos de Soporte

Soporte en Línea

Corteva Information Portal

- Programa personalizado para sus clients
- Help Center
- Realizar búsquedas de palabras clave
- Encuentre documentación detallada
- SAP Business Network Training
- Aprenda a configurar y utilizar su cuenta

Soporte Personalizado

Enablement Help Desk

- Aceptación de TRR y creación de cuenta.
- Asistencia para la configuración de la cuenta
- Asistencia para crear el primer documento.
- Customer Support
- Cambios de rol de usuario y administrador
- Restablecimiento de contraseña
- Live webinars with Q&A



Portal de Información del Proveedor

The image displays the SAP Business Network Enterprise Account interface. The main dashboard shows key metrics: 18 Enablement Tasks, 271 New orders (Last 90 days), 13 Changed orders (Last 90 days), and 300 Orders to invoice (Last 90 days). Below these are widgets for Purchase orders (€569K EUR) and Invoice aging (€467K EUR). A navigation menu on the right includes 'Customer Relationships' and 'Settings'. An orange box highlights the 'Customer Relationships' menu item, which is linked to the 'Account Settings' page shown on the right. This page allows users to manage relationship requests, with options to 'Automatically accept all relationship requests' or 'Manually review all relationship requests'. It also displays a table of 'Current Customers' with columns for Customer, Network ID, Relationship Type, Approved Date, Supplier Information Portal, Routing Type, and Actions.

Customer	Network ID	Relationship Type	Approved Date	Supplier Information Portal	Routing Type	Actions
<input type="checkbox"/>	Test Buyer	AN01009994047	Trading	5 May 2021		Default Actions

Centro de Ayuda de SAP Business Network

The screenshot shows the SAP Business Network dashboard. At the top, there is a navigation bar with 'Home', 'Enablement', 'Workbench', 'Orders', 'Fulfillment', 'Invoices', 'Payments', 'Catalogs', 'Reports', and 'Messages'. A 'Create' button is visible. Below the navigation bar, there are filters for 'Orders and Releases', 'All customers', 'Exact match', and 'Order number'. The main dashboard area features four key metrics: 18 Enablement Tasks, 271 New orders, 13 Changed orders, and 300 Orders to invoice, all for the last 90 days. Below these are 'My widgets' including 'Purchase orders' (€569K), 'Invoice aging' (€467K), and 'Application gateway'. A 'Help Topics' sidebar is overlaid on the right, with a search bar and a list of topics. The 'Support' topic is highlighted, and an arrow points from it to the 'Help Center Home' page.

Help Topics

- Search Help Topics
- Documentation
- Support**
- What is SAP Business Netwo...
- Introducing the new SAP BUSINES...
- Introducing the new help center
- Finding orders, invoices, and ...
- Adding payment tiles (2:48)
- Discovering new insights
- Common browser issues
- How do I create an invoice?
- My leads widget
- Download app widget
- Company profile widget

The screenshot shows the SAP Help Center Home page. At the top, there is a navigation bar with 'Home', 'Learning', and 'Contact us'. Below the navigation bar, there is a search bar with the text 'Search knowledge base articles, documentation, and tutorials'. Below the search bar, there is a prompt to 'Try "upgrade account", "configure account", "process an order"'. Below this, there is a 'News highlight' section with a 'Welcome to SAP Ariba Help Center 2.0' message. Below the news highlight, there is a 'Topics we recommend for you' section with several articles, including 'How do I complete my Customer Requested Profile?' and 'Why can't I find an event?'. Each article has a 'FAQ' link.

Help Center Home

- Home
- Learning
- Contact us

How can we help you?

Search knowledge base articles, documentation, and tutorials

Try "upgrade account", "configure account", "process an order"

News highlight

Welcome to SAP Ariba Help Center 2.0

Topics we recommend for you

How do I complete my Customer Requested Profile?

Question How do I complete my Customer Requested Profile ? Answer To locate and complete the questionnaire created by your customer: In the upper-right corner of the application, click your initials > Company Profile . Click the Customer Requested tab. Choose your customer from the Sourcing Customer List by clicking...

Company account settings Company profile Proposals Edit basic company profile Standard accounts Review company profile

Feb 12 2021

Why can't I find an event?

Question Why can't I find an event? Where is my event? Answer There are a number of reasons you may not be seeing a sourcing event your company was invited to. Below are various scenarios that may apply: Did you receive an event invitation in your email inbox? Buyers invite...

Company profile Event participation Account navigation Sourcing event for suppliers Proposals Standard accounts

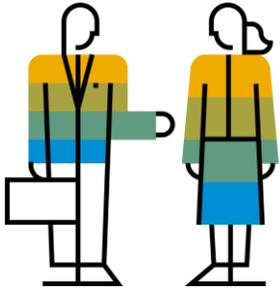
Mar 25 2021

How do I configure my Ariba Network account for transaction data deletion, as a supplier?

Question How do I opt-in for transaction data deletion and configure a data retention period in Ariba Network (supplier)? Answer

Propuestas y cuestionarios vs. Red empresarial

**Su cliente invitará a los proveedores a
Propuestas y cuestionarios (Sourcing) para:**



Solicitud de
propuestas

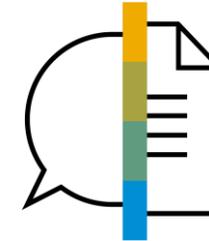


Contratos

**Su cliente solicitará a los Proveedores que
utilicen SAP Business Network para:**



Recibir
pedidos

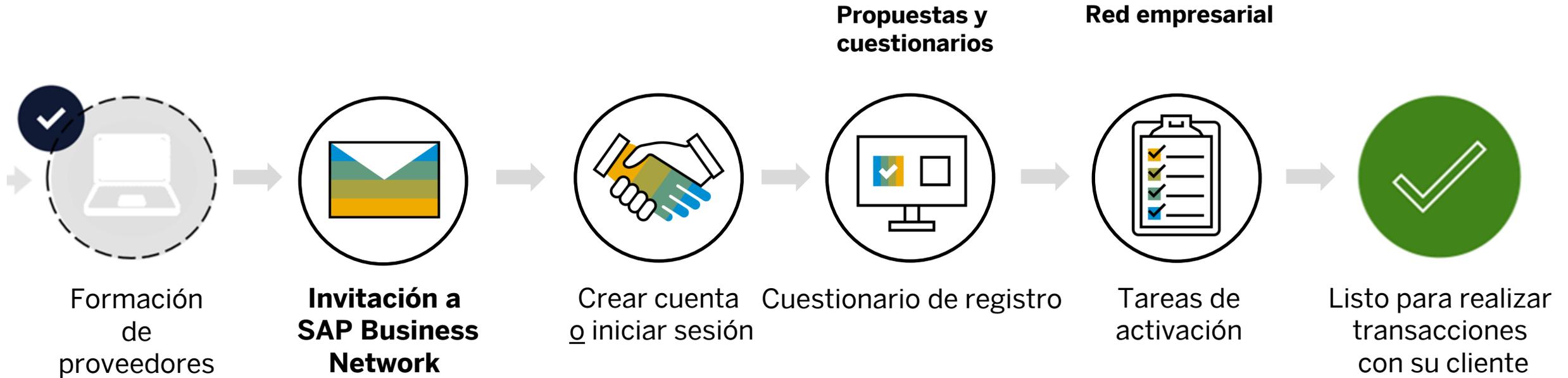


Enviar
documentos
electrónicos



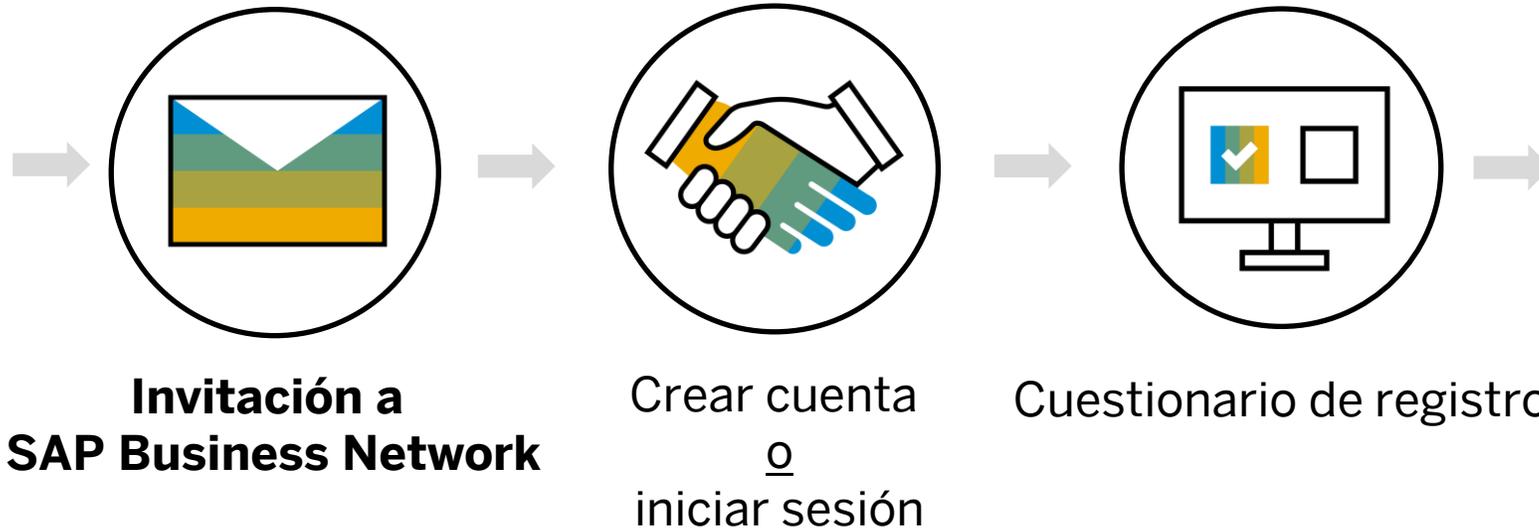
Proporcionar
catálogos
electrónicos
(opcional)

Resumen de los próximos pasos



Próximos pasos

Paso 1 – 3



Recibirá el correo electrónico de invitación de SAP Business Network de su cliente por correo electrónico. Acepte la invitación y complete el cuestionario de registro.

IMPORTANTE:

Antes de aceptar la invitación:

1. Alinear internamente
2. Designar / saber administrador

Conéctese con su cliente

Nota: Ariba Network = SAP Business Network



Revise cómo aceptar la invitación de **SAP Business Network** de su cliente y complete el **cuestionario de registro**

[Haga clic aquí](#)

Registro de proveedor heredado

Dado que ya eres un proveedor establecido con Corteva, no es necesario proporcionar toda la información de datos de perfil nuevamente.

Se ha diseñado un cuestionario de registro heredado más simple con solo una pregunta.

Al enviar este cuestionario de registro heredado, Corteva podrá reflejar tu empresa como calificada en la herramienta de gestión de proveedores de Ariba

Doc2980810253 - Legacy Supplier Registration Questionnaire

Time remaining
29 days 23:02:22

All Content

Name ↑

1 Dear Supplier, as of August 2021, Corteva is going to use Ariba SLP to onboard suppliers. Given you are an already existing supplier of Corteva, please respond 'Yes' to this question. This will allow to continue our relationship in our ERP systems.

* Yes ▾

(* indicates a required field)

Submit Entire Response

Save draft

Compose Message

Excel Import

Notificaciones de Registro de Proveedor Legacy: ¡Legítimas!

Notificación Ariba 1



Hello!

[Rakesh Gunishetty] has invited [SUPPLIER NAME] to register to continue your relationship with Corteva Agriscience (or a member of the Corteva Agriscience group of companies). The questionnaire contains one question and will be active for 30 days.

Corteva uses Ariba Network to manage its sourcing and procurement activities and to collaborate with suppliers.

[Click Here](#) to complete the registration.

If you already have an Ariba Network account, [please start the process by clicking on the link provided above](#): you will be prompted to LOG IN, using your existing Ariba Network account credentials.

If you do not yet have an Ariba Network account, [please start the process by clicking on the link provided above](#): you will be prompted to SIGN UP for a new account.

Please refer to [this video](#) for further instructions.

Regards,
Global Corteva Procurement

You are receiving this email because your customer, Corteva, has identified you as the appropriate contact for this correspondence. If you are not the correct contact, please contact Corteva.

For questionnaire related information, please contact supplier.management.slp@corveva.com

For Ariba Network account related information please follow [This Link](#)

For any information about Ariba Supplier Management (Ariba SLP) and it's value to you, please [Read Here](#)

Offices | Data Policy | Contact Us | Customer Support



Powered by

(Dia 2- 15) Recordatorio del equipo de Corteva (Día 2-15)

CORTEVA SUPPLIER MANAGEMENT

Dear valued supplier,

On 11th October we have sent to JMezzull@eyemed.com the Legacy Registration Questionnaire email, with the following subject: *Invitation: register to continue as a supplier with Corteva through Ariba Network.*

We kindly ask you to take immediate action and respond to that questionnaire to continue your supplier relationship with Corteva. Please refer to [this video](#) to know how to do this.

If you are not the appropriate point of contact, please forward this message and update us at supplier.management.slp@corveva.com.

Regards,
Supplier Management Team

A few reminders:

- Ariba Supplier Management reduces onboarding and qualification cycle time, via exchange of questionnaires through the Ariba Network's Proposal and Questionnaire section. It allows you to digitally comply with annual Corteva processes.
- To utilize Ariba Supplier Management functionality on Ariba Network, please create a new Ariba Network account or use a pre-existing Ariba Network account. If you are creating a new Ariba Network account, you may elect to enroll in the Standard (no cost) account. To learn more, please visit the [Standard Account Services webpage](#).

Please visit Corteva's [Ariba Supplier Information Portal](#) for more information. If you have technical questions for Ariba, please contact them [here](#). If you have supplier questions for Corteva, please contact us at supplier.management.slp@corveva.com.

[Terms of Use](#) | [Privacy Policy](#)
Connect with us: [Facebook](#) | [Instagram](#) | [LinkedIn](#) | [Twitter](#)
© TM SM Trademarks and service marks of DuPont, Dow AgroSciences or Pioneer, and their affiliated companies or their respective owners. ©2020

Recordatorio de Ariba (Día 15-30)



Hello [Primary Contact],

Corteva invited [Supplier Name] to register on Monday, October 11, 2021 at 8:32 AM, Pacific Daylight Time but you have not yet submitted Legacy Supplier Registration Questionnaire and your response is due by Wednesday, November 10, 2021 at 7:32 AM, Pacific Standard Time. [Click Here](#) to complete your registration.

Sincerely,

Corteva

You are receiving this email because your customer, Corteva, has identified you as the appropriate contact for this correspondence. If you are not the correct contact, please contact Corteva.

For questionnaire related information, please contact supplier.management.slp@corveva.com

For Ariba Network account related information please follow [This Link](#)

For any information about Ariba Supplier Management (Ariba SLP) and it's value to you, please [Read Here](#)

Offices | Data Policy | Contact Us | Customer Support



Powered by

---Internal Use---

---Internal Use---

¿Qué deberías hacer?

Siguientes pasos

A partir del 15 de marzo, estate atento a la notificación por correo electrónico de registro de proveedor de Corteva (Asunto: Invitación: Regístrate para continuar como proveedor con Corteva a través de SAP Business Network)

Utiliza el enlace "CLICK AQUÍ" en la notificación por correo electrónico para responder al Cuestionario de Registro de Proveedor Heredado (¡1 pregunta!)

Una vez registrado, se establecerá una relación comercial (*).

¡Haz preguntas! Comunícate con Corteva: supplier_enablement_latam@corteva.com



Timeline & Contacts

CRONOGRAMA

Comienza la habilitación mediante registro

Mes de Marzo

Entrenamiento

Antes de Go Live

Go Live

Reciba un correo electrónico de Corteva para Legacy registration

CONTACTOS

Preguntas relacionadas con el negocio

supplier_enablement_latam@co rteva.com

Preguntas de Habilitación

[Contacta SAP](#)

Supplier Information Portal

[Corteva Portal](#)

¿Preguntas?

Envíe sus preguntas a través del widget de preguntas y respuestas.

Preguntas relacionadas al negocio:

supplier_enablement_latam@corteva.com

Preguntas de habilitación de SAP Business Network:

[Forma en línea](#)



Gracias.

