



Axpo Group Lieferantenveranstaltung

Public



ON24 Übersicht: Teilnehmer

TEST BUYER SUPPLIER SUMMIT THE BEST RUN **SAP**

F&A-Widget

Sprecherinformationen

Folienansicht maximieren
(mit Symbol in der oberen rechten Ecke)

Technische Informationen

Liste mit Ressourcen

Widgets ein-/ausblenden

Lieferantenumfrage

Slides

SAP Ariba

TEST BUYER Supplier Summit

No dial-in required – Audio is available through your computer speakers or headphones.

PUBLIC

THE BEST RUN SAP

Q&A

Enter your question

Speaker Bio

Sabrina
Supplier Education Specialist
SAP Ariba

Sabrina is a Supplier Education Specialist at SAP Ariba where she is focused on training and educating suppliers on the value and benefits of the Ariba Network. Sabrina delivers webinars and functional trainings to an international audience in English and German.

Vildana
Supplier Education Specialist
SAP Ariba

Vildana is a Supplier Education Specialist at SAP Ariba where she is focused on training and educating suppliers on the value and benefits of the Ariba Network. Vildana delivers webinars and functional trainings to an international audience in

Resource List

- Presentation
- FAQ
- A day in a life
- Ariba Launchpad Videos on YouTube
- Ariba Discovery
- Account Overview - Video
- Credit Memo - Video
- Help Center - Video
- User Creation - Video
- Order Confirmation - Video

Information

Welcome to this event!

Tech Tips

- Supported browsers are Microsoft Edge, Google Chrome and Mozilla Firefox.

Public

Agenda

Vorstellung der Redner

Axpo Group Programmüberblick

SAP Business Network Einführung

- Vorteile und Funktionen
- Gebühren
- Supportoptionen

Nächste Schritte

Zeitplan und Kontakt



Vorstellung der Redner

Olaf Schoene

CPO, Axpo Group

Andreas Schneider

Head Procurement Excellence,
BPO Procurement & Logistics OneERP, Axpo Group

Anna Zykin

Manager Procurement Tools, Axpo Group

Joanna Wolska

Manager Procurement Tools, Axpo Group

Vildana Uštović

Enablement Team Member, SAP





Axpo Group Programmüberblick



Unsere Konzernstrategie



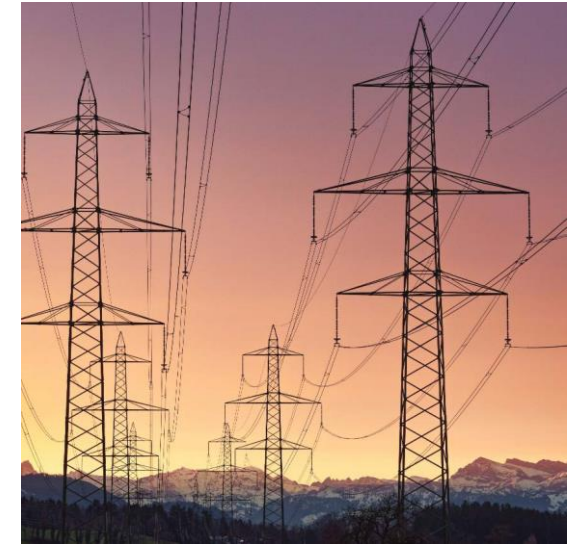
Wir entwickeln uns hin zu einer datenbasierten und digitalen Organisation



Wir erweitern unser Geschäft mit Erneuerbaren Energien europaweit



Wir gestalten die Energiewende in der Schweiz



Wir wachsen in attraktiven internationalen Märkten



Der Einkauf der Axpco Group

unterstützt die Konzernstrategie mit
einheitlichen gruppenweiten
Einkaufsprozessen, Standards und Tools

Einkaufsstrategie

Ausgewählte Digitalisierungsziele:

- No PO – no Payment
- System gestütztes Onboarding neuer Lieferanten
- Durch Kataloge abgedecktes Einkaufsvolumen
- Reduktion Anzahl Lieferanten auf wirtschaftlich sinnvolle Anzahl. Pooling-Effekt fördert Zusammenarbeit



Digitalisierung

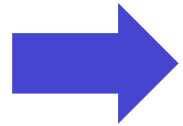
- Ariba unterstützt einen effizienten, transparenten und medienbruchfreien E-2-E Einkaufsprozess
- Die Plattform ist in die IT Landschaft der Axpo Group integriert
- Wir automatisieren so viele Prozess-Schritte wie möglich
- Prozesseffizienz und Usability stehen im Vordergrund



Werden Sie Teil des Ariba Netzwerks

Profitieren Sie von der engen Anbindung an unsere Beschaffung:

- Beidseitige Verminderung der Prozesskosten
- Mögliche Umsatzsteigerung (Pooling)
- Erzielen Sie durch Ihre Registrierung bei Ausschreibungen und in unseren Lieferantenbewertungen mehr Bewertungspunkte als nicht registrierte Lieferanten



Werden Sie Teil des Ariba Netzwerks und registrieren sich gleich Morgen!

Video Speech

CPO, Olaf Schoene



Ihr Kontakt

Ihr Axpo Kontakt:

Name: Frau Anna Zykin
Mail: AribaOnboarding@axpo.com
Tel: +41 (0)56 200 33 44



axpo

Lieferanten stehen vor vielen Herausforderungen



Drei Hauptgründe für die Verwendung von SAP Business Network



Globale Digitalisierung

Werden Sie sichtbar für Kunden, die das SAP Business Network weltweit nutzen



Kundenbindung

Unterstützen Sie den strategischen Geschäftsplan Ihres Kunden



Schnellere Zahlungen

Seien Sie versichert, dass alle Auftragsinformationen vollständig und korrekt sind



Standardzyklus in SAP Business Network

Einkäufer

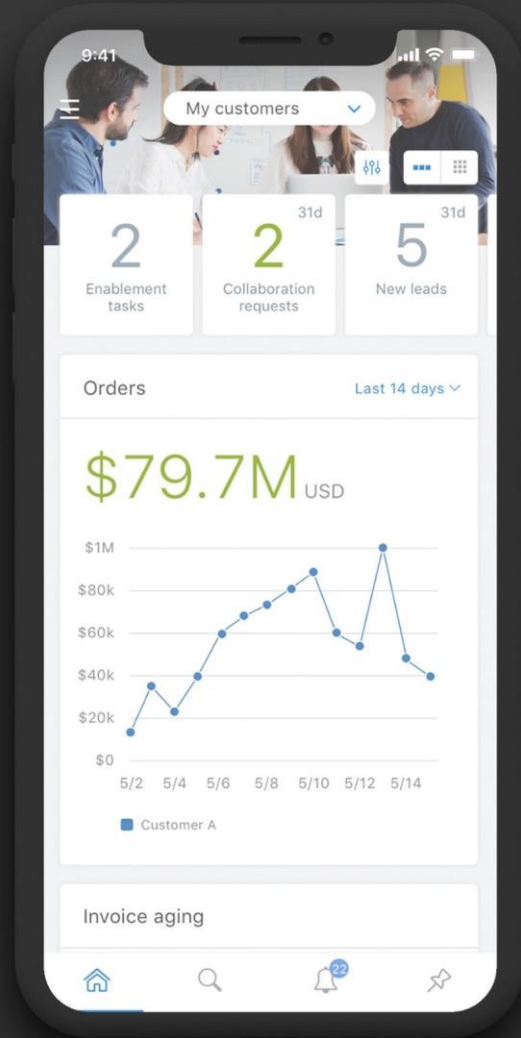


Lieferant



BLEIBEN SIE UP-TO-DATE

Mobile App für Lieferanten



Mit der SAP Business Network Supplier mobilen App können Lieferanten ihr Geschäft unterwegs abwickeln. Unabhängig von der Kontoart können Lieferanten über ihr iPhone oder Android-Gerät mit ihren Kunden in Kontakt bleiben.

Wichtige Funktionen der mobilen App

- Benachrichtigungen in Echtzeit erhalten
- Dokumente unterwegs anlegen
- Dokumente schnell finden
- Rechnungstransparenz verbessern

Mit einer schnellen und einfachen biometrischen Anmeldung und Verfügbarkeit in mehr als 24 Sprachen ist die mobile App die beste Möglichkeit, schneller zu reagieren und besser informiert zu sein.

MEHR ERFAHREN

App-Store



Google Play





VOLLSTÄNDIG AUTOMATISIERTER PROZESS

Integration

Die Integration ist eine direkte Verbindung zwischen Ihrem ERP-System und SAP Business Network über das Cloud Integration Gateway.

FÜR WEN?

Lieferanten mit:

- Hohem Dokumentenvolumen pro Monat
- Technische cXML/EDI Fähigkeit
- IT oder eCommerce Ressourcen

INTEGRATIONSMETHODEN*

- **cXML** – Am häufigsten verwendet; “Muttersprache” des SAP Business Network; direkte Verbindung mit automatischer Verifikation
- **EDI** – Schnittstelle mit SAP Business Network über VAN oder AS2
- **CSV** – Manuelles Hochladen von CSV Dateien (kundenspezifische Vorlage)



VERÖFFENTLICHEN SIE IHRE PRODUKTE UND SERVICE

Elektronische Kataloge

Kunden im SAP Business Network verlassen sich häufig auf Geschäftsnetzwerkkataloge, um Produkte zu speichern, suchen und zu ihren Bestellaufträgen hinzuzufügen.

VORTEILE

- Höhere Genauigkeit von Bestellungen
- Schnellere Reaktionsfähigkeit bei Kundenaktionen
- Förderung der Einhaltung von Beschaffungsprozessen
- Verbesserung des Cashflow
- Bietet Benutzern ein einfaches, verbraucherähnliches Käuferlebnis

OPTIONEN

- **CIF** (dateibasierter Katalog)
- **PunchOut-Ebenen 1 und 2** – Benutzer kaufen in Ihrem Webstore ein und legen den Anforderungen entsprechend Artikel in ihren SAP-Einkaufswagen

Ein Catalog Experte von SAP wird sich mit weiteren Details/Anweisungen an Sie wenden

Gebührenplan für Unternehmenskonten

Der Beitritt und erste Transaktionen sind für alle Lieferanten **KOSTENLOS**.

Der Plan für Lieferantengebühren umfasst zwei Komponenten:
Transaktionsgebühren und Abonnementgebühren

Zu gebührenpflichtigen Dokumenten zählen
Bestellaufträge, Rechnungen, Leistungserfassungsblätter
und Antworten auf Leistungserfassungsblätter

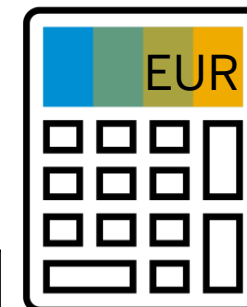
SAP Business Network Gebührenplan

Video-Präsentation



[Gebührenplan Video-Präsentation](#)

Gebührenplan – EUR



Transaktionsgebühren (Abrechnung vierteljährlich)

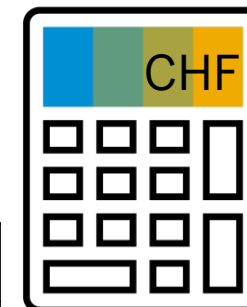
Weniger als 5 Dokumente* ODER weniger als 43 250 EUR	KOSTENLOS
Mehr als 4 Dokumente* UND mehr als 43 250 EUR	0.155% des Transaktionsvolumens für Geschäftsbeziehungen <u>ohne</u> Leistungserfassungsblätter
	0.35% des Transaktionsvolumens für Geschäftsbeziehungen <u>mit</u> Leistungserfassungsblätter
	Obergrenze 17 300 EUR pro Geschäftsbeziehung
*nur Bestellaufträge, Rechnungen, Leistungserfassungsblätter und Antworten auf Leistungserfassungsblätter in mindestens einer Kundenbeziehung pro Jahr	



Abonnementgebühren (Abrechnung jährlich)

Jährliche Dokumentenanzahl übergreifend über <u>alle</u> Geschäftsbeziehungen	Abonnementlevel	Jahresgebühr
Bis zu 4 Dokumente	Premium	0 EUR
5 bis 24 Dokumente oder < 216 250 EUR	Bronze	45 EUR
25 bis 99 Dokumente und > 216 250 EUR	Silber	670 EUR
100 bis 499 Dokumente und > 216 250 EUR	Gold	2 000 EUR
500 und mehr Dokumente und > 216 250 EUR	Platinum	4 900 EUR

Gebührenplan– CHF



Transaktionsgebühren (Abrechnung vierteljährlich)

Weniger als 5 Belege* ODER weniger als 49 500 CHF	KOSTENLOSE Verwendung
Mehr als 4 Belege* UND mehr als 49 500 CHF *nur Bestellungen, Rechnungen, Leistungserfassungsblätter und Antworten auf Leistungserfassungsblätter in mindestens einer Kundenbeziehung jährlich	0,155 % des Transaktionsvolumens für Geschäftsbeziehungen <u>ohne</u> Leistungserfassungsblätter
	0,35 % des Transaktionsvolumens für Beziehungen <u>mit</u> Leistungserfassungsblättern
	Obergrenze 19 800 CHF pro Kundenbeziehung

Abonnementgebühren (Abrechnung jährlich)



Jährliche Dokumentanzahl über <u>alle</u> Kundenbeziehungen hinweg	Vertragsebene	Jahresgebühr
Bis zu 4 Dokumente	Prämie	CHF 0
5 bis 24 Dokumente oder < 247 500 CHF	Bronze	50 CHF
25 bis 99 Belege und > 247 500 CHF	Silber	CHF 740
100 bis 499 Belege und > 247 500 CHF	Gold	CHF 2 200
500 und mehr Belege und > 247 500 CHF	Platin	CHF 5 450

Support Ressourcen

ONLINE-SUPPORT

Lieferanteninformationsportal

- Maßgeschneiderte Informationen zum Kundenprogramm

Hilfe Center

- Stichwortsuchen durchführen
- Detaillierte Dokumentationen finden

SAP Business Network Lieferantenschulung

- Lernen Sie, wie Sie Ihr Konto konfigurieren und verwenden

PERSÖNLICHE UNTERSTÜTZUNG

Enablement-Helpdesk

- Geschäftsbeziehungsanfrage akzeptieren und Konto erstellen
- Unterstützung bei der Kontokonfiguration
- Unterstützung bei der Erstellung des ersten Dokuments

Kundensupport

- Änderungen von Benutzer- und Administratorrollen
- Kennworrücksetzungen
- [Kontaktieren Sie den Kundensupport](#)



Informationsportal für Lieferanten

The image displays the SAP Business Network interface for a supplier. The main dashboard includes several key metrics:

- 18** Aktivierungsaufgaben (Activation tasks)
- 271** Rechnungen (Invoices) - Last 90 days
- 13** In Rechnung zu stellende Bestellungen (Orders to be invoiced) - Last 90 days
- 300** Bestellungen (Orders) - Last 90 days

The 'Meine Widgets' section contains:

- Bestellaufträge** (Orders): €569K EUR (Line chart for Apr, May, Jun)
- Rechnungsfälligkeit** (Invoice maturity): €467K EUR (Stacked bar chart for 0-30, 31-60, 61-90 days)
- Meine Leads** (My Leads)

The 'Kontoeinstellungen' (Account Settings) menu is open, with 'Kundenbeziehungen' (Customer Relationships) and 'Einstellungen' (Settings) highlighted. The 'Kontoeinstellungen' page shows:

- Navigation tabs: Kundenbeziehungen, Benutzer, Benachrichtigungen, Kontenhierarchie, Anwendungsabonnements
- Buttons: Aktuelle Geschäftsbeziehungen, Potenzielle Geschäftsbeziehungen
- Radio buttons for approval: Automatisch allen Anfragen zur Aufnahme einer Geschäftsbeziehung zustimmen, Alle Anfragen zur Aufnahme einer Geschäftsbeziehung
- Buttons: Aktualisieren
- Status: Aktuell (1), Ausstehend (0), Zurückgewiesen (0)
- Section: Aktuelle Kunden
- Filter: Kundenbeziehungen aus allen verknüpften untergeordneten Konten anzeigen
- Search: Kundenname oder Ariba-Network-ID eingeben
- Buttons: Anwenden, Zurücksetzen
- Table with columns: Kunde, Ariba-Network-ID, Art der Geschäftsbeziehung, Genehmigungsdatum, Lieferanteninformationsportal, Weiterleitungsmethode, Aktionen

Kunde	Ariba-Network-ID	Art der Geschäftsbeziehung	Genehmigungsdatum	Lieferanteninformationsportal	Weiterleitungsmethode	Aktionen
<input type="checkbox"/> Test Buyer	AN01009994047	Handel	6. Jun. 2022		Standard	Aktionen

SAP Business Network Hilfe Center

The screenshot shows the SAP Business Network dashboard. At the top, there is a navigation bar with 'Startseite', 'Aktivierung', 'Workbench', 'Bestellungen', 'Erfüllung', 'Rechnungen', 'Zahlungen', 'Kataloge', and 'Mehr'. A search bar is present with the text 'Bestellungen und Lieferplanabrufe'. Below this, there are four key metrics: 18 Aktivierungsaufgaben, 271 Rechnungen, 13 In Rechnung zu stellende Bestellungen, and 300 Bestellungen. The 'Meine Widgets' section includes 'Bestellaufräge' (€569K EUR), 'Rechnungsfälligkeit' (€467K EUR), and 'Meine Leads'. A help menu is overlaid on the right side, titled 'Hilfethemen'. It contains a search bar 'In Hilfethemen suchen', a 'Support' button, and a list of topics: 'Neuerungen im Unternehm...', 'Was ist SAP Business Netw...', 'Einführung in das neue Handels...', 'Einführung des neuen Hilfe...', 'Bestellaufräge, Rechnungs...', 'Zahlungskacheln hinzufüge...', 'Neue Erkenntnisse gewinnen', 'Allgemeine Browserprobleme', and 'Wie erstelle ich eine Rechn...'. A 'Feedback' button is at the bottom of the menu.

Hilfethemen

In Hilfethemen suchen

Dokumentation

Support

- Neuerungen im Unternehm...
- Was ist SAP Business Netw...
- Einführung in das neue Handels...
- Einführung des neuen Hilfe...
- Bestellaufräge, Rechnungs...
- Zahlungskacheln hinzufüge...
- Neue Erkenntnisse gewinnen
- Allgemeine Browserprobleme
- Wie erstelle ich eine Rechn...

Widget „Rate bei pünktlicher Be...
Der Leistungsindikator Rate bei pünktlicher Bezahlung und die Benchmark-Widgets ermöglichen Lieferanten, die Performance ihrer

Widget für den Wert und das Vo...

Widget „Bestellaufräge“

Widget „Meine Leads“

The screenshot shows the SAP Help Center homepage. At the top, there is a navigation bar with 'Startseite', 'Lernen', and 'Kontakt'. Below this, there is a search bar with the text 'Wissensdatenbankartikel, Dokumentation und Lernprogramme durchsuchen'. Below the search bar, there is a section titled 'Unsere Themenempfehlungen für Sie'. It includes three main sections: 'Wie füge ich einen neuen Kunden hinzu?', 'Ich benötige Hilfe bei Bestellaufrägen', and 'Ich benötige Hilfe bei der Kontaktaufnahme mit dem Kunden'. Each section has a brief description and a 'Häufig gestellte Fragen und Antworten (FAQ)' link.

Wie können wir Ihnen helfen?

Wissensdatenbankartikel, Dokumentation und Lernprogramme durchsuchen

Testen "Bestellungsstornierung", "E-Mail-Benachrichtigungen", "Benutzerberechtigung"

Unsere Themenempfehlungen für Sie

Wie füge ich einen neuen Kunden hinzu?

How do I add a new customer? How do I establish a trading relationship? Frage Wie füge ich einen neuen Kunden hinzu? Antwort Um eine neue Kundenbeziehung aufzunehmen, stellen Sie dem Kunden Ihre Ariba-Network-ID-Nummer (ANID-Nummer) bereit. Mit Ihrer ANID kann der Kunde Ihr Unternehmen als Lieferanten hinzufügen. Sie können für...

Kundenbeziehungen | Um Aufnahme einer Geschäftsbeziehung bitten | Dashboard der Startseite anzeigen

Rechnung ohne Bestellauftrag für neue Geschäftsbeziehung | Supplier workbench

15.06.2022

Häufig gestellte Fragen und Antworten (FAQ)

Ich benötige Hilfe bei Bestellaufrägen

Unten finden Sie die häufigsten Probleme mit Bestellaufrägen. Klicken Sie auf den Link, um die Antwort anzusehen. Wie führe ich eine Suche nach Bestellaufragsnummer aus? Warum sehe ich die Registerkarte „Bestellungen“ oder „Rechnungen“ nicht? Wieso kann ich keinen Bestellauftrag finden? Warum ist mein Bestellauftrag veraltet? Wie erstelle ich eine Bestellsbestätigung?...

Bestellaufräge | Dashboard der Startseite anzeigen

13.01.2022

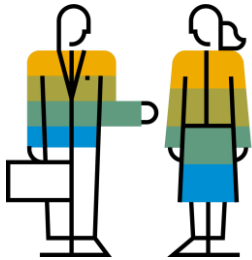
Häufig gestellte Fragen und Antworten (FAQ)

Ich benötige Hilfe bei der Kontaktaufnahme mit dem Kunden

Wie Sie mit Kunden Kontakt aufnehmen, hängt von Ihren Aktivitäten in SAP Ariba ab. Wenn Sie Transaktionsdokumente

Proposals & Questionnaires vs. SAP Business Network

Ihr Kunde lädt Sie zu Proposals & Questionnaires (Sourcing) ein für:



Empfang von
Ausschreibungen

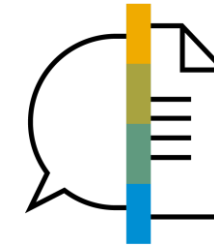


Abschließen von
Verträgen

SAP Business Network nutzen Sie mit Ihrem Kunden für:



Empfang von
Bestellungen

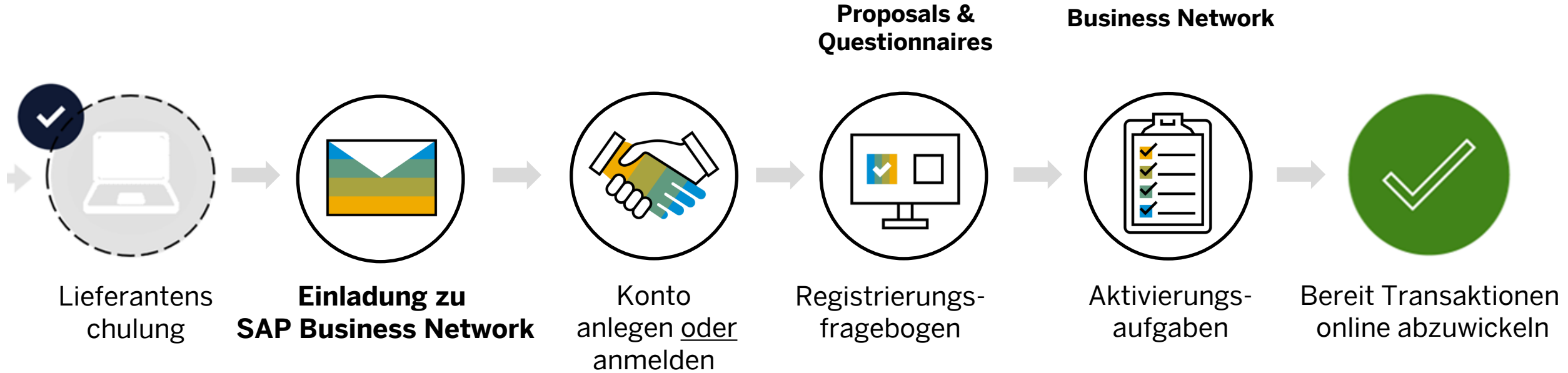


Senden von
elektronischen
Dokumenten



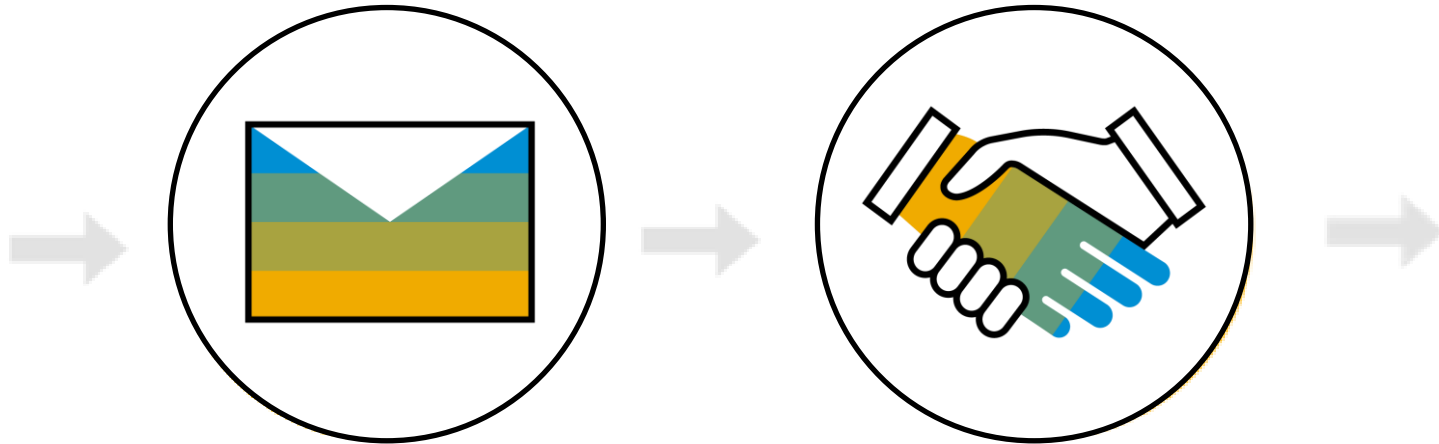
Bereitstellung
elektronischer
Kataloge
(optional)

Nächste Schritte



Nächste Schritte

Schritt 1 und 2



Einladung zu
SAP Business Network

Konto anlegen
oder
anmelden

Sie erhalten die **E-Mail-Einladung für SAP Business Network** im Auftrag Ihres Kunden.

WICHTIG:

Bevor Sie die Einladung annehmen:

1. Sprechen Sie sich intern ab
2. Administrator benennen/kennen

Nächste Schritte

Schritt 1 – Einladung zur Registrierung

n>



Sehr geehrter Lieferant,

Axpo Group digitalisiert die Einkaufsprozesse. Für deren Abwicklung setzen wir die Applikation SAP Ariba ein. Die Stammdaten aller Anbieter und Lieferanten werden dort elektronisch gepflegt und aktualisiert. Sie können uns mit SAP Ariba Ihre Änderungen auf einfachem Weg mitteilen. Bei jeder Teilnahme an einer Ausschreibung werden die von Ihnen gespeicherten Daten abgerufen, sodass Ihr Aufwand reduziert ist und wir schneller die Evaluationen durchführen können.

Für die effiziente Umsetzung dieser Digitalisierung priorisiert Axpo laufend verschiedene Gruppen von Lieferanten und migriert diese auf die Prozesse in SAP Ariba. Sie als bestehender Lieferant sind in der aktuellen Migrationswelle eingeplant. Dementsprechend möchten wir Sie bitten, Ihr Unternehmen bei SAP Ariba zu registrieren. **Klicken Sie hier**, um zum Ihren bestehenden Ariba-Konto einzuloggen oder ein neues Konto anzulegen. Danach erscheint ein Fragebogen, auf welchem Sie bitte Ihre Stammdaten bestätigen.

Für Fragen stehen wir Ihnen gern über AribaOnboarding@axpo.com / **+41 56 200 33 44** zur Verfügung.

Vielen Dank für Ihre Zusammenarbeit.

Axpo Ariba Onboarding Team wünscht Ihnen eine schöne Zeit.

Sie werden eine **Registrierungseinladung** zu Proposals & Questionnaires direkt vom SAP Business Network **per E-Mail** erhalten.

Klicken Sie auf den **Klicken Sie hier** Link in der Einladung um fortzufahren.

Nächste Schritte

Schritt 2 – Registrieren oder Anmelden

Willkommen, Alen !

Haben Sie eine Frage? [Klicken Sie hier, um das Schnellstart-Handbuch aufzurufen.](#)

Lassen Sie sich als Lieferant von **LANXESS Deutschland GmbH - TEST** bei SAP Ariba registrieren.

LANXESS Deutschland GmbH - TEST nutzt SAP Ariba, um Bestellabwicklungsaktivitäten zu verwalten.

Erstellen Sie ein SAP Ariba-Lieferantenkonto und verwalten Sie Ihre Antworten auf Bestellabwicklungsaktivitäten, die von LANXESS Deutschland GmbH - TEST verlangt werden. [Registrieren](#)

Sie haben bereits ein Konto? [Anmelden](#)

Informationen über Ariba Network

Das Ariba Network ist Ihr Zugang zu allen Ariba-Lösungen für Lieferanten. Sie können jetzt alle Ihre Kundenbeziehungen und Lieferantenaktivitäten von einer zentralen Stelle aus verwalten, unabhängig davon, welche Ariba-Lösung Sie verwenden. Sobald die Registrierung abgeschlossen ist, können Sie:

- Effizienter auf die Anfragen Ihrer Kunden antworten
- In allen Phasen des Arbeitsablaufs schneller mit Ihren Kunden zusammenarbeiten
- Die Beziehungen mit Ihren Kunden durch eine Ariba Network-Lösung stärken
- Laufende Beschaffungsereignisse mehrerer Kunden mit einer einzigen Anmeldung überprüfen
- Ihr Unternehmensprofil auf alle Ihre Ariba Network-, Ariba Discovery- und Ariba Sourcing-Aktivitäten anwenden

Der Wechsel zum Ariba Network ermöglicht Ihnen, mit einer einzigen Anmeldung folgende Elemente zu verwalten:

- Alle Ihre Ariba-Kundenbeziehungen
- Alle Ihre Ereignisaktivitäten, -aufgaben und -transaktionen
- Ihre Profilinformationen
- Alle Ihre Registrierungsaktivitäten
- Ihre administrativen Aufgaben für Kontaktpersonen und Benutzer

Falls Sie ein neuer Nutzer sind, **registrieren** Sie ein neues SAP Business Network Konto.

Klicken Sie auf **Anmelden**, wenn Sie ein vorhandener SAP Business Network Nutzer sind (Sie können Ihr **Standard-** oder **Unternehmenskonto** verwenden*).

Nächste Schritte

Schritt 2 – Registrierung: Neuer Benutzer

Registrieren lassen

Unternehmensangaben

1. Name des Unternehmens: Schick AG

Land/Region: Schweiz [CH] | Adresse: Letten | Postleitzahl: | Ort: | Bundesland/staat: Zug [CH-ZG]

Benutzerkontoinformationen

2. Name: Vorname | Nachname | E-Mail: | Mein E-Mail-Adresse als Benutzernamen verwenden | Passwort: eingeben | Passwortwiederholung: | Sprache: Deutsch

Erzählen Sie uns mehr über Ihr Unternehmen.

Produkt- und Servicekategorien: | Liefer- oder Serviceort: | Steuernummer: | Umsatzsteuernummer: | D-U-N-S-Nummer:

4. **Potenziell bestehende Konten**

Uns ist aufgefallen, dass Ihr Unternehmen möglicherweise bereits existierende SAP Business Network Konten registriert hat. Bitte überprüfen Sie die Konten bevor Sie mit der Erstellung eines neuen Kontos fortfahren.

Konten überprüfen

Registrieren lassen

1. Ergänzen Sie Ihre **Unternehmensangaben**
2. Geben Sie die **Administrator-kontoinformationen** an
3. Akzeptieren Sie die Nutzungsbedingungen und die Vertraulichkeitserklärung und klicken Sie auf **Registrieren lassen**
4. SAP Business Network prüft, ob **potenziell bestehende Konten** vorhanden sind
 - Wählen Sie **Konten überprüfen**, um die vorhandenen Konten Ihres Unternehmens zu prüfen
 - Wenn Sie diesen Schritt überspringen möchten, klicken Sie auf das **X**

Nächste Schritte

Schritt 2 – Registrierung: Neuer Benutzer

Willkommen bei der Ariba Commerce Cloud!

Die Registrierung von [REDACTED] bei der Ariba Commerce Cloud ist jetzt abgeschlossen.

Die Konto-ID Ihrer Organisation:

AN

Ihr Benutzername:

Als Kontoadministrator dieses Kontos sind Sie dafür verantwortlich, dass Ihr Benutzername und das zugehörige Passwort an einer sicheren Stelle aufbewahrt werden. Geben Sie diese Informationen nicht weiter.

Wenn Sie sich nach Erhalt einer Einladung von einem Ariba On Demand Sourcing-Käufer registrieren lassen haben, können Sie jetzt auf die Beschaffungsereignisse dieses Käufers zugreifen und an ihnen teilnehmen. Mithilfe der Lieferantenkonsole für Zusammenarbeit können Sie alle Ihre Ariba On Demand Sourcing-Ereignisse und Geschäftsbeziehungen mit Käufern von einer zentralen Stelle aus verwalten.

Herzlichen Glückwunsch!
Ihr SAP Business Network Standardkonto wurde erfolgreich erstellt!

Sie erhalten eine E-Mail mit Ihrer **Business Network ID (ANID)**.

Nächste Schritte

Schritt 3



Registrierungsfragebogen
ausfüllen

Nachdem Sie sich an Ihrem SAP Business Network Konto angemeldet haben, müssen Sie den **Registrierungsfragebogen** Ihres Kunden ausfüllen.

Nächste Schritte

Schritt 3 – Registrierungsfragebogen ausfüllen

Suchen Sie **den Registrierungsfragebogen Ihres Kunden** in Ihrem SAP Business Network Konto, und vervollständigen Sie die angeforderten Informationen.

Nach der Übermittlung wird eine **grüne** Bestätigungsmeldung angezeigt.

Hinweis: Sichern Sie Ihre Anmeldedaten für die zukünftige Verwendung. Mit diesem Fragebogen können Sie Ihrem Kunden Unternehmensänderungen mitteilen.

Doc702941282 - Supplier Registration Questionnaire Verteilende Zeit
29 Tage 21:57:59

Gesamter Inhalt

Name 1

▼ 1 Company Information

1.1 Name 1

1.2 Name 2

▼ 2 Address

2.1 Region

↕ Mehr anzeigen

2.2 Address Information (Headquarters Physical Address)

Straße: Hausnummer:

Postleitzahl: Ort:

Land: Region:

▼ 3 Contact Person Information

3.1 First Name

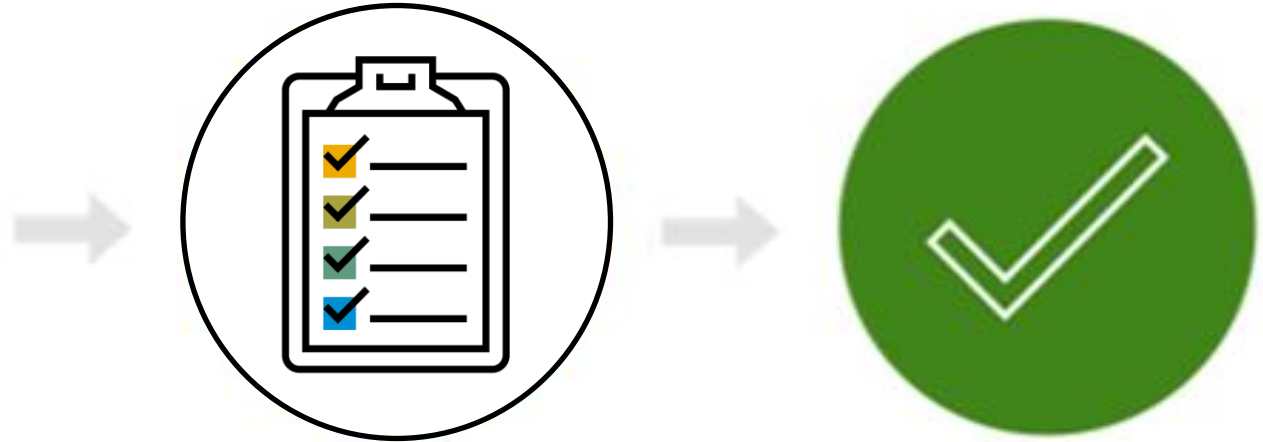
3.2 Last Name

3.3 Phone No.

(*) gibt ein Pflichtfeld an

Nächste Schritte

Letzte Schritte



Aktivierungsaufgaben
abschließen*

Bereit für
Transaktionen mit
Ihrem Kunden

Nachdem Sie sich mit Ihrem SAP Business Network Konto angemeldet haben, müssen Sie die **Aktivierungsaufgaben** abschließen, um Transaktionen mit Ihrem Kunden auszuführen.

*Ein Onboarding-Spezialist **wird Sie per E-Mail und Telefon kontaktieren**, um Sie bei diesem Schritt zu unterstützen.

Herzlichen Glückwunsch, Sie sind jetzt bereit für Transaktionen mit Ihrem Kunden!

Projektumfang von SAP Business Network

Diese Dokumente werden mit Axpo Group über das SAP Business Network ausgetauscht:

- **Bestellungen**
- Bestellbestätigungen (optional)
- Leistungserfassungsblätter (optional)
- **Rechnungen**



Sehen wir uns das System nun an!



Lernen Sie, wie Sie Transaktionen in SAP Business Network ausführen

Zeitplan und Kontakt

ZEITPLAN

Beginn des Onboardings:
Ab dieser Veranstaltung

**Akzeptieren der
Geschäftsbeziehungsanfrage:**
5 Werktage nach dem Erhalt

Lieferantenschulungen:
Vor dem Go-Live

Go-Live:
Warten Sie auf die E-Mail-
Benachrichtigung Ihres Kunden

KONTAKT

Geschäftsbezogene Fragen:
AribaOnboarding@axpo.com

**Fragen bezüglich
SAP Business Network:**
[Online Formular](#)

Lieferanteninformationsportal:
[Zur Website](#)

Fragen?

Bitte übermitteln Sie Ihre Fragen über das Widget für Fragen und Antworten.

Geschäftsbezogene Fragen:

Anna Zykin - AribaOnboarding@axpo.com

Joanna Wolska - AribaOnboarding@axpo.com

Onboarding-Fragen zu SAP Business Network:

[Online Formular](#)



Vielen Dank!

